

PUPADAN
KELEBEĞE
YARATILIS
MUCİZESİ

KONYA'DA

FROM PUPA TO BUTTERFLY, WITNESS OF
THE CREATION IN KONYA

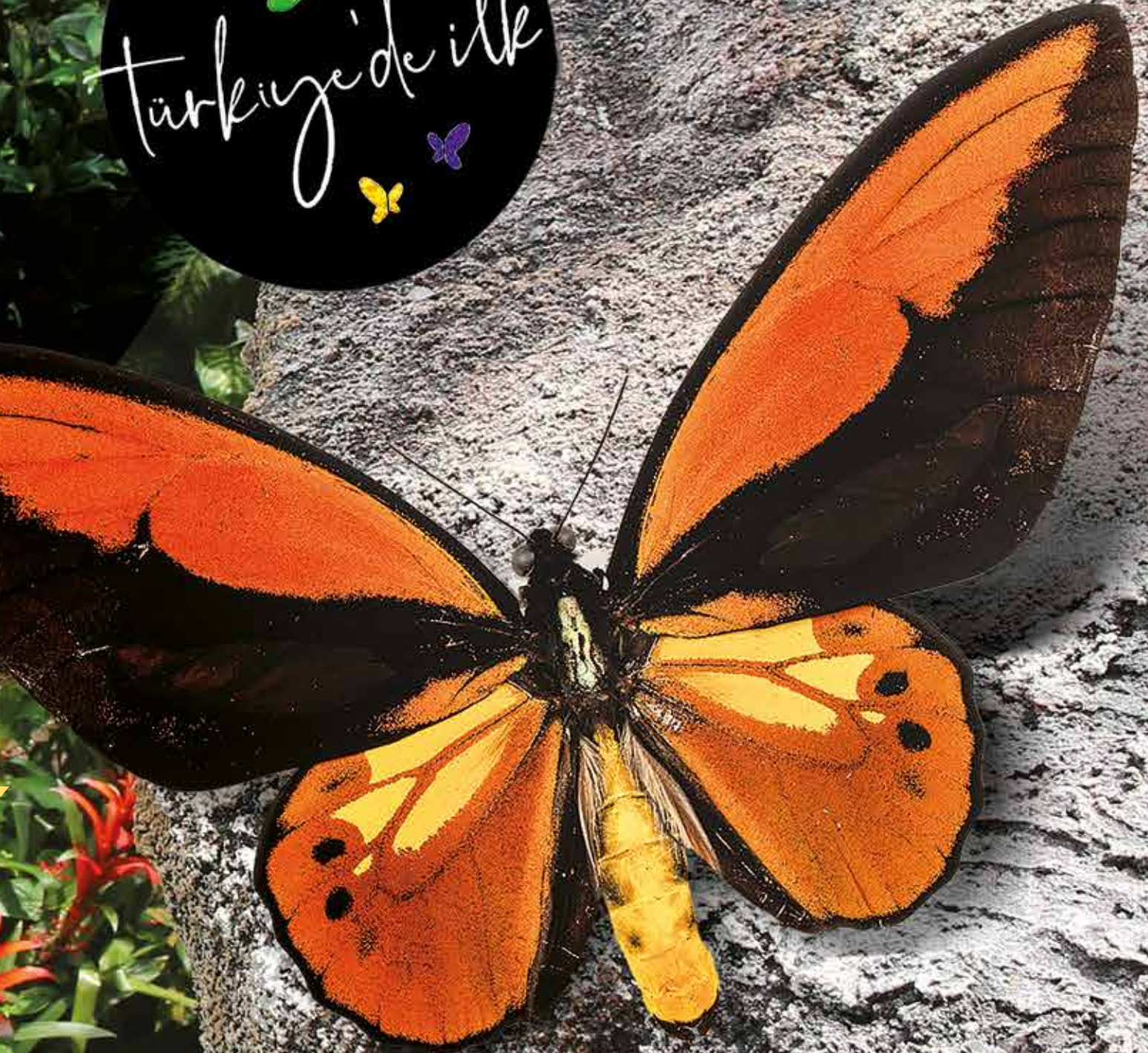


KONYA TROPİKAL

KELEBEK BAHÇESİ

www.konyatropikalkelebekbahcesi.com/tr

Türkiye'de ilk



**SELÇUKLU
BELEDİYESİ**



BURADA GERÇEK EFSANELER VAR!

Tirit, çökartme, özel tavuk tarifleri ve Anadolu lezzetlerinden oluşan menüsüyle
Kafe Karatay Ulubatlı Hasan Parkı şubesinde ziyafet var.

KAFE KARATAY

#gününmutluluğu



1.000 Mbps fiber internet sizin de hakkınız



İnternet, televizyon, telefon, bulut ve
daha fazla hizmet için
Türksat Kablo



0850 804 4444

turksatkablo.com.tr



[/turksatkablo](https://www.youtube.com/turksatkablo)

SER
D



SERDRI
PIP

Büyükkayacak OSB Mah. 516 Nolu Sok. No : 5 Selçuklu / KONYA / TÜRKİYE
+90 (332) 355 24 94 - info@serdrip.com - www.serdrip.com

@serdrip_damla_sulama



SUMAK MAKİNE

Carpet Cleaning Machines

Sumak Makine, 2018 yılından beri Konya Büsan Organize Sanayi Bölgesi'nde, 6.000m2 alanda üretimlerini sürdürmektedir. Başta Amerika, Cezayir, Özbekistan, Fransa, Hindistan, Polonya olmak üzere bir çok ülkeye ihracat yapmaktadır.

Ürettiği otomatik halı yıkama makinesi, hav alma ve paketlenme, sıkma, çırpma, meç makineleri ile üretim ağını yeni teknolojiler ile birleştirerek hızlı bir şekilde büyümeye devam etmektedir.

Güçlü ARGE ekibi ile, her geçen gün yeni modeller tasarlayarak, kalitesini her zaman bir adım ileriye taşımaktadır.

Sektörü yakından takip ederek, hem yurt içi, hem yurt dışında ki müşterilerine sorunsuz hizmet sunmaktadır.

Sumak Makine, geçmişte olduğu gibi gelecekte de yenilikçi, rekabetçi ve yaratıcı çözümler sunan yaklaşımını, içinde bulunduğu topluma karşı duyduğu sosyal sorumluluk anlayışı ile devam ettirecektir.



sumakmakine



PAYIDARTS

Payidarts olarak; 2018 yılında sanata gönül veren, sanatı farklılaştırmak için düşünen, "Sanatın Metal Hali" sloganı ile yola çıkan; genç, dinamik ekibimiz ile geniş üretim hattını kullanarak 7/24 destek ve sürekli Ar-Ge politikası ile kendine has ürün ve altyapısını hazırlayıp sürdürmektedir. Diğer sektörlerde ki geçmişimizden ilham alarak bu alanda da faaliyetlerimizi en kaliteli şekilde benimsemekteyiz.



payidarts

BİLGİ İÇİN

www.sumakgroup.com.tr



SUMAK METAL
CNC LAZER KESİM-BÜKÜM

Sumak Metal, çeyrek asrı aşkın deneyimi sayesinde müşterileri sarsılmaz bir ilişki kurarak, siz müşterilerinin memnuniyeti için canla başla çalışmaktadır.

Yılda 6.000 tonluk üretim ve işleme, CE ve ISO 9001 sertifikalarıyla hizmetlerinin çapını genişleterek sektörün önde gelen kuruluşlarından biri olmak için durmaksızın çalışmaktadır. Metallerin kesimi ve şekillendirilmesi uygulamalarında da büyüyen teknolojiyi yakından takip etmekle ve tecrübeli kadrosuyla "kusursuz üretim - iş devamlılığı" prensiplerini uygulamaktadır.

Sumak Metal, siz saygın müşterilerinin acil ihtiyacı için yeterli stoğa ve hızlı dağıtım ağına sahip, güçlü bir firmadır. Sağlam, güvenilir, uygun fiyatlı lazer kesim ve yedek parçalarının en doğru adresi Sumak Metal ; teknolojik ve lojistik son gelişmelere ulaşmış, geniş ürün yelpazesine sahip, çözüm odaklı bir şirkettir.



sumakmetal



SMK SUMAK
DEĞİRMEN MAKİNELERİ & MILLING MACHINES

Çeyrek asırlık tecrübesiyle Sumak, müşterileri ile sarsılmaz bir ilişki kurmuş ve memnuniyetiniz için canla başla çalışmaktadır. Yılda 1.000 ton üretim ve CE, ISO 9001 sertifikaları ile; Sumak, hizmet çapını genişletmiş ve hizmet kalitesini geliştirmiştir.

Sektörün liderlerinden biri olmak için durmaksızın çalışmaktadır. Talaşlı imalat ve metal şekillendirme uygulamalarında gelişen teknolojiye ayak uydurmakta, deneyimli kadrosu ile "kusursuz üretim - iş sürekliliği" ilkelerini gerçekleştirmektedir.

Siz saygıdeğer müşteriler için yeterli ürün stoğuna ve hızlı dağıtım ağına sahip olan Sumak güçlü bir firmadır. Güçlü, güvenli ve ekonomik freze makineleri ve yedek parça için en doğru adres

Sumak; son teknolojik gelişmelere ulaşmış, çeşitli ürün yelpazesine sahip ve çözüm odaklı bir firmadır.



sumakdegirmen

10LAR

KONYA
YenigünGAZETESİ YEREL
SÜRELİ ÜCRETSİZ EKİ

Yıl: 9 Sayı: 111

YENİBAHAR İLETİŞİM
YAYINCILIK REKLAM VE SAN.
TİC. A.Ş. ADINA SAHİBİ
MUSTAFA ARSLANSORUMLU YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ
ABDULLAH AKİF SOLAKGENEL KOORDİNATÖR
FAHRİ ALTINOKGRAFİK TASARIM
MERVE DURGUTSAYI EDİTÖRYAL EKİBİ
MUHAMMED ESAD ÇAĞLA
HACER CEYLANREKLAM KOORDİNATÖRÜ
İBRAHİM BÜYÜKHARBUBASKI TARİHİ
EYLÜL 2023İLETİŞİM
Musalla Bağları Mahallesi
Dereboyu Sokak 10/1
Selçuklu/KONYA
444 5 158
www.konyayenigun.com

BASKI



HACER CEYLAN

Editör

NEREYE GİTSEM KONYA!

Medeniyetlerin eşiği, gelenlerin gidemediği, kalanların göçemediği kadim şehir; sanayisinden tarıma, kültüründen ekonomisine kadar her alanda başarı hikayeleri yazmaya devam eden şehir; nerede olursan ol unutulamayan, sitem etsen de özlenen, sakinliğiyle huzur veren cömert şehir, Konya!

İnsanına da cömert davranmış Konya. Bereketli topraklarında çalışana istediğini vermiş. Kimi nasibini burada almış; kimi ise Konya'dan aldığı tohumu başka diyarlarda yeşertmiş; bu topraklardan aldığı dünyaya yaymış. Bu memleketin insanı, bu topraklarda değilken bile memleketine sadık kalmış, dilinden eksiltmemiş. Mertliği, dürüstlüğü, esnaf gibi esnaflığıyla şehrini temsil etmiş. Memleketten ayrı

kalmayı, yetiştirdiği topraktan başka diyarlara savrulmayı tadanlar var. Biz onlara gurbetçi diyoruz, onların yaptıklarıyla 'memleket sevdalısı' oluyorlar. Ayrı kaldılar, yıllarca görmedikleri oldu ama daima Konya'nın göğsünü kabarttılar.

Toprağında Konya olan, gittiği her yerde Konyalıydı. Yaptıkları işlerle her vilayette, dünyanın her bir köşesinde bir Konyalıya rastlamak mümkün oldu bu yüzden.

Emeğini şehrine armağan eden,

Çalışmalarıyla şehre değer katan,

Azmiyle Konya'yı Konya yapan tüm temsilcilerimize teşekkür ediyorum.

Konya, sizlerle güzel; sizlerle Konya!

METROPOLITAN LUXURY HOTELS

YÜKSELEN DEĞER METROPOLITAN HOTELS ANKARA

Estetiğin ve konforun tüm detaylara yansıtıldığı Metropolitan Hotels Ankara, prizmatik formu, modern mimarisi ve yenilenen iç mekan dizaynı ile bambaşka bir ambiyansı konuklarına sunuyor.



BOĞAZIN EŞSİZ ZERAFETİ İLE METROPOLITAN HOTELS BOSPHORUS

Metropolitan Hotels Bosphorus yeni cazibe merkezi Kabataş semtinde boğazın eşsiz manzarası ile şıklığın, konforun ve zerafetin yeni adresi.



GÖZALICI İŞİLTİSİ İLE METROPOLITAN HOTELS TAKSİM

İş, kongre, fuar, eğlence ve alışveriş noktalarının kalbinde, lüks detaylarla uyum içinde olan sade mimarisi, kaliteli hizmet garantisi ile siz değerli misafirlerimize benzersiz konaklama deneyimi sunuyoruz.



www.metropolitanhotels.com.tr

Metropolitan Hotels Ankara

Oğuzlar Mah. 1377. Sok. No: 28
Balgat - Ankara

T 0 312 295 4545

 metropolitanankara

Metropolitan Hotels Bosphorus

Pürtelaş Hasan Efendi Mah. Meclis-i Mebusan Cad.
No: 47 Beyoğlu - İstanbul

T 0 212 334 3232

 metropolitanbosphorus

Metropolitan Hotels Taksim

Kocatepe Mah. Taksim Cad. No: 91
Beyoğlu - İstanbul

T 0 212 313 4242

 metropolitantaksim



EN BÜYÜK KAZANCI ÇOCUKLARIM

Almanya'da kurduğu medical sektöründe faaliyet gösteren Ahmet Danışık en büyük kazancının çocuklarına yaptığı yatırım olduğunu ifade etti

Çumra'da doğan ve ilkokulu ve Liseyi Çumra'da tamamlayan Ankara Üniversitesi Dil ve Tarih-Coğrafya Fakültesinden mezun olarak iş hayatına adım atan Ahmet Danışık hayatını Almanya'da sürdürüyor. Almanya'da Tıbbi Malzeme işi yapan Danışık zorluklar karşısında pest etmediğini ve her daim çalıştığını ifade etti. Danışık çocuklarının hepsinin üniversite okuduğunu ve iyi yerlere geldiğini ifade ederek en büyük kazancının çocukları olduğunu ifade etti.

'ÇOCUKLARIMA YATIRIM YAPTIM'

Ticari hayata Ankara'da üniversiteden mezun olacağı sırada girdiğini ve en büyük kazanımın çocuklarına yaptığı yatırım olduğunu ifade eden Ahmet Danışık, "1964 Çumra doğumluyum. İlkokulu Çumra'da bitirdim. Daha sonra bir dönem Almanya'ya

babamın yanına gittim. Çumra'da ilkokulu bitirdikten sonra Almanya'ya ailemin yanına yeniden gittim. İlkokulu bitirdikten sonra Almanya'da gittim sürede Almanya'ya alışmakta baya zorlanmıştım. Okula alışmakta zorluk çektim. İlkokulun ardından Çumra İmam Hatip'e yazıldım. Orada birinci ve ikinci sınıfı yatılı olarak okudum. Daha sonra evde nememle beraber kaldım. İmam Hatip'in ardından Erzurum'da Erzurum Üniversitesi Arap Filolojisini kazandım. Erzurum'da bir yıl okuduktan sonra Ankara Dil ve Tarih-Coğrafya Fakültesine geçiş yaptım. Üçüncü sınıfta okurken evlendim. Eşim Almanya'dan geldi. Sosyal yönümün güçlü olması sebebi ile hem üniversite de hem de Ankara'da oldukça aktiftim. Ankara iş hayatında da çalışma imkanım oldu. Üniversiteden mezun olacağım sıralarda Ankara'da birileri ile tanıştım. Onlara kuran dersi verirken ticari boyutu gelişti ve orada

beraber ticaretler oluştu. Şirketin birinin genel müdürlüğünü ben yaptım. İhalelere giren şirket vardı. Vakıfların inşaatını yapan bir firma vardı. Başka işlerimizde de vardı. Ben Konya'ya gelerek Milli Eğitim'den işler aldım. 1990 başında yaşanan Irak krizi sebebi ile devlet müttehitlere ödemeler yapmadı. O sıkıntının içerisinde şirket iflas etti. Daha sonra ben Almanya'ya gittim. Almanya'ya yeniden gittiğimde iki çocuğum vardı. Bizler de artık Almanca olduk. Almanya'da imamlık ile başladım. Daha sonra çeşitli kurumlarda yöneticilik yaptım. Ankara Hekimler Birliği Vakfı'ndan bir arkadaş gelerek bir grup doktor ile hastane kuracaklarını ifade etti Ankara'da. Daha sonra Konya'dan Feridun Karaköz diye bir arkadaş vardı. Bana Konya'da Emar (MR) makinesi alacaklarını söyledi. O zaman MR Makinesi bir tane Tıp Fakültesinde vardı. Özelde hiçbir tane yoktu. Bizler makineyi



aldık ama cens oldu. Bu işe girenler ve ben de az da olsa zarar ettik. Ben de daha sonra çanta üsülü çalışmaya başladım. İmamlığımı da bu arada sürdürdüm ama imamlıktan beklentim yüksek değildi. Sadece ailem ve çocuklarımın rızını çıkarmaktı. Sivas'ta Din Eğitimde yüksek lisans Konya'da ise doktora yaptım. 5 çocuğum var. Çocuklarımın hepsi Almanya'da Fen Lisesi ayarında okullarını bitirdi. Büyük oğlum Harun önce Hukuk Fakültesini kazandı. Hukuk Fakültesini sevmeyince özel bir üniversitede uluslararası Ticaret okudu. İkinci çocuğum Diş Hekimliğini bitirdi. Üçüncü kızım da Tıp Fakültesini bitirerek doktor oldu. Dört numara çocuğum da öğretmen oldu. Beşinci çocuğum kızım ise Konya'da Selçuk Üniversitesinde Tıp Fakültesini bitirdi. Oğlum farklı firmalarda Almanya'da çalıştı. Koronavirüs sürecinde Almanya'da Korona test merkezleri kurduk. Almanya'da Tıbbi Malzeme işine devam ediyoruz. Bir baba olarak en büyük yatırıma çocuklarımın hepsinin üniversiteyi bitirmeleri sağlayarak iyi yerlere gelmeleri ile onlara yaptığıma inanıyorum" şeklinde konuştu.

'YURTDIŞI KALİFELİ İSİMLERİ KABUL EDİYOR'

Artık ülkelerin kalifiyeli isimleri ülkelerine kabul ettiğini ifade eden Danişık, "Hollanda, Almanya ve Kanada gibi ülkeler kalifiyeli isimleri ülkelerine kabul ediyorlar. Ben şu anda samimiyet ile söylüyorum Almanya'da işçi olarak çalışsam ben Almanya'da yaşamam. Almanya'da iyi maaş alınır ama giderleri de ona göredir. Yurt dışına dil bilmeden ve gidilecek ülkeyi tanımdan gitmek çok sıkıntılı bir iş. Almanya yeni bir kanun çıkardı. Çıkardığı kanunda vize alarak buraya gelmişsiniz. İşinizi bulduğunuz anda oturma iznini veriyor. Almanya gelecek yıllarda ciddi anlamda nüfus azalmasına sahip olacak. Almanya'nın yaş ortalaması oldukça yüksek. Almanya'nın kalifiyeli isme ihtiyacı var. Konya'ya sık sık gelmem sebebi ile Konya'ya çok özlem çekmiyorum" dedi.

'ÇOCUKLARIMIN BAŞARISI İLE GURUR DUYUYORUM'

Çocuklarının başarısı ile gurur duyduğunu ifade eden Danişık, "Yurtdışına çıkarken hedefim burada yaşadım maddi sıkıntıları atlattım. Çok büyük beklentilerim olarak çıkmadım. Şükürler olsun bunları da atlattım. En büyük ticari kazancım çocuklarım. Çocuklarımın başarısı ile gurur duyuyorum." diye konuştu.



AZIMLI VE ÇALIŞKAN OLMAK LAZIM

ABK Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Baydar, Ticari hayata sıfırdan girdiğine ve basamakları da bir bir tırmanarak çıktığını ifade ederek iş hayatında başarılı olmak için azimli ve çalışkan olmak gerektiğine dikkat çekti

Profesyonel anlamda iş hayatına 1990 yılında Dış Ticaret, Gıda, Tavukçuluk ve hammadde alım-satımıyla başlayan 1994 yılında ABK Holding'i kurarak bünyesine çok sayıda firma ekleyen şimdilerde Konya'yı yurt içinde ve yurt dışında başarılı bir şekilde temsil eden ABK Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Baydar emin adımlarla çalışmalarını sürdürüyor. Ticari hayata sıfırdan başladığına dikkat çeken Baydar, başarı merdivenlerini bir bir çıktığını ifade etti.

'KONYA'NIN İSMİNİ YURT İÇİNDE VE YURT DIŞINDA BAŞARILI ŞEKİLDE TEMSİL EDİYORUZ'

Profesyonel anlamda iş hayatına 1990 yılında Dış Ticaret, Gıda, Tavukçuluk ve hammadde alım-satımıyla başladığına dikkat çeken ABK Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Baydar, "Ticari hayatıma 1990 yılında başladım. 1994 yılından itibaren özel yurt sektörüne adım attık. Yurtlarımıza olan taleplerin ardından yurt sayımızı artırdık. 26 olan şube sayımızı 15 Temmuz'da



gerçekleşen FETÖ darbe girişimi ile devletin bu sektöre fazla yatırım yapması ve özel yurtları hiçe sayması münasebetiyle küçülmeye doğru gittik

ve şu anda 22 şubeye düştük. Konya, Ankara, İstanbul ve Aksaray'da şubelerimiz vardı. Aksaray'da öğrenciden fazla yurt açılmasından dolayı Aksaray'dan tamamen çekildik. Diğer illerde de kısmi olarak küçüldük. Pandemi döneminde yurtların yeniden sıkıntıya girmesi ile birlikte daha önce kısmi olarak kendi ihtiyaçlarımız için bir kısım da piyasaya az da olsa deterjan verdiğimiz işyerimizde pandemi döneminde Hollanda'dan bizlere ciddi bir Dezenfektan talebi oldu. O kısa üç aylık süreçte çok ciddi bir dezenfektan üretimi yapıp Hollanda'ya ihracatımızı yaptık. Bu ihracat bizlerin önünü açtı. İşyerimizi büyütürken yeni bir fabrika alanı oluşturduk. Oradan sektörleri geliştirerek deterjanın yanında dezenfektan ve ıslak mendil üretimi gerçekleştirdik. Islak Mendil üretimini sürdürüyoruz. Hollanda, Almanya, Dubai, Kanada gibi ülkelere ıslak mendil ve krem gönderiyoruz. Yurtdışında olan sektörlerimizde başarılı bir şekilde yolumuza devam ediyoruz. Turizm sektöründe Byd Rumi Turizm Acen-temiz ile ETS TUR Konya Acenteliğini sürdürüyoruz. Sağlık turizmi alanında da yurtdışından ülkemize hastaları getirerek ülkemizde tedavilerine destek sağlayarak memnun bir şekilde ülkelerine dönmelerini sağlıyoruz. Bu anlamda İstanbul Kurtköy'de bir klinik kurduk. Burada aynı zamanda kök hücre tedavisi yapıyoruz. Türkiye'de bu alanda çok az sayıda bilgi sahibi hocalar var. Bu hocalarımızın bir kaçı ile bu işi bizler yürütüyoruz. Kök Hücre Tedavisinde yüzde 80'e yakın bir başarı elde ediliyor. İlaç sektöründe de gıda takviyesi alanında ürünler üretiyoruz. Gıda takviyesi alanda yaklaşık 15 çeşide yaklaştı. İnşaat sektöründe de yap sat olarak faaliyet gösteriyoruz. Yurtdışında kanatlı hayvanların kullanmış olduğu ilaçları üretiyoruz. Holdingimizin bünyesinde 10 kadar sektörümüz var. ABK Holding bünyesinde 300 yakın kişiye istihdam sağlıyoruz. Konya'nın ismini hem yurt içinde hem de yurt dışında başarılı bir şekilde temsil ediyoruz. Bu işlerde başarı olunca başarımız bizlere haz veriyor. İran'da da asfalt ve demir





alanında da faaliyet gösteren bir şirketimiz var. Katar'da da şirketimiz ortak bir şirket. Orada da zaman zaman ihracat yapıyoruz" dedi.

'AZIMLI VE ÇALIŞKAN OLMAK LAZIM'

Ticari hayata sıfırdan girdiğine ve basamakları da bir bir tırmanarak çıktığını ifade eden Baydar, "İnsan çalıştığı ve azmettiği zaman doğru bir çizgide yürüdüğü zaman Allah bir şekilde yolunu açıyor. Azimli ve çalışkan olmak lazım. Dürüstlüğü de elden bırakmamak lazım. Hedeflerimize ulaştıkça hedeflerimizi daha da artırıyoruz. Yurtdışına gittiğimizde bizlere Konya ve Hz. Mevlana ile ilgili sorular soruluyor. Bizler de bu sorulara samimiyet ve içtenlik ile cevap veriyoruz. Misafirlerimizi ve iş ortaklarımızı Konya'ya davet ederek onların da kadim başkenti görmelerini sağlıyoruz. Ülkemize katma değer kazandırmak adına yurt dışında sektörlerimiz ve firmalarımızı artırmayı hedefliyoruz ve bu doğrultuda çalışmalarımızı sürdürüyoruz" diye konuştu.



'BÖLGENİN DUYAN SESİ, GÖREN GÖZÜ OLMAYI BAŞARDIK'



Konya basınının güçlü sesi olarak basın camiasına Anadolu'da Bugün gazetesini, kazandırdığını ifade eden Baydar, "Anadolu'da Bugün gazetesini, Konya basınının güçlü sesi olarak basın camiasına kazandırdı. 1980 yılında Konya'da yayın hayatına başlayan Anadolu'da Bugün gazetesinin imtiyaz sahibi olan babasının manevi mirasına sahip çıkarak 2013 yılında yeniden yayın hayatına başlattığı Anadolu'da Bugün gazetesini, 2. yılından itibaren Konya, Aksaray ve Karaman illerini kapsayan bir bölge gazetesi konumuna getirdi. Doğru ve ilkeli habercilik adına okuyucularının duyan sesi, gören gözü olmasını sağlayarak basın hayatına güçlü ve yeni bir soluk getirdi. Anadolu'da Bugün Gazetesi 1980 yılında babam rahmetlinin gazetesi idi. 1980 yılında bir yıl sahipliğini yaptık. Daha sonra Fazıl Cömert ve Özkaymaklara devredildi. Özkaymak kapattıktan sonra gazetecilik Yüksek Lisansı yapmamın ardından 2013 yılında yeniden yayın hayatına başladık. Gazetemiz Basın Yayın dalında bölgesinin "duyan sesi, gören gözü" olmayı başarmıştır" ifadelerine yer verdi.



KOMEK'TE EĞİTİM ALAN BOSNALI ÇOCUKLARA DİPLOMALARI VERİLDİ

Bosna Hersek genelinde yaklaşık 300 çocuğun katıldığı yaz okulunun tamamlanması dolayısıyla düzenlenen törende, çocuklara diploma ve hediyeler verildi

Bosna Hersek'in Kiseljak kentinde Konya Büyükşehir Belediyesi Meslek Edindirme Kursları (KOMEK), Yunus Emre Enstitüsü (YEE) ve Bosna Hersek İslam Birliğince organize edilen yaz okuluna katılan çocuklara törenle diplomaları verildi. Kiseljak Vakıf Merkezi'ndeki konferans salonunda düzenlenen törene, KOMEK Yurtdışı Kursları Koordinatörü Erdoğan Nükte, Saraybosna YEE Müdürü Mehmet Akif Yaman, Kiseljak Baş İmamı Kenan Bajric, çocuklar ve velileri katıldı. Bosna Hersek genelinde yaklaşık 300 çocuğun katıldığı yaz okulunun tamamlanması dolayısıyla düzenlenen törende, çocuklara diploma ve hediyeler verildi. Nükte, etkinliğin üç yıldır organize edildiğini belirterek "Konya'da uyguladığımız dinimiz, değerlerimiz ve spor modüllerinden oluşan eğitim programlarını burada da uyguladık." dedi. Baş İmam Bajric de yaz okulunun üç yıldır organize edilmesinden duyduğu memnuniyeti dile getirerek, destekleri için KOMEK ve YEE'ye teşekkür etti.



Çocuklardan Melika Mujic, yaz okuluna katıldığı için mutlu olduğunu ifade etti. Katılımcı Dzenan Dedic de "Her gün

Kur'an-ı Kerim okuduk, pikniğe, havuza gittik ve spor yaptık. Yaz okulu çok eğlenceli geçti." diye konuştu.





'FİLİSTİNLİ KARDEŞLERİMİZİN YANINDA OLMAYA DEVAM EDECEĞİZ'

İsrail'in dünyanın gözü önünde Filistin halkına zulmetmeye devam ettiğini belirten Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay, "Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın liderliğinde Filistin halkının haklı davalarında Türkiye olarak her zaman yanında olduk, olmaya da devam edeceğiz" diye konuştu

Konya Büyükşehir Belediyesi, İsrail askerlerinin Batı Şeria'da ruhsatsız olduğu gerekçesiyle haksız yere yıktığı Filistinli ailenin evinin inşaatını Türk Dünyası Belediyeler Birliği aracılığıyla üstlendi. Süreci başlatmak ve incelemelerde bulunmak üzere Filistin'in El Halil şehrini ziyaret eden Türk Dünyası Belediyeler Birliği ve Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay, El Halil Belediye Başkanı Tayseer Abu Sneineh ile protokol imzaladı. Başkan Altay, "İnşallah en kısa sürede evi tamamlayarak ailemizin mağduriyetini gidermek istiyoruz. Türk Dünyası Belediyeler Birliği ve Konya olarak Filistinli kardeşlerimiz için üzerimize düşeni yapmaya devam edeceğiz" dedi. Türk Dünyası Belediyeler Birliği (TDBB) ve Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay, İsrail askerleri tarafından evi yıkılan Filistinli aileye yeni bir ev inşa edilmesi için El Halil Belediyesi ile protokol imzaladı. Filistinli ailenin yıkılan evinin yeniden inşasıyla ilgili süreci başlatmak ve incelemelerde bulunmak üzere Filistin'in El Halil şehrini ziyaret eden Başkan Altay,

El Halil Belediye Başkanı Tayseer Abu Sneineh ile yıkılan evin inşası için protokol imzaladı.

'FİLİSTİNLİ KARDEŞLERİMİZ İÇİN ÜZERİMİZE DÜŞENİ YAPMAYA DEVAM EDECEĞİZ'

İsrail'in dünyanın gözü önünde Filistin halkına zulmetmeye devam ettiğini belirten Başkan Altay, "Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın liderliğinde Filistin halkının haklı davalarında Türkiye olarak her zaman yanında olduk, olmaya da devam edeceğiz" diye konuştu. Başkan Altay, "Başkanlığını yürüttüğüm Türk Dünyası Belediyeler Birliği aracılığıyla Batı Şeria'da ruhsatsız olduğu gerekçesiyle İsrail askerleri tarafından evi yıkılan Filistinli ailemizin evinin yeniden inşasını gerçekleştirmek için harekete geçtik. Yapılan görüşmeler sonucunda El Halil Belediyemiz ve TDBB arasında protokol imzaladık. İnşallah Konya Büyükşehir Belediyesi olarak en kısa sürede evi tamamlayarak ailemizin mağduriyetini gidermek istiyoruz. Türk

Dünyası Belediyeler Birliği ve Konya olarak Filistinli kardeşlerimiz için üzerimize düşeni yapmaya devam edeceğiz" dedi.

BAŞKAN ALTAY FİLİSTİN'DE ÇEŞİTLİ TEMASLARDA BULUNDU

Filistin ziyareti kapsamında Türkiye'nin Kudüs Başkonsolosu Büyükelçi Ahmet Rıza Demirel ile de bir araya gelen Başkan Altay, daha sonra El Halil Belediyesi'nde Konya'nın tecrübelerinden faydalanarak hayata geçirilen Akıllı Trafik Yönetimi ve CBS merkezlerinde yürütülen çalışmaları inceledi. Başkan Altay, Belediye Akademisi çalışmaları kapsamında daha önce Konya Büyükşehir İtfaiyesi'nden eğitim alan El Halil Belediyesi İtfaiyesi'nde görev yapan itfaiyecileri de ziyaret ederken, önünüzdeki dönemde bu eğitimlerin devam etmesi noktasında mutabık kalındı. Türkiye'de bulunmayan pek çok Osmanlıca yazma eserin yer aldığı El Aksa Yazma Eserler Kütüphanesi'ni de ziyaret eden Başkan Altay, kütüphane ile ortak sergi yapılması için çalışmalar başlattı.





Almanya'da Diyanet Vakfı iş birliğiyle cenaze işlemlerinde görev alan Konyalı Ahmet Sayar, memleketine olan özlemini dile getirirken, "Türkiye'nin farklı noktalarından önce Konya'ya koşuyoruz. Konya'da kopamadığımız bir geçmişimiz var." dedi

'KOPAMADIĞIMIZ BİR GEÇMİŞİMİZ VAR'

Konya'nın efsane holdinglelerinden biri olan Kombassan ve Afra Alışveriş Merkezi'nde önemli görevlerde bulunan ve Almanya'da Diyanet Vakfı'nda cenaze işlemlerinde iletişim bölümü sorumlusu Ahmet Sayar, namıdiğer Pilot Ahmet, hayat hikayesini paylaştı. Yıllar önce Almanya'ya giderek orada da farklı sektörlerde çalışan Sayar, yurt dışındaki imkanların insanlara kazanım getirirken aynı zamanda bazı maneviyatları da kaybettiğini söyledi. Memleketi Konya'ya olan özlemini

aktaran Sayar, "Konya'da kopamadığımız bir geçmişimiz var. Çocukluğumuzun, gençliğimizin geçtiği bir yer. İstanbul'da evimiz olmasına rağmen Türkiye'nin farklı noktalarından önce Konya'ya koşuyoruz; Konya'yı özleyoruz." İfadelerini kullandı.

Öncelikle bizlere vakit ayırdığınız için teşekkür ederiz. Sizleri tanıyabilir miyiz?

Değerli görüp böyle bir çalışmaya imza attığınız için ben teşekkür ediyorum. Ben Ahmet Sayar. 1969 Çumra

doğumluyum. İlk ve orta okulu Konya'da okuduktan sonra liseyi Çumra'da tamamladım. Lise mezunlarını meslek edindirme amaçlı açılan kursta eğitim alarak 1992-1993 yıllarında Konya'nın Fethiye köyünde vekil öğretmenlik yaptım.

Sizlerin de basınla ilgili bir macerası var, onu da sizlerden dinleyebilir miyiz?

Çumra'da bir radyo denememiz olmuştü: Çumra'nın Sesi radyosunu kurduk ve haber-reklam müdürlüğü



yaptım.

Daha sonraki iş hayatınız ve yurt dışında olan çalışmalarınızdan da bahsedebilir misiniz?

Afra Alışveriş Merkezi'nin güvenlik birimi sorumluluğunu yaptım. Daha sonra da şirket aracılığıyla 1997 yılında yurt dışına gittim. İlk olarak Hollanda daha sonra Almanya'ya gittim. İlk yıllarda oturma ve çalışma izni dolayısıyla çalışmadım ve bu süreci yabancı dil öğrenerek geçirdim.

O yıllarda Kombassan'ın Almanya'da açılan bürosunda çalışmaya başladım. Büro kapandıktan sonra 14 yıl taksicilik yaptım. Taksicilik yapmak için 5 sınavı geçmeniz gerekiyor. Taksiciliği bıraktıktan sonra da cenaze hizmetlerinde iletişim biriminde çalışmaya başladım. Şu anda da Diyanet Vakfı iş birliğiyle Almanya'daki cenazelerin Türkiye'ye ulaştırılmasında irtibatı sağlıyoruz.

Giderken amacınız, o dönemler düşündüğünüz fikir neydi?

Ailemden birkaç kişiyi kaybettikten sonra da boşluğa düşmüştüm ve kardeşimin çağırmasıyla yurt dışına çıkmıştım. Gider gitmez ani bir başarı elde etmek, yalnızca bir hayal. Gittiğimiz ilk yıllarda yaptığımız işleri anlatmıştım. Ekonomik yönden rahatlamak ve yalnızlığım sebebiyle gitmiştim.

Yurt dışına ilk gittiğiniz yıllarda yabancılik çektiniz mi?

Ben Almanya'nın Köln şehrinde yaşıyorum ve bulunduğum bölgede Türk sayısı fazlaydı. Bu benim avantajım oldu. Ancak yabancı dil konusunda sorun yaşamıştım, onu da kurslarda öğrenerek aştık. Yurt dışına giden herkes gibi ben de vatan özlemi çekmiştim. Özellikle ilk gittiğimiz zaman ezan sesinin olmaması beni çok etkilemişti. Gittikten 6 ay sonra Türkiye'ye gelip bayrağımızı gördüğüm, ezan sesini duyduğum zaman çok büyük bir nimet olduğunu o zaman anlamıştım. Bu değerlerin kıymetini, ülkemizden ayrıldıktan sonra anladım.

Bambaşka bir ülkeye gittiğiniz zaman şaşırdığınız ya da duygusal olarak kendinizi boşlukta hissettiğiniz anlar oldu mu?

Yurt dışında yaşamak gerçekten zor, bir de Türkiye gibi bir yerden Almanya gibi kurallar ülkesi bir yere alışmak daha da zorlayıcıydı. Almanlar kuralcı olduğu kadar egoisttir ve kendi işini yaparak geri çekilirler. Bencildirler.

Özellikle gençler Avrupa'da gece hayatının daha yoğun şekilde yaşandığını düşünür ancak Almanya'da hafta içi akşam 8'den sonra hayat bitiyor ve herkes evine kapanıyor. İş stresini atabilmek için biz Türklerin yaptığı gibi misafirlik, sohbet edebileceğin bir yer

bulmak oldukça zor.

Son zamanlarda gençlerde yurt dışında bir yaşam tarzı benimseme düşüncesi daha da hâkim oldu. Yurt dışında yaşayan biri olarak Avrupa'nın ülkemizden daha farklı standartlarda olduğunu düşünüyor musunuz?

Yurt dışındaki hayatla Türkiye'yi kıyasladığımızda beklentilere bağlı olarak farklılıklar ortaya çıkabilir. Bu durum, isteklere göre değişebilir. İki güzellik aynı anda olmayabiliyor. Maddi olarak kazanım elde edilirken çok farklı şeylerden mahrum kalabiliyoruz.

Almanya'da yaşamını geçirmiş yaşlılarla sohbet ettiğim zaman, onlara 'Almanya'ya gelmekle ne kazandınız; ne kaybettiniz' diye sormuştum. Birinin, söylediği şu sözler zihnimde yer edindi: "Buraya gelerek maddi anlamda çok şey kazandık. Ailemize, yakınlarımıza para gönderdik ancak çocuklarımızı kaybettik." Siz değerlerinizi çocuklara ne kadar yüklemeye çalışırsanız çalışın, Alman devleti çocuğunuzu 3 yaşından itibaren kendi değerlerine göre yetiştiriyor. Belki Türklüğünü ve Müslümanlığını kaybetmiyor ancak Alman gibi düşünmeye başlıyor. Almanya'da büyüyen çocukların memleketi Almanya oluyor; Türkiye onlar için 'ata memleketi oluyor.

Konya'ya bir vefa borcunuzun olduğunu düşünüyor musunuz; şehirle olan bağlantılarınız ne derece devam ediyor?

Konya'da birinci dereceden akrabam kalmadı, yalnızca yeğenlerim var. Ancak Konya'da kopamadığımız bir geçmişimiz var. Çocukluğumuzun, gençliğimizin geçtiği bir yer. Vatanımız olduğu için vazgeçemiyoruz. İstanbul'da evimiz olmasına rağmen Türkiye'nin farklı noktalarından önce Konya'ya koşuyoruz; Konya'yı özlüyoruz. Bizlerin, 'Selamün aleyküm' diyebileceği birine, 'gel bir çay içelim' diye çağırın samimi bir esnafa ihtiyacı var ve bunu memleketimizde buluyoruz. Konya'ya her yıl 2 defa gelmeye çalışıyorum; geldiğimde de uzun kalmaya çalışıyorum.

Gençlere Türkiye ve memleketleri hakkında neler söylemek istersiniz?

Gençler, memleketlerine sahip çıksınlar. Yurt dışındaki imkanların daha fazla olduğu düşünülüyor ancak yurt dışına çıktıktan sonra bu konuda yanıldıklarını görecekler. Yapay zekaya önem veriliyor ve çağın gerekliliği olan teknolojiye ayak uydursunlar. Almanya'yı 'Almanya' yapan, ar-ge çalışmalarıdır. Buna da önem versinler. Gurur duyduğumuz Selçuk Bayraktar gibi insanlar çoğalsın; teknolojiye güçlü olalım.

Teşekkür ederiz.



MÜREKKEBE KADİM ŞEHRİN ADINI VERDİ!

Yaptığı çalışmalarla eğitime verdiği önemi bir kez daha gösteren Araştırmacı Yazar Ali Ulvi Ülker, Konya'yla ilgili yazdığı kitaplarla kadim şehri adeta mürekkepten kâğıda taşıyor. Ülker, yaptığı çalışmalarla Konya'nın farklı yönlerini gün yüzüne çıkarıyor



İstanbul'da ve Konya içerisinde yaptığı çalışmalarla Konya'nın tanıtılması adına attığı adımlarla ve yazdığı kitaplarla bilinen Araştırmacı Yazar Ali Ulvi Ülker, hayat hikayesini aktardı. Geçmişle geleceği birbirine bağlayan kadim şehir Konya'ya olan vefa borcunu ödeyebilmek adına başarılarına imza atan Ülker, hayatının her alanında yaptığı sosyo-kültürel çalışmalarla eğitime verdiği değeri her daim gösteriyor.

Sizi tanıyabilir miyiz?

Konya'nın o zamanlar ilçesi olan Karaman'da doğdum. 9 Eylül Üniversitesi Denizli Eğitim Yüksekokulu'ndan mezun olduktan sonra Anadolu Üniversitesi İktisat Fakültesi; Sağlık Bakanlığı Hıfzısıhha Mektebi Sağlık Yönetimi ve İşletmeciliği Programı ve Erzurum Atatürk Üniversitesi Adalet bölümlerini tamamladım. Beykent Üniversitesi'nde de Hastane ve Sağlık

Kurumları Yönetimi alanında yüksek lisansımı tamamladım. Okumaya olan sevgim daima içimde. Şu anda da Anadolu Üniversitesi'nde Türk Dili ve Edebiyatı bölümüne devam ediyorum.

Sanırım eğitim sizin için hiç kapanmayan bir kapı olmuş durumda.

Eğitim benim hayatımda her zaman vardı, hep de devam edeceğini düşünüyorum. Yazmak da aynı şekilde. Bir söz vardır; herkes hayatının belirli bir kısmında yazar ancak 'yazar' olan kişiler bunu devam ettirebilir diye. Gerçekten de öyle. Yazmayı bir hayat biçimi haline getirdiğin zaman bir daha kopamıyorsunuz.

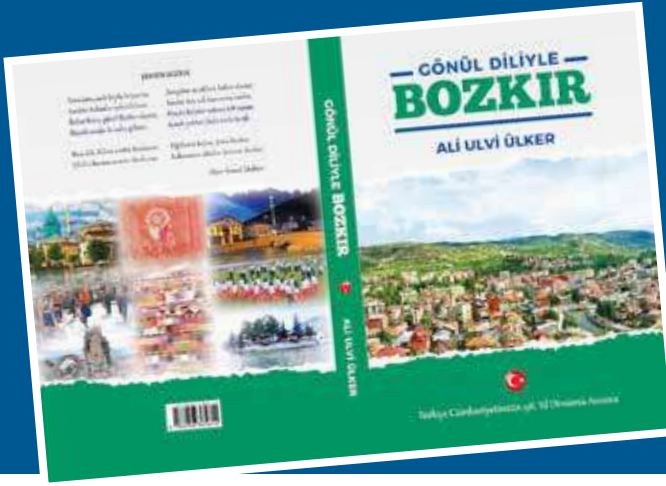
Akademik eğitimlerin yanı sıra katıldığım faaliyetlerle de eğitimi desteklemeye çalıştım. İnsan kaynakları yönetimi, sağlık yönetimi ve işletmeciliği, aday memurların temel ve hazırlayıcı kurslarında eğitim görevliliği,

Türkiye Sanayi Sevk ve İdare Enstitüsü (TÜSSİDE) kurumsal değişim ve gelişim eğitimleri, stratejik yönetim eğitimleri, syon eğitimleri, Sağlık Bakanlığı'nın ve Cumhurbaşkanlığı İnsan Kaynakları Ofisi Başkanlığı'nın uzaktan eğitim kapısı adıyla açtığı çok sayıda eğitime katıldım.

Eğitime vermiş olduğunuz değer aslında çalışma hayatınıza da yansımış durumda. Çalışma hayatınızdan da kısaca bahsedebilir misiniz?

Mezun olduktan bir yıl sonra Bozkır Halk Eğitimi Merkezi'nde Müdür yardımcılığı görevime başladım. Yaklaşık 9 yıl görev yaptıktan sonra Bozkır İlçe Millî Eğitim Şube Müdürü olarak görevime devam ettim. Şu anda da Sağlık Bakanlığı Sağlık Hizmetleri Genel Müdürlüğü'nde 2016 yılında göreve geldiğim daire başkanlığını görevimi ifa ediyorum.





KONSİAD Tanıtım Toplantılarından - Gebze



Ülker, sunucu olarak yetiştirdiği Aslan Mustafa Çil ile TRT İstanbul Radyosunda Konya Tanıtım Programında.

'GURUR VERİCİ BİR DURUM'

Yapmış olduğunuz çalışmaların yanı sıra yazdığınız eserlerle de Konya'yı anlatmaya çalıştınız, Konya'ya olan vefanızı her fırsatta göstermeye çalıştınız. Yaptığınız çalışmaların 'vefa borcu' olması dışında özel bir anlamı var mıydı?

Dediğiniz gibi, yazdığım her eserde Konya'yı, Türk dünyasının aydınlığına bir nebze daha ışık tutabilmek amacıyla araştırmalar yaptım; yazılar yazdım. İnsanlar, atalarından kendilerine miras kalan kültürleriyle geleceklerine yön vererek hayatlarını sürdürüyor. Kültür, ancak yaşanıp, yaşatıldığı takdirde bizden sonraki nesillere aktarılabilir. Bu önemli görev, milletlerin geçmişteki maddî ve manevî yaşantılarının iyi bilinerek geleceğe taşınması ile yerine getirilmiş olur. Ben de yazdıklarımınla, araştırmalarımla geleceğe taşınan mirasta kendime şiar edindiğim görevi yerine getirmeye çalışıyorum. Sağ olsunlar, sosyal ve kamu alanında yaptığım çalışmalar sebebiyle farklı kurumlar tarafından 14 Takdirname, 15 teşekkür name ve plakettele taltif edildim. Bu da gurur verici bir durum.

'MAZİ, BUGÜN VE YARIN ARASINDA KÖRÜ KURMAYI AMAÇLADIM'

1998 yılında yazmış olduğum 'Bozkır Güldestesi', 2003 yılında yazdığım 'Kültür Diliyle Bozkır' ve 2013 yılında yazdığım 'İki Başkent Buluşuyor' kitaplarımdan sonra, dördüncü kitabım olan 'Gönül Diliyle Bozkır' kitabını yazmak da nasip oldu.

Kadim Başkent Konya'nın ebedî başlığı Bozkır'ın mazisinden bugüne, bugününden de istikbaline bir köprü kurmak istediğim son kitabımı da Türkiye Cumhuriyetimizin 98. Yıl Dönümü anısına çıkarımdım ve ömrüm oldukça Konya'yı ve Bozkır'ı anlatmaya, yazmaya devam edeceğim.

Sizleri sivil toplum kuruluşlarındaki aktif çalışmalarınızla da takip ediyoruz. Biraz da siz bahsetmek ister misiniz?

2008 yılında Konyalı Sanayici ve İşadamları Derneği'nin (KONSİAD) tüzüğünü yazarken, bu derneğin kuruculuğunu yaptım. İstanbul'daki Konyalı sanayici, yönetici ve iş insanlarının bir araya gelmesini öncülük etmeye çalıştık. Bozkır, Konya ve Türk Dünyası ile ilgili tarihi, sosyal, ekonomi, coğrafi ve kültürel araştırmalarıma hala devam ederek katkı sunmaya çalışıyorum.

Teşekkür ederiz.



İstanbul Konyalılar Derneği Handan Birim Kültür Merkez binası açılışından. Ali Müfit Gürtuna ile



Bozkır Sancağı

“Konya’nın Bursa’daki Gastronomi Elçisiyim”



Ömer Faruk Demirok

Okumak için geldiği Bursa'da ticaret hayatına atılan üniversite mezunu bir etli ekmeğin, Bursalılara Konya mutfağını sevdirmek için verdiği mücadelenin hikayesi.



Yaylalılar Lezzet Etli Ekmek ve Çorba Restoranı İşletmecisi ALİ YAYLALI

Ali Bey Merhaba. Bizi müessesenizde konuk ettiğiniz için teşekkür ederiz. Okuyucularımız için bize kendinizi tanıtır mısınız?

Hoş geldiniz. Ben Ali Yaylalı. 1965 yılında o dönem Konya'ya, ardından Karaman'ın il olması sebebiyle Karaman'a bağlanan Ermenek ilçesinde doğdum. 1976 yılında devlet parasız yatılı okulu sınavını kazanarak Bursa'ya geldim. Bursa İmam Hatip Lisesi 1983 yılı mezunuyum. Ardından Uludağ Üniversitesi İşletme Fakültesi'nde okuyarak üniversite eğitimimi tamamladım. Ardından askere gittim ve askerlik dönüğü 1988 yılında evlendim. Biri erkek biri kız iki evlat sahibiyim. Oğlum makine mühendisi, kızım ise inşaat mühendisi. İkisi de Bursa'da ikamet ediyor. Rahmetli babam Ermenek'te toptan hububat ve bakliyat işi ile iştiğal ederdi. Üçü erkek toplam dört kardeşiz. Bir kardeşim Bursa'da. Bursa Erkek Lisesi'nin kantin işletmecisi. Biri memlekette babamın işini devam ettiriyor. Bendenizde Yaylalılar Lezzet Etli Ekmek ve Çorba Restoranı'nın işletmecisiyim. İlaveten okul kantini işletmeciliği de yapmaktayım.

Hizmet sektörüne girişiniz nasıl gerçekleşti?

İş hayatına ben Bursa'da başladım. Üniversiteden mezun olduktan sonra bir gıda firmasının satış ve pazarlama departmanında çalıştım. Ardından abimin de Bursa'ya gelmesi ile birlikte, bir iş kurma kararı aldık. 1993 yılında İstanbul İstiklal Caddesi ne ise o oranda Bursa'nın da döneminde en işlek caddesi olan Altıparmak Caddesi'nde, babamın zamanında birazda bizi düşünerek yatırım amaçlı olarak aldığı

bir dükkan vardı. Bu dükkanda erkek kardeşim ve hemşerimiz olan emekli bir polis abimiz ile birlikte üç ortak bir dönerci dükkanı açarak, hizmet sektörüne giriş yapmış olduk. Bu iş ile eşzamanlı olarak bir de yine kardeşim ile birlikte, daha çok okul kantinlerine yönelik toptan gıda işine girdik. 60'tan fazla okula tedarik hizmeti veriyorduk. O dönemde yine ben de kardeşimin şu anda devam ettirdiği okul kantin işletmeciliğine başladım ve halen devam ettirmekteyim.

Ali Bey, Bursa'da konsept bir marka olan Lezzet Etli Ekmek serüveni nasıl başladı?

İşletmeciliği yaptığımız dönerci dükkanın devamında yine aynı üç ortak bir etli ekmeğin restoranı açmayı düşündük. O dönemde Bursa'da yine çok sayıda müteşebbis, konsept olarak sadece etli ekmeğin satışı olan bir restoran için birçok girişimde bulundu. Ancak bu girişimler hep akamete uğradı ve dükkanlar kısa sayılabilecek sürelerde kapanıp gitti. Pide salonlarında da etli ekmeğin yapıyordu ama işi sadece etli ekmeğin müesseseler uzun soluklu olamadılar. Bize de bu nedenle işe başlarken kendi yöremizden, etrafımızdan, sevenlerimizden uyarılar geldi. Sizde bu duruma düşerseniz hiç başlamayın diye uyardılar bizi hep. Tabi etli ekmeğin Konya'ya mahsus yöresel bir ürün. İnsanların alışık olmadığı bir lezzet. Bu nedenle Konya dışında bu işin devamlılığı oldukça zor ve meşakkatli. Ancak biz kendimize güvendiğimiz ve başaracağımıza olan inancımız tam olduğu için bismillah dedik ve işe giriştik. 2008 yılında Beşevler'de Orhaneli yolu üzerinde yer alan ilk etli ekmeğin salonumuzu açtık. Müessesemiz iki katlı ve 250 kişilik bir restorandı. Toplantı ve büyük ölçekli etniklikler için de uygun bir mekandı. Burada etli ekmeğin çeşitleri ve Konya'mızın yöresel çorbalarının yanı sıra menümüzde ızgara et çeşitlerini de müşterilerimize sunuyorduk. İlk üç senenin sonunda biri sağlık sorunları nedeniyle, ilk beş senenin sonunda da diğeri ise diğeri işleri sebebiyle ortaklıktan ayrılınca ben işletmeyi tek başıma devam ettirdim.

Ardından maalesef pandemi ile karşı karşıya kaldık. Hizmet sektörü çok büyük yara aldı bu dönemde. Bizde müessese olarak çok etkilendik. O esnada 20'den fazla personel istihdamı sağlıyorduk. Aylarca işletmemizi açamadık. Yerimiz kira idi ve her geçen gün kiramız artıyordu. En son kiramız da üç katına çıkarılınca, tüm bu olumsuz etmenlerle mücadele edebilmek için konsept değişikliğine gitmeye karar verdik. İlk restoranımızı açtıktan 13 yıl sonra 2021 yılı başında, işletmemizi daha butik bir hale getirerek taşıma kararı aldık. Bursa 23 Nisan Mahallesi'nde yer alan yeni işletmemizin yeri kendimize ait. Yeni yerimizde menümüzden ızgara çeşitlerini çıkararak, fırında hazırlayabileceğimiz kiremitte köfte ve tavuk çeşitlerimizi ekledik. Buradaki menümüzde; klasik etli ekmeğin yanı sıra, Mevlana, Bıçak Arası, Konya Karışık, Kaşarlı Kavurmalı, Otlu ve Sucuklu Kaşarlı etli ekmeğin çeşitlerini müşterilerimize sunuyoruz. Ayrıca zengin çorba çeşitlerimiz arasında arabaşı çorbası ve bamya çorbasını da müşterilerimizle buluşturuyoruz. Konya yöremizin tatlısı olan sac arası tatlımızda menümüzde yer almaktadır. Mevcut yeni işletmemiz Bursa'nın Özlüce, Altınşehir, Ataevler ve Beşevler semtleri ile Bursa Küçük Sanayi Bölgesi ve Nilüfer Organize sanayi Bölgesi'nin tam ortasında bir konumda. Yeni yerimiz 100 kişilik ve 10 kişilik bir ekibimiz mevcut. Evlere paket servisimiz de var. Paket servisi uygulamaları vasıtasıyla da müşterilerimize ürünlerimizi ulaştırıyoruz.

Etli ekmeği Bursalılara tanıtmak ve sevdirmek için oldukça fazla mücadele vermişsiniz. Biraz da bu gayretli çalışmalarınıza değinir misiniz?

Evet. Etli ekmeği Bursa'da tanıtmak için gerçekten çok mücadele verdik. Biz burada bir nevi Konya'nın lezzet elçisi gibi bir



misyonu üstlendik. Bu nedenle ürün ve hizmet kalitesinden ödün vermeden çalışmak zorunda olduğumuzun bilinciyle hareket ettik. Bu yöresel ürünlerimizi Bursalılara sevdirmek için çok uğraştık. Örneğin ilk restoranımızda ızgara sipariş eden misafirlerimize, siparişlerinin yanında müessesemizin ikramı olarak etli ekmeği veriyorduk. Yeter ki insanlar denesinler ve damak tatları alışsın diye. Yine müşterilerimize ikramlarımızla, bir kaşık bamya çorbası, tandır çorbası ya da arabaşı çorbası içseniz ölmezsiniz diye espri yaparak Konya çorbalarını denemelerini sağlamaya çalışıyorduk. Etli ekmeği yemeyen çocuklar için sucuklu kaşarlı etli ekmeğin menüsü hazırladık. İleride göz aşinalığı olsun ve etli ekmeğin tercih edebilsinler diye. Örneğin müşterilerimizden lahmacun konusunda talep gelince, bizde menümüze alma ama klasik lahmacun yapmama kararı aldık. Etli ekmeğin hamurundan ve etli ekmeğin şeklinde uzun, lahmacun içi ile hazırlanmış lahmacunlar yaptık. İnsanlar şaşırdılar ilk başta. Bu nasıl lahmacun diye sordular.

Şekli farklı geldi insanlara. Bizde buna bir isim bulalım dedik ve Konmacun ürünü ortaya çıktı. İnsanlar şimdi Konmacun söylerken şekli benzediği için yanında bir de etli ekmeğin sipariş ediyorlar ve arasında ne fark varmış bir bakalım diyorlar. Menümüzde yer alan ve bir Bursa yöresi tatlısı olan süt helvası sipariş eden müşterilerimize hemen Konya'mızın sac arası tatlısını da ikram ediyoruz. Yine bir farkındalıkları olsun, göz ve damak aşinalıkları olsun diye. Bulduğumuz muhit üst gelir seviyesine sahip nüfusun yoğun yaşadığı bir lokasyon olduğu için ürünlerimizi talepler doğrultusunda geliştirmeye de gayret ediyoruz. Örneğin vejetaryen müşterilerimiz için yine bir nevi Ar-Ge çalışması yaparak etli ekmeğin alternatif bir otlu ekmeğin ürünü çıkardık. İçinde semizotu, pazı, ıspanak, taze soğan, Konya tulum peyniri ve kaşar peyniri olan bu ürünümüz çok sevildi. Müdavimleri olmaya başladı. Kısacası etli ekmeğin ve diğer yöresel ürünlerimizi tanıtmak ve sevdirmek için bu tür çalışmalarını gönül rızası ve istekle sürdürdük.

Bu gayretli çalışmalarınız esnasında Bursa'da yaşayan Konyalı hemşehrilerimiz size nasıl destek oldular?

Çok destek oldular. Hemşehrilerimiz buradan hiç eksik olmuyorlar elbette. Konyalı olup etli ekmeğin yemek isteyen hemşehrilerimiz mekanımızda. Canı bir arabaşı ya da bamya çorbası çekti mi bir hemşehrimizin, soluğu bizim burada alıyor. Bunun yanında bir vesile ile daha önce Konya yemeklerini yerinde tatmış ve Bursa'da nerede yiyebilirim diye araştıranların da uğrak adresi burası. Ya da bu lezzetleri hiç tatmamış ve merak ederek gelen müşterilerimiz de oldukça fazla. Konya yöresi hemşehri derneklerinin organizasyonlarına da ev sahipliği yapıyoruz.





Bizden sonrada konsept olarak sadece etli ekmeğe ya da menüsünde etli ekmeğin de yer aldığı işletmeler açmak isteyen arkadaşlarımız geldiler bize. Bizden fikir almak istediler. Biz hepsine destek verdik. Asla bencil davranmadık. Hepsine ürünlerimizi nereden aldığımızı gösterdik. 40 yıla yakındır hizmet sektöründe edindiğimiz tecrübe paylaşımında bulunduk. Bursa'yı ne siz ne de biz doyurabiliriz, herkes rızkını yer dedik. Konya yöresi ürünlerin satışının yapıldığı ne kadar çok yer açılırsa, insanlar ne kadar bu tatları denerlerse, hep beraber kazanırız ve memleketimizin tanıtımına destek vermiş oluruz gözüyle baktık olaya. Ama işinizi güzel yapın ve ne kendinizi ne de temsil ettiğiniz Konya'yı asla mahcup etmeyin dedik. İnsanlar etli ekmeği yediğinde beğensinler dedik.

Memleketiniz ile bağınız ne ölçüde devam ediyor?

Bağımız hiç kopmadı ki. Aile büyüklerimiz memleketimizde. Konya'da merkezde de çok sayıda akrabamız mevcut. Senede en az 5-6 defa muhakkak, doğup büyüdüğümüz topraklara gitmeden yapamıyoruz. Bayrağımızın dalgalandığı her yer bize yurt ama tabii insanın memleketi bir başka. O sıla özlemi hep var içimizde. Ben memlekete giderken de gelirken de ayrı heyecan yaşıyorum. Mesela unumuzu ve tulum peynirimizi Konya'dan getiriyoruz. Memleketten getirtebildiğimiz ne varsa ürünlerimizde olmasını sağlamaya çalışıyoruz. İşletme logomuzda Mevlevi Dervişi figürü yer alır.

Bu bizim bir nevi memleket özlemimizi simgeliyor.

Yöresel hemşehri derneklerinde de faaliyet gösterdiğinizizi söylediniz. Bu konuda da biraz bilgi verebilir misiniz?

Bursa Konya Yöresi Kültür ve Dayanışma Derneği üyesiyim ve 10 yıldır da yönetim kurulu üyesi olarak görev yapmaktayım. Daha sonra biz kendi yöremizin de derneğini kurma kararı aldık. 2018 yılında Bursa Bursa Karaman İli Kültür ve



Yardımlaşma Derneği'ni kurduk. Derneğin kurucu başkanı bendim. Hala başkanlık görevini sürdürüyorum. Bursa'da benim ilçem olan Ermenek'ten 200 hane olduğunu tahmin ediyoruz. Karaman'ın tamamını düşünürsek, bu sayı 1.000 rakamını aşar. Bu da yine tahminen 5-6 bin kişi civarında Karamanlı'nın Bursa'da yaşadığını gösterir. Derneğimizin 100 civarında üyesi var. Dernek üyeliği hususunda insanlarımız maalesef biraz ağırdan alıyorlar. Örneğin sosyal medya

mecralarında yüzlerce üyemiz mevcut. Dernek faaliyeti olarak çok fazla bir etkinlik gerçekleştiremedik. Pandemi öncesinde kuruldu derneğimiz. İlk başlarda dernek yöneticileri ve üyelerimizle bir araya gelip arabaşları geceleri düzenliyoruz ve hemşehrilerimizi bir araya getirebiliyorduk. Ancak pandemi sonrasında da çok fazla etkinliğimiz olmadı maalesef. Kendi yöremizden ihtiyaç sahibi olup Bursa'da eğitim gören öğrencilerimize burs imkanı sağlıyoruz. Bu hiç aralıksız devam etti. İlaveten barınma konusunda yine öğrencilerimize yardımcı oluyoruz. Bunlar bizi oldukça memnun eden çalışmalarımız.

Derginizi nasıl buldunuz?

Derginizi çok beğendim. Güzel bir çalışma. Mesela un üreticilerinin olduğu sayınızı bizi ilgilendiren bir sektör olduğu için merakla okudum. Dergi yayıncılığı bir gazete gibi değil, çok daha kalıcı ve uzun soluklu. Örneğin bir ofise ya da bir doktor muayenehanesine gittiğinizde, aylar hatta yıllar öncesine ait bir dergiyi masada bulup okuyabiliyorsunuz. Uzun soluklu olmasını diliyorum.

Ali Bey, bizleri misafir ettiğiniz için teşekkür ediyoruz. Ayrıca ikram ettiğiniz birbirinden lezzetli ürünleriniz için ayrıca şükranlarımızı sunuyoruz.

Bende sizlere çok teşekkür ediyorum. Bursa'da bir hemşehriniz olduğunuzu bilip, hatırlayıp beni derginiz aracılığı ile Konyalı hemşehrilerim ile buluşturduğunuz için ayrıca teşekkür ediyorum.





YAKA MAH.
YAKA CAD.
NO: 213

01

Meram Bağı



DERE MAH.
ÇATIKKAŞ SK.
NO: 24

02

Meram Lavanta Bahçesi



DERE MAH.
AKDAĞ SK.

03

Kızlar Kayası

MERAM'da
Turizmin Yeni Rotası

MUSTAFA
KAVUŞ
MERAM BELEDİYE BAŞKANI



“KALİTELİ YAPILARIN DOĞRU ADRESİ”



Altın Saray Villaları



Beykon Konakları



Şeyhzade Konakları



BEYRUHA
İNŞAAT

Hakkımızda

2014 yılından bugüne inşaat sektöründe profesyonel hizmet veriyor, tecrübe, bilgi ve memnun müşteri networkümüz ile Türkiye'de en hızlı büyüyen markalar arasına girmeyi hedefliyoruz. Her geçen gün yepyeni projeler için çalışmalar yürütüyor, kurulduğumuz günden bugüne belirlediğimiz hedefler doğrultusunda ilerleyerek, her projede daha ileriye gitmek için projelerimizi sürekli geliştirip, üreterek inşaat sektöründe standartları belirleyen öncü firmalar arasında olmak için durmaksızın çalışmaya devam ediyoruz.

Vizyonumuz

Sektörde edinmiş olduğumuz bilgi, birikim ve deneyimi müşterilerimizin faydası için kullanmak, faaliyet gösterdiğimiz tüm sektörlerde Dünya'mızın ve Türkiye'mizin atılımlarında görev alarak tercih edilen ve yönlendiren güçlerden biri olmak, ileriye görebilen, müşteri memnuniyetini ön planda tutarak kalitesi yüksek projeleri gerçekleştirmek vizyonumuzu oluşturmaktadır.

Misyonumuz

Gerçekleştirdiği her projede kamu yararını ön planda tutarak, çevreye ve doğaya dost çalışma politikasıyla Türkiye'mizin ekonomisine katkıda bulunmak, kalitenin yanı sıra iş güvenliğini ön planda tutan; hizmeti en güvenilir şekilde sizlere sunmayı, müşterilerimize, çalışanlarımıza, ülkemize kaynak ve değer üreten örnek bir kuruluş olmayı kendimize "MİSYON" edindik.



ŞEHİR OTELCİLİĞİNDE AİLE BOYU MARKA!



Ailesiyle birlikte dede yadigarı otel işletmeciliğini devam ettiren Metropolitan Otel Yönetim Kurulu Üyesi Ayşe Nükte, şehir otelciliğinde Metropolitan'ın marka olma yolundaki süreci aktardı. Nükte, burada en büyük katkının dedesi ve babasının ileri görüşlülüğü olduğunu ifade etti



Metropolitan Otel Yönetim Kurulu Üyesi Konyalı İş İnsanı Ayşe Nükte, 2000'li yılların başında, şehir otelciliğinin çok yaygın olmadığı zamanlarda, bu sektöre girmenin meşakkatlerini anlattı. Dedesinin ve babasının gelecek nesilleri düşünerek nakliye ve otomotiv sektöründen otelciliğe geçiş yaptığı belirten Nükte, şu anda da ailesiyle birlikte alkolsüz, konforlu otel hizmeti sunuyor. Otelciliğinin yaygın olmadığı zamanlarda böyle bir iş olduğunun çevredeki insanlar tarafından söylendiğini belirten Nükte, Metropolitan isminin bir marka olmasında büyük katkının dedesi ve babasının ileri görüşlü olmalarından kaynaklandığını söylüyor.

Sizi tanıyabilir miyiz?

Ayşe Nükte. Konya doğumluyum. İlkokulu Konya'da tamamladıktan sonra

ortaokul, lise ve üniversite eğitimimi Ankara'da tamamladım. Aile otelimiz olan Metropolitan Otel'de Finans- Mali İşler Direktörlüğünü yapıyorum.

İş hayatındaki otelcilik serüveni baba mesleğine mi dayanıyor?

Dedem ve babam ticaretle uğraşıyorlardı. Onların otomotiv ve nakliyeyle başlayan serüvenlerini inşaat işine evrildi. Bu otelin arsasını da alarak buraya otel yapma fikri ortaya çıktı. Bunun en büyük sebebi de ileride gelecek kuşakların otomotiv işiyle değil, turizm işiyle uğraşmasını istemelerinden kaynaklanıyordu.

İlk olarak 2004 yılında Ankara'da Metropolitan Otel'i yaparak şehir otelciliğine adım atmış olduk. Otelciliği ilk olarak burada öğrendik. 2015 yılında İstanbul Taksim şubemizi; 2016 yılında da Metropolitan Kabataş şubemizi açtık. Şu anda da 3 tane otelimiz var. Aile oteli olduğumuz için baba, dede, kardeşlerle





hep birlikte çalışıyoruz.

Bahsettiğiniz diğer sektörlerden devam eden var mı?

Farklı sektörlerde şu an devam eden çalışmalarımızdan bahsedecek olursak, Ankara Büyükşehir Belediyesi Halk Ekmek'in 24 yıl kadar dağıtımını yaptık. Geçen yıl itibariyle ihale sona erdi. İstanbul, Bursa, Antalya'da da bu işlere devam ettik. Belirli bir süre asıl işimiz bu oldu.

Antalya'da unlu mamuller sektöründe 10 yıl kendi üretimimizi yaptıktan sonra Uno markası bizlere ortaklık teklif etmişti. Fabrikayı Uno'ya kiraladık ve unlu mamuller sektöründe de bu şekilde hala yer alıyoruz. Ancak şu anda ana işimiz turizm ve otelcilik.

Otelciliğin ailenizde dede mesleği olduğu düşünüldüğü zaman Konya şartlarına göre dedenizin ileri görüşlü biri olduğunu söylemek mümkün. O yıllarda nasıl bir ticari öngörüler olmuş; siz bu konuda neler söylemek istersiniz?

Annem, evin tek çocuğu olduğu için annemin babası olan dedem ve babam işlerinde ortak olmuşlar. Dedem ticaret erbabı, ileri görüşlü bir kişiliğe sahipti. Yaşına rağmen yeniliğe açık ve teşvik eden biriydi. Babam da aynı şekilde yenilikçi biriydi. Babam ve dedemin sektörü nakliye, otomotiv olmasına rağmen gelecek kuşaklara kalıcı bir iş imkânı bırakabilmek adına sektör değiştirmişler.

Ankara'da ilk oteli açtığımızda çevremiz gecekonduydu. 'Neden

otelcilik, oraya otel mi yapılır' diyenler oldu. Hiç bilmediğiniz bir mesleği o zamanın şartlarında İstanbul dışında bir yerde yapmak, öğrenmek çok riskli bir işti. İnsanların otele bakış açıları çok farklıydı. 5 yıldızlı otel olmamıza rağmen alkolsüz olmamız da bazı insanların hoşuna gitmedi. Ancak aile oteli ve alkolsüz diye bunun avantajlarını yaşadığımız zamanlar da oldu. Çok şükür şu anda Türkiye'de alkolsüz otel sayısı çoğaldı; insanlar alıştı.

Konya ile olan bağlarınız hâlâ devam ediyor mu?

Evet, memleketimi seviyorum; dedemin Konya'da evi var, gidip geliyorum. Oradaki bağlarımın devam



etmesi için de Konya'da küçük bir arsa aldım. Belki ileride bir ev yaparak kendimize ait, gidip gelebileceğimiz bir yer olsun istedim.

Konya'da dinamik bir hayat var; pandemi döneminde 5 ay Konya'da kaldım. O zaman bile dinamik bir hayat söz konusuydu. Sevilmeyecek bir şehir değil! Konya'da insan yaşadığını hissediyor ancak Ankara'da çalışan insanlar için iş dünyası, stresin olduğu bir şehir.

Konya'da yapılan hizmetleri, Konya'nın gelişimini nasıl buluyorsunuz?

Konya'yı, belediyeçilik anlamında beğeniyorum. Bilim Merkezi ve festivallerle, bisiklete verilen önemle ve yapılan cazibe merkezleriyle Konya'nın marka değerini artırıyor. Ankara'daki billboardlarda da Konya'nın reklamına denk geldiğim zamanlar mutlu oluyorum. Gelişen üniversitelere, yeni yapılara ve sunulan imkanlara, Konya'nın dışarıya tanıtılmasında yansıttığı niteliklere baktığımız zaman başarılı bir Konya görüyorum. İhracat anlamında Konya sanayisinin sürekli olarak büyümesi ve ismini duyurması gurur verici.

Peki ilerleyen yaşlarda Konya'da yaşama gibi bir düşünceniz var mı?

Dile getirdiğim gibi, Konya'yı seviyorum, yaşam Ankara'ya göre daha kolay. İlerideki yaşantımda da Konya'da yaşamak isterim.

Teşekkür ederiz.



SELÇUKLU SINIRLARI AŞIYOR

Selçuklu Belediyesi gerçekleştirdiği hizmetler ile sınırları aşıyor. Selçuklu Belediyesi Ecdad Yadigarı Bosna ile bağları her alanda kuvvetlendiriyor

Selçuklu Belediyesi gerçekleştirdiği hizmetler ile sınırları aşıyor. Bosna Hersek'le geçmişteki güçlü tarihi bağları yürüttüğü projelerle daha da sağlamlaştıran Selçuklu Belediyesi Bosna Hersek'de gerçekleştirdiği çalışmalar ile gönüllerde iz bırakıyor.

ECDAT YADIGARI BOSNA İLE BAĞLAR KUVVETLENİYOR

Selçuklu Belediyesi, Türk Dünyası Belediyeler Birliği (TDBB) ve Yunus Emre Enstitüsü iş birliğindeki projeye tamamlanan Saraybosna'ya bağlı Donji Vakuf'taki Türkçe Sınıfı'nın açılış törenle gerçekleştirildi. Bosna Hersek'le geçmişteki güçlü tarihi bağları yürüttüğü projelerle daha da sağlamlaştıran Selçuklu Belediyesi bu alanda yürüttüğü çalışmalara bir yenisini daha ekledi. Bu kapsamda Türk Dünyası Belediyeler Birliği, Yunus Emre Enstitüsü ve Selçuklu Belediyesi iş birliği ile Saraybosna Donji Vakuf'ta tamamlanan Türkçe Sınıfı'nın açılış düzenlenilen törenle gerçekleştirildi. Düzenlenen açılışa Selçuklu Belediye

Başkanı Ahmet Pekyatırmacı, Konya Büyükşehir Başkan Vekili Mustafa Uzbaşı, Donji Vakuf Belediye Başkanı Huso Susiç, Yunus Emre Enstitüsü Saraybosna Müdürü Mehmet Akif Yaman, Prva Osnovna Skola okul idarecileri ve öğrencileri katıldı. Konuşmalar öncesinde okul öğrencilerinin hazırladığı folklor gösterisi izleyicilerden büyük beğendi aldı.

'KONYA'DAN GELEN MİSAFİRLERİMİZİ BURADA AĞIRLAMAKTAN MUTLULUK DUYUYORUZ'

Türkiye'de yaşanan deprem dolayısıyla hayatlarını kaybeden ve yaralanan Türk vatandaşların üzüntülerini yaşadıklarını ve ülke olarak bu acıyı paylaştıklarını ifade eden Donji Vakuf Belediye Başkanı Hüso Susiç: "Bugün burada Türkiye'den, Konya'dan gelen misafirlerimizi ağırlamaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Selçuklu Belediye Başkanımıza son derece minnettarız. Bosna'nın kalbinde sizleri ağırlamaktan mutluluk duyduk ve burada kendinizi iyi hissedeceğinize eminim" dedi.

TÜRKİYE- BOSNA HERSEK İLİŞKİLERİ GELİŞİYOR

Bosna Hersek ve Türkiye'nin ilişkilerinin sürekli geliştiğini ve bu anlamda yerel yönetimlerin de bu ilişkilerin gelişmesi için çalışmalar yürüttüklerini ifade eden Selçuklu Belediye Başkanı Ahmet Pekyatırmacı: "Bosna Hersek ve Donji Vakuf'da olmaktan büyük bir memnuniyet duyuyorum. Her zaman söylediğimiz gibi biz burada olmadığımız zaman da gönlümüzün bir yarısı her zaman burada, Bosna Hersek'te. Bosna Hersek ile bizim kadim bir dostluğumuz, kadim bir kardeşliğimiz ve kadim bir geçmişimiz var. Biz burada hiçbir zaman kendimizi yabancı hissetmiyoruz. Buraya geldiğiniz zaman kendi ülkemizde, kendi memleketimizde gibi hissediyoruz. Bize bu duyguları yaşattığınız için öncelikle hepimize teşekkür ediyorum. Bosna Hersek ile Türkiye ilişkileri sürekli gelişiyor ve bundan sonra süreçte de gelişmeye devam edecek. Hükümetler bazında pek çok faaliyet yürütülüyor. Ama bizlerin de yerel yönetimler olarak bu faaliyetlere ciddi katkılar sunması gerekiyor. Biz de bu amaçla TİKA'mız-

la, Yunus Emre Enstitüsü, Maarif Vakfımızla ve Türk Dünyası Belgeler Birliği ile değişik iş birlikleri yaparak Bosna Hersek'e özellikle eğitim, kültür ve sağlık alanında çok farklı iş birlikleriyle değişik çalışmaları yürütüyoruz." dedi

ÖĞRENCİLERİMİZİN TÜRKÇE ÖĞRENMESİ İLİŞKİLERİMİZİ DAHA İLERİ SEVİYELERE TAŞIYACAKTIR

Türkçe sınıfının yapımında Türk Dünyası Belediyeler Birliğiyle birlikte buradaki çalışmalara katkı sunduklarını belirten Başkan Pekyatırmacı, "Yunus Emre Enstitümüzün buradaki faaliyetlerimize olan katkısı işin en önemli bir tarafı. Ben özellikle Yunus Emre Enstitümüze, değerli müdürümüze, şahsında bütün kuruma ayrıca teşekkür etmek istiyorum. Türkçe sınıfına daha büyük bir ilginin olması bizim de hedeflerimizden biri. Biz sadece Türkçe sınıfında buradaki Boşnak çocuklarımızın, kardeşlerimizin Türkçe öğrenmesiyle yetinmiyoruz. Türkçe öğrenen çocuklarımıza çok farklı fırsatları da sunuyoruz. Geçen yıl 130 Boşnak öğrencimizi buradan uçakla Türkiye'ye, Konya'ya götürdük. Orada üç gün boyunca Bosna Hersek'ten gelen çocuklarımız Konya'nın değişik, tarihi ve turistik yerlerini gezme, okullarını ziyaret etme fırsatını buldular. İnşallah bundan sonra da Türkçe sınıflarında eğitim alan çocuklarımızı biz Türkiye'ye ve Konya'ya götürmeye devam edeceğiz" diye konuştu. Başkan Pekyatırmacı Konya belediyelerinin son dönemde Bosna Hersek de önemli hizmetlere imza attığını belirterek sözlerini şu şekilde tamamladı; "Mostarlı Cemal Biyediç Üniversitemizin içinde yapılmış olan yurdun içinin tefrişini Konya Büyükşehir Belediyesi, Meram, Selçuklu ve Karatay Belediyeleri olarak gerçekleştirdik. Srebrenitsa da şehit annelerimizin orada barınmasını temin eden ve yetim çocukların bakımını üstlenen Emmaus Derneğiyle iş birliği yapıyoruz. Orada annelerimizin kalacağı bir evin yapımı gerçekleştirdik. Çocuklarımızın bir yıllık eğitim giderlerini üstleniyoruz. Annelerimizin sağlık bakımlarıyla ilgili faaliyetleri gerçekleştiriyoruz ve orada evlerde kalan annelerimize Emmaus Derneği'nin ulaşabilmesi için onlara bir servis aracını da bugün inşallah teslim etmiş olacağız. Bundan sonraki süreçte de Bosna Hersek'in farklı bölgelerde eğitim, kültür ve sağlık alanında

mutlaka çalışmalarımızı güçlü bir şekilde devam ettireceğiz. Ben tekrar buradaki misafirperverlikten dolayı teşekkür ediyorum. Buradaki Türkçe sınıfının yapılmasında emeği geçen herkese teşekkür ediyorum. Bu organizasyonda birlikte ortak hareket ettiğimiz Türk Dünyası Belediyeler Birliği'nin Başkanı ve Konya Büyükşehir Belediye Başkanımız Uğur İbrahim Altay'ın da selamını, tüm haziruna iletiyorum. Bosna Hersek bizim kardeş ülkemiz ve bu kardeşlik ilelebet devam edecek. Biz de her zaman sizlerle beraber olmaya devam edeceğiz. Allah birliğimizi daim etsin diyorum. Teşekkür ediyorum. Allah'a emanet olun" Açılış sonrasında protokol üyeleri Türkçe sınıfı ziyaret ettiler. Tören plaket takdimi ile sona erdi.

SELÇUKLU BELEDİYESİ'NDEN BOSNALI YETİM ÖĞRENCİLERE ARAÇ DESTEĞİ

Selçuklu Belediyesi Bosna Hersek Srebrenitsa'da faaliyet gösteren EMMAUS Derneği'ne Bosnalı yetim çocukların okul servis ihtiyaçlarının karşılanması amacıyla araç tahsis etti. Aracın teslimi Selçuklu Belediye Başkanı Ahmet Pekyatırmacı tarafından gerçekleştirildi. Selçuklu Belediyesi gönül coğrafyasında yer alan Bosna Hersek'e vefasını sağladığı desteklerle sürdürüyor. Bu çerçevede bir önceki gün Donji Vakuf'ta açılan Türkçe Sınıfı'nın ardından EMMAUS Derneği'ne tahsis edilen öğrenci servisinin teslimi de gerçekleşti. TDBB Koordinasyonunda, "Srebrenitsa Öğrenci Yurduna Servis Aracı Alınması Projesi" kapsamında tahsis edilen aracın anahtarı Selçuklu Belediye Başkanı Ahmet Pekyatırmacı tarafından yetkililere teslim edildi.

'BOSNALI ÇOCUKLARIMIZIN YANINDA OLMAYA DEVAM EDECEĞİZ'

Selçuklu Belediyesi olarak ecdad yadigarı Bosna Hersek ile gönül bağı güzel ilişkilerle sürdürmeye devam ettiklerini ifade eden Selçuklu Belediye Başkanı Ahmet Pekyatırmacı, "Bosna Hersek Srebrenitsa da EMMAUS Derneğimizin buradaki yetim çocuklarımız için gerçekleştirdiği yurttaki çocuklarımızın servisinin gerçekleştirilmesi için servis aracımızı derneğe teslim ettik. İnşallah derneğimizle faaliyetlerimiz bundan sonra da devam edecek. Burada daha önce de şehit annelerimiz için yapılmış olan evlerin





teslimini gerçekleştirmiştik. Bugün de servis aracımızın teslimini yaptık. Hem annelerimizin hem de çocuklarımızın yanında olmaya devam edeceğiz” diye konuştu. Selçuklu Belediyesi tarafından tahsis edilen aracın Srebrenitsa'daki yatılı yurttaki kalan çocukların taşınması için kullanılacağını ifade eden EMMAUS Derneği koordinatörü Alen Hodzic, “Biz Boşnak çocukları Srebrenitsa tarafına bu araçla okula gidip götüreceğiz. O yüzden bu araç bizim önemli bir ihtiyacımızı karşılamış olacak. Selçuklu Belediye Başkanımız Ahmet Pekyatırmacı'ya sağladığı destek nedeniyle çok teşekkür ediyoruz. Allah kabul etsin, Allah razı olsun” ifadelerini kullandı.

BOSNA HERSEK İLE GÖNÜL BAĞLARI GÜÇLENMEYE DEVAM EDİYOR

Selçuklu Belediye Başkanı Ahmet Pekyatırmacı Saraybosna Mevlevihanesi'nde eğitim alan Bosna Hersek'li kursiyerler ile Sille'de bir araya geldi. Selçuklu Belediyesi tarafından Saraybosna'da restorasyonu yapılan Saraybosna Mevlevihanesi'nde 2013 yılından itibaren Bosna Hersek'li kadın kursiyerlere mesleki eğitim veriliyor. Mevlevihane, Selçuklu ve Bosna Hersek arasındaki tarihi, kültürel ve sosyal bağlar sürdürülmesine katkı sağlarken kursiyer kadınlar her dönemin sonunda Selçuklu Belediyesi'ne ziyaret gerçekleştiriyor. Bu yıl da eğitimlerini

tamamlayan kadınlar Konya'ya geldi ve Selçuklu Belediye Başkan Ahmet Pekyatırmacı tarafından Sille'de ağırlandı.

'BOSNA HERSEK İLE BAĞLARIMIZI CANLI TUTMAK İÇİN ÇALIŞIYORUZ'

Bosna-Hersek ile tarihi, sosyal ve kültürel bağları güçlendirmek adına gerçekleştirilen bu buluşmaların önemli olduğuna vurgu yapan Selçuklu Belediye Başkanı Ahmet Pekyatırmacı, “Öncelikle hepinize hoşgeldiniz diyorum. Sizleri tekrar şehrimizde ağırlamaktan büyük bir mutluluk duyuyorum. Bu birlikteliğin nesiller boyu devam etmesini temenni ediyorum. Bu buluşma vesilesi ile, bu güzellikleri bizimle yaşattığı için Nevresa hanıma buradan özellikle teşekkür etmek istiyorum. Yıllardır enerjisinden hiçbir şey kaybetmedi ve hem Bosna'da hem Türkiye'de bizim bir araya gelmemiz için elinden gelen her şeyi yapıyor. Teşekkür ediyorum. Bosna bizim ecdat yadigarımız, sizler de bize dedelerimizin Osmanlı İmparatorluğu'nun emanetlerisiniz. Onun için sizleri çok seviyoruz ve her zaman sizlerle birlikte olmaktan mutluluk duyuyoruz. Artık diyoruz ki bizim Bosna-Hersek ile her zaman canlı ilişkilerimiz olsun. Gençlerimiz çocuklarımız hanımlarımız sürekli Bosna ile iletişim halinde olsunlar, gidip gelsinler. Bunun içinde farklı çalışmalar yürütüyoruz. Ama bu alanda en istikrarlı çalışma Nevresa hanımın

yürüttüğü oradaki kurs faaliyetleri. Biz de Bosna-Hersek de yurt ile kurs faaliyetlerine destek verdiğimiz için çok mutluyuz. Bu faaliyetlerinde geliştirilerek, yayılarak devam etmesini istiyoruz. Bu faaliyetlerin en güçlü şekilde devam edebilmesi için bu zamana kadar olduğu gibi bundan sonra da en güçlü şekilde desteklemeye devam edeceğiz.” Şeklinde konuştu.

'TÜM DESTEKLERİNİZ İÇİN TEŞEKKÜR EDİYORUZ'

Bosna Hersek'li Kursiyer Kadınlar adına söz alan kurs müdiresi Nevresa Ahatovic de, “Ev sahipliğinden dolayı Selçuklu Belediyesi'ne ve başkanımıza teşekkür ediyoruz. Uzun bir aranın ardından sizlerle buluşmaktan büyük mutluluk duyduk. Başkanımızın bu güzel sözleri bizleri çok duygulandırdı. Bizler buraya geldiğimizde her sene farklı bir şey heyecan yaşıyoruz ve bu kuvvetli bağlarımızın daha da devam etmesini istiyoruz. Sayın başkanımıza, meclis üyelerimize hepinize çok teşekkür ediyoruz bizi ağırladığınız için. Belediyemiz ve başkanımız ne zaman bir şeye ihtiyacımız olsa bize destek oluyorlar. Bundan dolayı çok mutluyuz ve gerçekten sizlere yürekten, kalpten teşekkür ediyoruz” dedi. Ziyaret günün anısına hediye takdimi ve fotoğraf çekimi ile son buldu. Misafir Bosnalı kursiyerler programın sonunda tarihi Sille Mahallesi'ni gezdi.





Nissan Qashqai e-POWER

Kim demiş elektrikli sürüş baştan yaratılamaz diye?



NISSAN ÇELİK

Ankara Yolu Üzeri Büsan San. Girişi

No: 220 Karatay / Konya

0332 345 13 13

www.nissancelik.com

Qashqai e-POWER'in ortalama CO₂ emisyonu 122 g/km (WLTP) ve ortalama yakıt tüketimi 5,4 lt/100 km (WLTP) olup, versiyonlar arası değişiklik gösterebilir. Yakıt tüketimleri 715/2007/EC'ye göre belirlenmiştir. Görselde görülen aksesuar ve donanımlar Türkiye'de sunulan versiyonlardan farklılık gösterebilir. Detaylı bilgi www.nissan.com.tr'de.



KONYA'DAN TÜRKİYE'YE AÇILDI!

Aile mesleğinin 4. kuşak temsilcisi olarak hububat sektöründe çalışan Konyalı İş İnsanı Aysun Çınar, kadın olarak sektörde var olmanın haklı gururunu yaşıyor. Çınar, Konya'da başlayan mesleğini hem Konya hem de Mardin'de devam ettiriyor

Sektörünün kadın temsilcisi olarak hububat sektöründe Ticaret yapan Aysun Çınar, hayat hikayesini aktardı. 4. nesildir tahıl Ticaretine devam eden ailesinin varisi Çınar, büyük dedesinden kalan miras mesleğini Mardin'de ve Konya'da devam ettiriyor. Aynı zamanda Eski Konya Ticaret Borsası Başkanı Hanefi Çınar'ın kızı olan Aysun Çınar babasının ismini yaşıyor.

'SEKTÖR ZOR AMA KARARLIYIM'

Aile mirası tahıl ticaretini devam ettirirken aynı zamanda bir kadın olarak sektörün başarılı isimlerinden olmayı da başaran Çınar, sektörün zor, ancak kendisinin de o kadar kararlı olduğunu belirtti. Tahıl ticaretiyle uğraştıklarını söyleyen Çınar, "Dedemin dedesi tahıl ticareti ile uğraşıyordu. Babam, dedemden mesleğin bayrağını aldı. Babam 18

yıl Konya'da Ticaret Borsası başkanlığını yaptı. Un Sektöründe ithalatta ihracata bakliyata ilkleri başardı. Ben de tahıl ticareti bayrağını babamdan aldım ve gururla, daha iyisi için ileriye doğru taşıyorum. Vefat eden babamın istediği üzerine hedefe doğru ilerleyerek onun anılarını yaşatmayı amaçlıyorum. diye konuştu.

ÇINAR SOYADINI TAŞIMANIN SORUMLULUĞU BENDEYDİ!

Tahıl sektöründeki kariyerine babasının işletmesi olan Hanefi Çınar Un Fabrikasında 1998 yılında başladığını söyleyen Çınar, bu süre zarfında yaşadıklarını şu ifadelerle aktardı: "Konya'da 2008 yılına kadar Hanefi Çınar Un Fabrikası'nda genel müdür olarak İşletmecilik yaptım. Bu süreçte Orta Anadolu Un Sanayiciler Derneği Başkan Vekilliği yaptım. 2008 yılında fabrikamın kamulaştırılması sonucunda hubu-

bat sektörüne yöneldim. Yüküm ağırdı, Çınar soyadının bayrağını taşıma sorumluluğu bendeydi. Çıktığım yolda çok zorluklar yaşadım. Konya merkezli tüm Güneydoğu, Doğu Anadolu, İç Anadolu, Akdeniz, Ege ve Trakya bölgelerinde 25 yıldır sektörde çalışıyorum."

'KADIN OLMAK ZOR ANCAK GELDİĞİM KONUMDAN GURUR DUYUYORUM'

Çınar, sektörde 'kadın yönetici' konumunda bulunan tek kadın olmaktan duyduğu mutluluğu dile getirirken, bu konumun kendisine getirdiği birtakım zorluklar olduğuna da dikkat çekti. Çalıştığı bölge ve sektöre 'kadın' olarak kendisini kabul ettirmede karşısına pek çok engel çıktığını söyleyen Çınar, "Bir kadın olarak iş yükünüz zaten daha ağır oluyor. Şu anda saygı duyulan ve dürüst olarak anılan bir iş insanı olarak anılmanın gururu var. Mardin ve Konya ilinde



bölgenin tek kadın hububat tüccarı olmaktan da gurur duyuyorum. Türkiye'nin en verimli Mezopotamya ovası Mardin Kızıltepe topraklarında ekmeğimi kazanıyorum. Bölgede desteğini esirgemeyen tüccar sanayici ve çiftçilerimize özellikle TUSAF Onursal Başkanı Erhan Özmen'e teşekkür ediyorum. İş hayatımın yanı sıra eğitimlerini en başarıyla şekilde tamamlayan kızım Cansu Çınar ve Oğlum Aybars Çınar'ın, Çınar soyadını en iyi şekilde yaşatacaklarına inanıyorum." dedi. 21 yıldır Mardin'in Kızıltepe ilçesinde Hububat Ticaret Merkezinde bulunan ve buğday ticaretini başarıyla gerçekleştiren Çınar, Türkiye'nin 7 bölgesinde buğday alımları yaptığını sözlerinde belirtti.

'BUĞDAYSIZ YAŞAYAMAM'

Çınar; "Bu bölgeye dair yatırımlarımı arttırmak istiyorum. İşimi çok seviyorum. Köylerde; buğday ve mısır tarlalarındaki mutluluğumu kelimelerle ifade edemem. Asla emekli olup oturabileceğimi sanmıyorum. Çalışmaya devam..

Tüm Güneydoğunun en büyük ticaret merkezi üretimiyle kalitesiyle ve bereketiyle bana göre Mardin Kızıltepe'dir. Ayrıca bölgedeki çiftçilerimizin ve tarım sektörünün büyük desteklere ihtiyacı olduğunu söylemeden geçemeyeceğim. Bölgede yaşanan en büyük sıkıntı olan elektrik sorunun yetkililer tarafından en kısa zamanda çözüme ulaşmasını diliyorum. Bu sorun ortadan kalktığında tüm kayıt dışılığın çözüleceğine inancım var. Bölge olarak yatırıma ve gelişmeye hazır Mezopotamya topraklarının son derece ve bereketli kazançlar sağlayacağına inanıyorum. Güneydoğuda bir kadın tüccar olarak tüm bölge halkının güvenini sevgi ve saygısını kazanmak kolay olmadı ama emeklerimde boşa çıkmadı. Yılda yaklaşık 100 bin ton hububat çalışıyorum. Misafirperverliği desteği ve kucak açmasıyla Kızıltepe halkına teşekkürlerimi sunuyorum. Özellikle Organize Sanayi Başkanı Nasır Duyan ve Kızıltepe hububat Ticaret Merkezi Başkanı M. Şerif Öter'e desteklerinden dolayı şükran borçluyum." ifadelerini kullandı.

BABA YADIGARI KONYA!

Dinlerin ve Dillerin Şehri Mardin'e geldikten sonra, şehrin tarihi, kültürel, dil ve din zenginlikleri karşısında büyüldüğünü söyleyen Çınar, ömrünün geri kalan kısmını tarihi kentte geçirme kararında olduğunu ancak dede ve baba yadigarı Konya'dan da kopamadığını ve Konya'nın kendisi için bir özlem şehri olduğunu sözlerine ekledi. Konya'nın baba ocağı olduğunu vurgulayan Çınar, "Mevlana ne güzel söylemiş gez dünyayı gör Konya'yı Konya benim için asla vazgeçilmez bir baba ocağıdır." diye sözlerini tamamladı.





1973 Gündüz Ailesi'nin mutlu günü.



Kırgızistan Hükümeti tarafından Profesörlük unvanı verilen Cafer Gündüz Kırgızistan'daki çalışanları ile birlikte.



Cafer Gündüz'ün İran'daki Kartal Elborz Fabrikası'nın amblemi.

AKÖREN MİLLİYETÇİSİ, FAHİRİ PROFESÖR CAFER GÜNDÜZ

Akören'in girişimci işadamlarından, uzun yıllardır memleketinden uzak iş hayatını sürdüren Cafer Gündüz, Gebze, Kırgızistan ve İran'da kurduğu fabrikalarda üretim yaparak memleketinin gururu olmayı sürdürüyor



Muzaffer Tulukcu

Konya'nın Akören İlçesi'nde doğan başarılı iş adamı Cafer Gündüz, 1986 yılından beri Gebze'de iş hayatını sürdürüyor. Yurt içinde ve yurt dışında iş hayatında önemli atılımlar gerçekleştiren Cafer Gündüz, Kırgızistan, İran gibi ülkelerde de iş yapıyor. Yurt dışında da yaptığı çalışmalarla dikkat çekmeyi başaran Gündüz'e, Kırgızistan Hükümeti tarafından Profesörlük unvanı da verildi. İyi bir Akören milliyetçisi olan Gündüz, memleketine de önemli katkılar sağlıyor. İşte Gündüz'le ilgili merak edilenler;

AKÖREN'DE DOĞDU

10 Nisan 1950 tarihinde Akören'de doğdu. İlk ve ortaokulu Akören'de okuduğu dönemde babası Demirci Duran'ın yanında çıraklık yaptı. Konya Ticaret Lisesi'nde eğitimini sürdürdüğü dönemde, Akören'de olduğu dönemde futbol merakını geliştirdi ve Akviran Kültürspor'da futbol oynadı, son yıllarında antrenör olarak da kulübüne hizmet etti. 1975 yılında İstanbul İktisadi ve Ticari İlimler Fakültesi'nden mezun oldu. Üniversite öğrenimini döneminde hem çalıştı hem okudu. 1970 yılı sonu 151. dönem kura çe-



Cafer Gündüz 1986 yılından beri Gebze'de iş hayatını sürdürüyor.

kimi ile Bingöl Piyade Tugay'ın da yedek subay olarak askerliğini yaptı.

Henüz öğrenciyken 1973 yılında aslen Çukurçimenli olan Mükremin Yavuzdemir hanımla evlendi.

İŞ HAYATINA GİRDİ

Terhis sonrası Altınbaşak A.Ş. de Fabrika Müdürü olarak 1986 yılına kadar çalışarak kendini geliştirdi. 1986 yılında

Gün AŞ (Gündüzler Tarım Makina ve Aletler Sanayi Anonim Şirketi)'yi kurarak atılım yaptı. Bu aile şirketi zirai el aletleri üretiminde hayli mesafe katetti. Bu gayet normaldi çünkü Şirket Müdürü Cafer Gündüz çıraklığını Akören'de babası Demirci Duran'ın yanında yapmıştı.

KIRGIZISTAN'A GİRDİ

Cafer Gündüz araştırmalar neticesinde 1998 yılında Kırgızistan'da aynı işi yapmaya karar verdi ve kızının adını vererek EMEL OSO adıyla ikinci fabrikasını kurdu. Oğulları Ali, Emre ve kızı Emel ile her geçen gün işini geliştirerek 2005 yılında da İran'da KARTAL ELBORZ (dağın ismi) adıyla üçüncü fabrikasını kurdu.

Cafer Gündüz halen 3 fabrikada 60 personel ile üretime devam ediyor. Cafer Gündüz bu sayı ile Akörenlilerin yurt dışında en çok personeli olan iş adamı olduğu görülmekte. Cafer Gündüz İran'daki fabrika ile bizzat ilgilenirken Gebze ve Kırgızistan'daki fabrikaları çocukları takip etmekte. Cafer Gündüz'ün bir özelliği de çoğu Akörenliler gibi hemşehrilerini ve memleketini unutmuyarak bu konuda katkılarda bulunması.



GÜNAŞ'ın Gebze'deki fabrikada yönetim ve çalışanları.



Günaş Gündüzler A.Ş.

Kahvenin
YANINDA!
40 YILLIK
Hatırımız Var

**Bu lezzete
40 yıl bile az!**

**Kaliteden
ödün vermeden
her zevke ve
damak
tadına hitap
ediyorlar...**



+90.332 342 35 80

www.giba.com

Giba
LOKUM VE ŞEKERLEME





Seda Kanburoğlu



Konyalı akademisyen Prof. Dr. Dilek Takımcı Konya ile ilgili olarak, “Elbette İzmir beni yetiştiren şehirdir ancak Konya ile bağlantımı hiç kesmedim. Benim asıl toprağımın orası olduğu duygusuyla hep yüreğimin bir köşesinde yer etmiştir.” dedi

‘ÖZEL HASSASİYETİMİZ HEP VAR OLACAK’

İzmir Ege Üniversitesi İletişim Fakültesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Dilek Takımcı, çalışma hayatını ve Konyalı olması sebebiyle Konya'nın kendisi için hissettirdiklerini aktardı. Akademik kariyerinin yanı sıra basın sektörü içinde de yer aldığını ifade eden Takımcı, yazdığı makale ve kitaplarla da gençlere önder olmaya çalışıyor. ‘Benim asıl toprağım Konya’ diyen Takımcı, “Konya bizim bir parçamız ve her zaman Konya'ya hizmet etmeye yönelik özel bir hassasiyetimiz olacaktır.” diyor.

Sizleri tanıyabilir miyiz?

Prof. Dr. Dilek Takımcı, Ege Üniversitesi İletişim Fakültesi, Radyo Televizyon Bölümünde Profesör öğretim üyesi olarak çalışıyorum. Akademik yayınlarımla, verdiğim derslerin yanı sıra Ege Üniversitesi, İletişim Fakültesi Dekanlığı, Medya Merkezi Müdürlüğü, Radyo Televizyon Bölüm Başkanlığı, Ege Üniversitesi Kadın Çalışmaları Anabilim Dalı Başkanlığı gibi idari görevlerde bulundum. Aynı zamanda Yeşilay gönüllüsü olarak İzmir Yeşilay'ın yönetim kurulu üyesiyim.

Klişe olacak ancak ‘mesleğinizi hayaliniz miydi’, biraz da eğitim hayatınızdan bahsedebilir misiniz?

Konya, Atlantı doğumluyum. Ailemin ilk çocuğuydum, ilkokulu Atlantı'da bitirdikten sonra babam ‘benim kızım okusun’ diyerek Konya'ya taşındı. Üniversite sınavlarına başvururken bir arkadaşım İzmir'de bir sinema okulundan bahsetmişti.

Benim çok ilgimi çekti, ama puanı hukuk fakültesinden yüksekti. “Nasıl tutmaz” diyerekten ailemden habersiz Tıp fakültesinden sonra Dokuz Eylül Üniversitesi Sinema Televizyon bölümünü yazdım. Her yıl bu bölüme yetenek sınavıyla öğrenci alınırken, bir tek o yıl merkezi yerleştirme ile yüksek puanla öğrenci almışlardı. Bir de baktım bu okulu kazanmışım.

Bu yaptığınız, o yılların yaşam şartlarına göre büyük bir cesaret olmalı. Peki aileniz ve çevrenizdekiler bu durumu nasıl karşıladı?

Sinema okulu kazandığım haberi geleneksel, geniş ailemden adeta bomba etkisi yaptı. Herkes şok olmuştu. Bu okuldan ne olacağım konusunda çeşitli öngörüler öne sürüyorlardı. Babamdan çekenler televizyon tamircisi olabileceğimi söylerken, dedikodular ise artist olacağım yönündeydi. Tabi 80'li yıllarda henüz özel kanallar açılmamış, sinema deyince ilk akla gelen Yeşilçam filmleriydi.

Benim yaşadığım köyde kız çocukları o dönemde pek okutulmazken, benim sinema okuluna gitmem biraz hayal ötesi bir durumdu. Ben bile babamın bunca dedikodu arasında sabırlı sessizlikle durmasını ‘beni asla göndermez’ düşüncesiyle yorumluyordum. Yine bir akşam aile meclisi toplanmış benim okulum ile ilgili tartışmalar sürerken, babam herkesi susturup ‘Benim kızım okula gidecek, hiçbir şey olmayacak, sadece kültürlü insan olacak, gittiği gibi de namusuyla gelecek’ dedi. Kimse bu





söze söz ekleyemedi, konu kapandı. Babam, beni İzmir'e götürüp okuluma yerleştirdi. Babamın bana olan bu güveni benim tüm hayatıma yön verdi. Her zaman onun güvenine layık olma gayretinden asla taviz vermemeye gayret ettim.

Mezun olduktan sonra kariyeriniz nasıl şekillendi?

Mezun olduktan sonra iki yıl Havaalanları Yer Hizmetleri (HAVAS) kuruluşunda halkla ilişkiler müşavirliği yaptıktan sonra, evlilik nedeniyle İzmir'e tayinimi istedim. Çalıştığım bölümden memnun olmadığım için Dokuz Eylül Üniversitesi, Sosyal Bilimler Enstitüsü, Sahne ve Görüntü Sanatları Sinema Anabilim Dalında yüksek lisansa başladım. Yüksek lisansım bitmeden Ege Üniversitesi, İletişim Fakültesi, Radyo TV Sinema Bölümü'nde uzman kadrosu ilanına başvurduğum ve kazanarak akademik hayata geçiş yaptım. Sonrasında akademik aşamalarımı tamamlamak için gayret ettim.

Almanya DAAD bursları ile 4 kez yurtdışına bilgi ve becerimi geliştirmek için görevli gittim. Sinema ve televizyon alanında pek çok Akademik makaleler yazdım, hatta 'En İyi Sinema Makalesi' isimli makalem ödülüne değer görüldü.

Yazmış olduğunuz, sektöre yön veren değerli kitaplarınız da mevcut, onlardan da bahsedermisiniz?

Medyayı Anlamak: Stereotipler Değerler ve Söylem, Medya Temsilleri, Medyada Toplumsal Cinsiyet Okumaları, Medya ve Kadın isimli kitaplarla medya sektörüne akademik katkı sağladım. Kendimi yetiştirme sürecim her daim devam ederken, bir eğitmen hoca olarak gençlerin iyi bir eğitim alması için olanak yaratmak için gayret ettim.

Öğrencilerimin mesleki beceri kazanması için onlarla birlikte pek çok senaryo yazdık, belgesel, tanıtım filmleri çektik. Öğrencilerimin üretimine destek verip ödül almaları en mutlu olduğum şey. Artık bu günden geriye baktığımda pek çok genç akademisyen yetiştirip 'hocaların hocası' oldu-

ğumu görüp yılların çabuk ilerlediğini düşünüyorum. Ama halen gençleri yetiştirmenin enerjisiyle 'yaşlanmadık, yaş aldık' diyoruz.

Peki yıllar geçerken Konya ile olan bağlarınız nasıl gelişti, hala Konya'ya gelip gidiyor musunuz?

Konya ile bağlantımı hiç kesmedim. Benim asıl toprağımın orası olduğu duygusuyla hep yüreğimin bir köşesinde yer etmiştir. Elbette İzmir beni yetiştiren şehirdir. Anadolu'nun batı yakasıdır, daha modern görünen bir mantalitesi vardır. İzmirli gözüyle Konyalı olmak, muhafazakârlıkla eşdeğer görünür. Temelde insan olarak dürüst değerler taşıdıktan sonra yaşanan yerin ya da nereli olduğunun çok önemi olmuyor esasında. Yaptığın işte dürüstlükle üretken olmak esastır. Modern görünüşlerin arkasında da farklı farklı muhafazakârlıklara da rastlanabiliyor sonuçta.

Konya'nın, dolayısıyla rahmetli babamın da dini vecibelerini yerine getiren inançlı bir insan olması benim yüreğimde dürüstlük, çalışkanlık ve üretkenlik duygusuna her daim rehber olmuştur. Çalışma hayatım bu temelde bir inanca dayalıdır. Her nerede olursak olalım Konya bizim bir parçamız ve her zaman Konya'ya hizmet etmeye yönelik özel bir hassasiyetimiz olacaktır.

Akademik dışında sektörde ya da sivil toplum kuruluşlarında da yaptığınız oluyor mu?

İzmir Yeşilay şubesinde yönetim kurulu üyesi olarak, özellikle teknoloji bağımlılığına karşı toplumsal farkındalık yaratma çalışmalarına gönüllü olarak katkı sağlamaya çalışıyorum.

İzmir Gazeteciler Cemiyeti'nin bir üyesi olarak, köşe yazarı, televizyon programları hazırlayıp sunarak her zaman akademinin dışında da basın sektörünün içinde olmaya gayret ediyorum. Bu bağlamda iş hayatımda özellikle Konya'nın basın sektörünü meslektaşlarımla dayanışma içinde kalmaya çalışarak, yakından takip ediyorum.

Teşekkür ediyoruz.



“ Meram Belediyesi tarafından şehre kazandırılan, Meram’ın peribacaları olarak adlandırılan ve önemli bir tabii güzellik olan Meram Dere’deki Kızlar Kayası, vatandaşın tam not alıyor. Özellikle akşamları ışıklandırma ile birlikte görsel şölen sunan bölge, adeta dolup taşıyor ”

KIZLAR KAYASI DOLUP TAŞIYOR

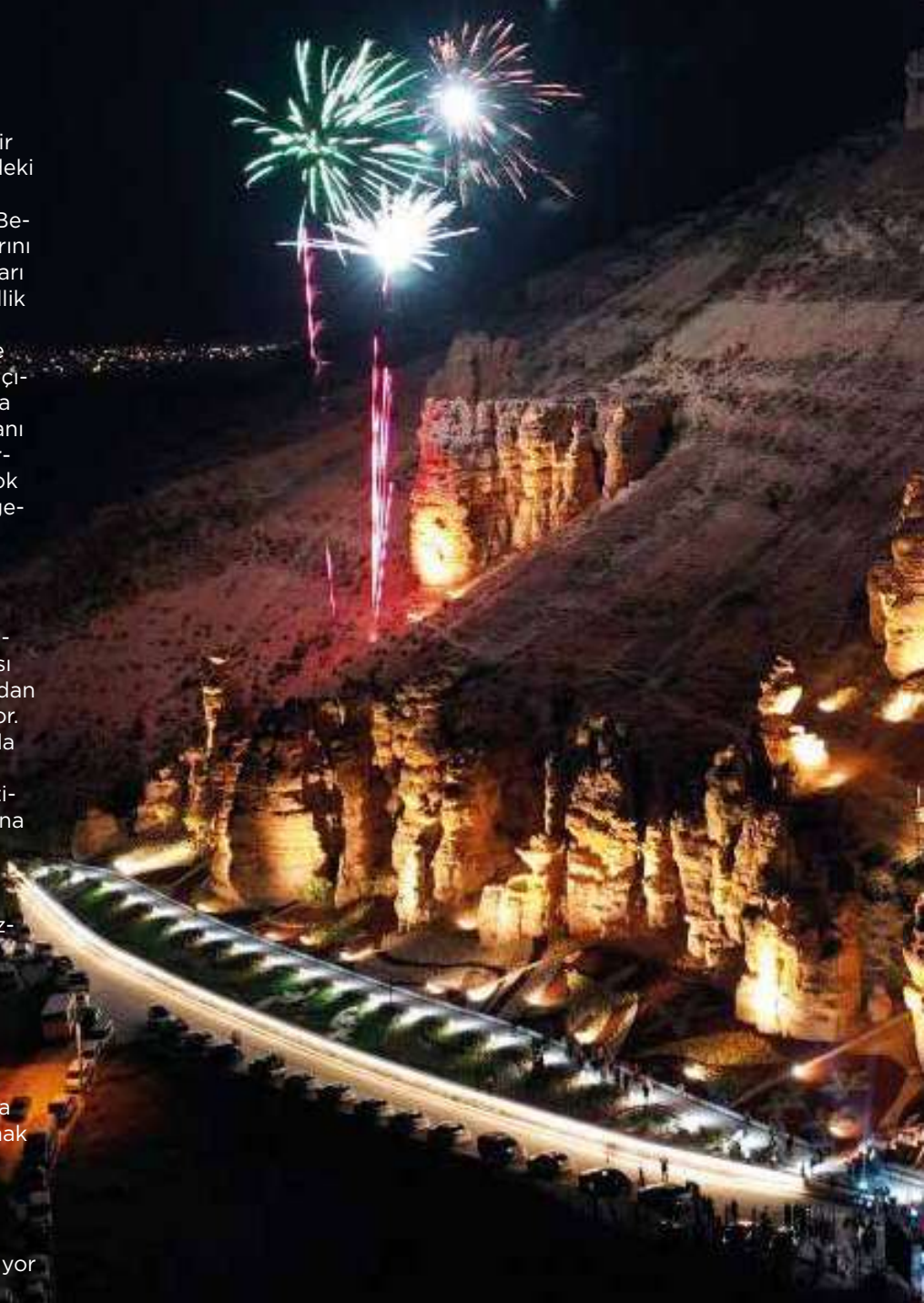
Konya’nın yeşiliyle ve tabii yapısıyla tarihten buyana adı sınırları aşan Meram İlçesi, son dönemde yapılan yatırımlarla cazibesini artırdı. Büyükşehir Belediyesi’nce Meram Son Durak bölgesindeki yeni çevre düzenlemesiyle bölgenin daha cazip hale getirilmesinin ardından, Meram Belediyesi de bölgedeki turizm destinasyonlarını artırıyor. Bu kapsamda, Meram’ın peribacaları olarak adlandırılan ve önemli bir tabii güzellik olan Meram Dere’deki Kızlar Kayası, Meram Belediyesi tarafından yapılan düzenlemeyle turizm kazandırdı. Geçtiğimiz günlerde açılışı yapılan Kızlar Kayası, geçen kısa zamana rağmen şehrin önemli bir turizm ve gezi alanı olmayı başardı. Bölgedeki düzenlemenin ardından şehir içinden ve şehir dışından birçok vatandaş, Kızlar Kayası’na akın ederek bölgedeki düzenlemeleri yerinde görüyor.

BÜYÜK İLGI VAR

Kızlar Kayası’nda Meram Belediyesi tarafından yapılan düzenlemenin tamamlanması ve bölgenin vatandaşlara açılmasının ardından Kızlar Kayası adeta ziyaretçi akınına uğruyor. Özellikle akşam saatlerinde ışıklandırmasıyla birlikte dikkat çeken bir görsel şölen sunan Kızlar Kayası, Meram’ın yeni bir turizm destinasyonu haline geldi. Ailecek Kızlar Kayası’na gelen vatandaşlar ise hem sıcak günlerden geçtiğimiz bugünlerde Meram’ın serin ve temiz havasıyla rahatlıyor hem de Kızlar Kayası’ndaki güzelliği fotoğraflarla ölümsüzleştiriyor.

NEFES ALACAK BUTİK BİR ALAN VAR

Kızlar Kayası’nın üstüne doğru kurulan merdivenler, hem bir gezi alanı oluşturuyor hem de şehri görebilecek güzel bir manzara sunuyor. Merdivenlerle en üst noktaya çıkmak ve inmek yorucu olsa da, Meram Belediyesi bu durumu da düşünerek bölgeye butik bir kafeterya kazandırarak vatandaşların soluk almasını sağlıyor. Soğuk-sıcak içeceklerin bulunduğu kafeyle vatandaşlar hem dinleniyor





hem de temiz hava eşliğinde manzarayı izliyor.

OLDUKÇA BEĞENİLDİ

Meram Belediyesi'nin kazandırdığı Kızlar Kayası düzenlemesiyle ilgili düşüncelerini aktaran vatandaşlar, "Kızlar Kayası'nı daha önce duymuştuk. Ancak böyle bir ışıklandırma, gezi alanı olmadığı için herhangi bir cazibesi yoktu. Meram Belediyesi burada güzel bir iş çıkarmış. Şimdi gelip görebileceğimiz, gezebileceğimiz bir alana dönüşmüş burası. Burada hem güzel bir görsellik var hem de Meram'ın o güzel havasını alabileceğiniz bir ortam var" dedi.

KÜLTÜR VADİSİ ÇALIŞMALARI SÜRECEK

Öte yandan Meram Belediyesi, Meram'ın ismine ve ihtişamına yakışır şekilde turizm potansiyelini artıracak çalışmalarına devam ediyor. Kızlar Kayası düzenleme projesinin Meram Bağ'ında başlayıp Dutlu Millet Bahçesi'ne kadar

uzanan 8 ayrı gezi rotasından biri olduğuna vurgu yapan Meram Belediye Başkanı Mustafa Kavuş, "Bir hat boyunca uzanan bu vadi üzerinde neredeyse her şey var; Kültür, tarih, yeşil ve sosyal hayat. Meram Bağ, Lavanta Bahçesi, Kızlar Kayası ile Tarihi Meram Köprüsü- Çamlıbel-Tavusbaba düzenlemeleri, Meram Şehir ve Yaşam Kültürü Müzesi, Dutlu Millet Bahçesi, 80 Binde Devr-i Alem Parkı. İşte Kızlar Kayası düzenlemesi de bu vadinin bir parçası olarak insanlarımızın sosyal hayatına katkı sunacak. Vatandaşlarımız, sevdikleriyle birlikte efsanelere konu olmuş bu alanda doğa ile iç içe rahatlıkla gezebilecek ve vakitlerini en güzel şekilde geçirebilecek. Sadece Meram'ın değil Konya'nın turizmine önemli katkı sunacak projenin mahallemize, Meramımıza ve Konyamıza hayırlı olmasını temenni ediyorum" açıklaması yapmıştı. Bu açıklama doğrultusunda, Başkan Kavuş'un açıkladığı şekilde bölgenin yeni turizm alanlarına kavuşmasıyla daha önemli bir hale geleceği düşünülüyor.



Cenne Maden İşletmeleri Şirket Müdürü Emre Özbeý, Ermenek'te yaptığı çalışmalarla başarıya imza atıyor. Üç kuşaktır istihdama büyük katkı sağlayan Özbeý ailesinin genç kuşağı Emre Özbeý'in yeni hedefi üretim kapasitesini artırmak

SEKTÖRÜN ÜÇÜNCÜ KUŞAĞI!

Yılların verdiği emekle madencilik sektöründe çığır aşan Özbeý ailesinin üçüncü kuşağı Emre Özbeý, dede yadigarı mesleği devam ettiriyor. Linyit kömür üretimiyle bölgenin neojen havzada üretim kapasitesi yüksek bir maden işletmesi olan Cenne Maden İşletmesi, hakim ortağı olan Anadolu Merkez Enerji Anonim Şirketi Yönetim Kurulu üyesi Emre Özbeý, üretim hacmi ve yeni yatırımlarıyla ilgili konuştu. 1964 yılında Cenne Maden İşletmesi'nin 9 kurucu ortağı tarafından kurulan Anadolu Merkez Enerji Anonim Şirketi, Cenne Maden İşletmelerinin hakim ortağı oldu. Bu işletmelerin istihdam kapısı olan ve bölgenin geçim kaynaklarından biri olan maden ocakları, Cenne 1 nolu işletilmeye başlanması ve Cenne 2 nolu, Cenne 3 nolu ve Cenne 4 no'lu işletmelerin de devre alınmasıyla, üretim kapasitesini artırmayı hedefliyor.



10 BİNDEN FAZLA KİŞİYE İSTİHDAM SAĞLIYOR

6 yıldır maden ocağı işletmelerinin kapalı bulunduğu bölgede, Cenne ma-

den işletmelerinin 2021 yılının sonunda hâkim ortağı olan Anadolu Enerji Anonim Şirketi'nin yönetim kurulunun ilk kararı mevcut yönetimi ve şirket müdürünü değiştirmek, ikinci kararı ise Cenne maden işletmelerinde, işletmelerin yeniden üretime başlama kararı oldu. Anadolu Enerji Anonim Şirketi'nin atadığı yeni yönetimle 2 yıl gibi kısa bir sürede işletmenin yeniden üretime başlamasıyla birlikte bölge ekonomisi yeniden canlandı. İlçe halkının 'geçim kaynağımız, ekmeğimizi' dediği ve kapalı kaldığı yıllarda pek çok kişinin göç ettiği ilçede 2 yıl içerisinde işletmenin tekrar açılıyor olması, bölge halkı için büyük önem taşıyor. Madencilik altyapısı bulunan ve 10 binden fazla emeklisi bulunan Ermenek'te bulunan maden ocakları, yeniden açılarak şu an Cenne 1 nolu işletmemizde 150 kişiye istihdam alanı sağlıyor. Cenne 2, 3 ve 4 no'lu işletmelerin de aktif hale gelmesiyle birlikte



işletmeler, yaklaşık 800 kişiye gelir kapısı olacak. Özbey' göre bu işletmeler bölge ekonomisinin lokomotifidir.

MEVCUT STANDARTLAR OPTİMİZE EDİLECEK

Kaliteli kömür rezervinin bulunduğu havzada, üretim yöntemi olan yarı veya tam mekanize sistemlerin işletmelerde kullanılması üretimde sınırlayıcı olabiliyor. Bölgedeki kömür üretimini artırmak amacıyla yarı ve tam mekanize olarak projelendirilmiş işletmelerin mevcut olduğunu söylüyor. Öncelikle mevcut çalışma standartlarını optimize ederek kömür üretimleriyle hem bölge hem de ülke ekonomisine katkı sağlamak kısa vadeli planlarından bir tanesi. 2021 Aralık ayında Cenne Maden İşletmeleri'nin hisselerini ve yönetimini devir aldık. 1 yıl içerisinde 1 nolu işletmeyi üretime hazır hale getirdik. 2024 yılının ilk çeyreğinde Cenne 2 nolu işletmeyi de üretime hazır hale getireceğiz. Cenne 2 no'lu işletme için yatırımların planlandığını ifade etti. 2023 yılı sonuna kadar ikinci işletmenin de üretim izinleri alınacak boyutta yol kat edileceğini bildirdi. Kısa ve orta vadeli hedefler kapsamında modernizasyonlarını gerçekleştirilerek tüm işletmelerin aktif hale geleceğini belirtti. Bu kapsamda bölgenin en iyi şekilde değerlendirilerek gereken verimin alınacağını söyledi. İşletmenin kapalı olduğu dö-

nemde yaşanan maddi manevi bütün sorunların giderileceğini bu işletmeler çalıştığı sürece bu bölge insanına ve ekonomisine hizmet etmeye devam edecektir. Cenne maden işletmelerinin hakim ortağı ve atamış olduğu profesyonel yöneticileri sayesinde işletme çok daha hızlı bir şekilde yol alacaktır. Yeni yönetim kurulunun bu konu da inancı tamamdır.

MADEN ARAÇLARI İÇİN AR-GE!

Kömür üretiminde Türkiye'nin arz talep dengesini değerlendirildiği zaman kömür üretiminin ülke ihtiyacını karşılamadığını belirtti. Bu nedenle, ithal kömürle desteklendiğini söyledi. Türkiye'de, yerli kömür üreticilerine

daha fazla teşvik ve destek verildiği takdirde üretimlerin artabileceğini aktardı. Aynı zamanda maden makinelerinin ve madende kullanılan araç gereçlerin yüzde 70'inin ithal olduğunu, bu makine ekipmanların Türkiye'de üretilebileceği söyledi. "Döviz kurlarının artışı, makine, ekipmanların ve emtia fiyatlarının dünya genelindeki artışları ile beraber yatırımdaki maliyetler çok ciddi yükseldi. Ülkemizde de artık yerli ve milli projeler kapsamında maden makinalarının da üretimlerinin yapılabilir hale gelmesi gerekir. Sanayicilerimizin bu konuda da bir perspektif geliştirerek maden makinelerinin üretimi ile ilgili bir ar-ge çalışması yapmaları gerektiğini düşünüyorum." diye konuştu.



'BÖYLE RENKLİ BİR HAYATIM OLDU'

Babası Konya'dan göç eden ve bir dönem Manisa Belediye Başkanlığı yapan İş İnsanı, üzüm ihracatçısı Merhum Ersan Atılgan'ın hayatını Gazeteci Yazar İbrahim Yıldırım aktardı



Babası Konya'dan göç eden ve bir dönem Manisa Belediye Başkanlığı yapan İş İnsanı Merhum Ersan Atılgan'ın hayatını Gazeteci Yazar İbrahim Yıldırım aktardı. Yıldırım, dünyanın 4 bir yanına üzüm ihracatı yapan ve 3 işletmesiyle dünyaya nam salan Atılgan'ın yaşamında yaptığı röportajını şu şekilde okuyucuyla paylaştı.

Manisa'da, mütevazı bir mahallede büyüdüm, Necatibey İlkokuluna yakın. İlkokul tahsilimi Necatibey'de yaptım. Hala daha o mahallede arkadaşlarım vardır. Çocukluk arkadaşlarım. Arkadaşlarımla onur duyarım. Onlarla beraber güzel günler yaşadık.

Benim en büyük şansım; çok iyi bir eşim var, benim üzerime titiyor. Yani benim her şeyimle ilgilenir. Eşimle elli beş yıllık evliyiz. Hiç birbirimizi kırmadık. Üç çocuğum var. Büyük burada fidanlıkta durur, küçük oğlum yanımda durur. Bir de kızım var; evli, onun da iki çocuğu var. Bir hayatımız var.

Sanat okulundan sonra askerliğe gittim. Sivas'ta yaptım askerliğimi. Geldikten sonra Almanya'ya gittim. Orada iki yıl kaldım. Orada iyi deneyimler edindim. Almanların çalışma prensipleri çok harikadır. Onlarla arkadaşlık yaparsın. İş zamanı iştir. Sohbet zamanı sohbet. İş bitince birahaneye gidersin, içersin ama işlerine çok bağlıdır. İş prensiplerini orada öğrendim ben. İşe bağlı olmayı, işi

sevmeyi...

Orada da iyi günlerimiz geçti. Alfed diye bir ustam vardı benim. İsmi hiç unutmuyorum, çok iyi bir adamdı. Yaşlı bir adamdı. Bana çok şeyler öğretti. Almanların iş disiplinini ben çok beğenirdim. Sabahtan akşama kadar işlerinde gayet dikkatli çalışırlar, başlarında olurlar. İş bitikten sonra yıkanır, süslenirler, beraber birahaneye giderler. Akşam yediye -sekize kadar orada bira içerler. Onların sohbetleri de iyidir. Ben Almanlarla çok iyi tanışırdım, görüşürdüm.

Dortmund yakınında Duisburg diye bir şehirde bulundum. DEMAK fabrikası idi işyerim. Ağır makineler üreten bir fabrikadır. Çalıştığımız fabrikanın içinden tren yolu geçer. Öyle dizayn edilmiş. Biten parçaları biz orada vinç ile vagonların içine koyardık, giderdi. Yani elde taşımak falan yoktu.

Orada da çok güzel hatıralarım var benim. Çalışan insanı herkes sever. Sen çalışkansa, herkes beğenir, sever. İşten kaytarıyorsan yok. Ben çok çalışkandım, o konuda. Verilen işi tam yapardım; severlerdi beni fabrikada. Orada tek sorunumuz, öğle yemekleriydi. Almanlar domuz eti yiyor, biliyorsunuz. Hiç domuz eti yemedim. Öğle yemeklerinde etli yemek yerken, ben yemezdim. Almanlar, patatesi çok severler. Patates yerdim. Orada da güzel günlerimiz geçti.

Onlardan çok şey öğrendim, ben. Şu anda işimde de hala çok disiplinliyim. Benim fabrikam saat gibi çalışır. Almanlardan çalışma terbiyesini, stilini öğrendim. Hala benim buradaki fabrikamda işçiler çok disiplinlidir. Öyle gestapo gibi değil. Yavrum, kuzum diye onları disipline ederiz. Çalışınlar, bize faydalı olsunlar. Biz de onların hakkı neyse veririz.

Almanya'da kaldığım iki senede çok şey öğrendim. Ben gözlem yapma özelliğim vardır. Çalıştığım yerlerde hep gözlemlerdim. Ne yapıyorlar? Nasıl çalışıyorlar? Hollanda'ya bitişik bir sınırdıydık, biz. Hollanda bize 20-30 km mesafedeydi. Oraya geçerdim. Orada eğlenirdik. Onlar daha bir başka kültürde insanlar. Almanların prensibi; çalışmak, çalışmak, çalışmak... Her şey onun üzerine kurulmuştur. Ama Hollandalılar, çalışırlar da yaşamasını da bilirler. İyi yaşarlar.

Orada ikinci el bir araba aldım. Birkaç kafa dengi arkadaşım vardı. O civarı hep arabayla gezdik. O gezmeler bizim kültürümüzü artırdı. Gözlemler yaptık orada; 'ne yapıyor bu adamlar, ne ediyor' diye. Avrupalılar çok farklı. Çocukluktan itibaren öyle alışa gelmişler. Bizim bulunduğumuz kasabada ço-





cukları üç-dört yaşındayken koyunların üstüne bindirip yarış yaptırıyorlardı; çocuk hayatta kalmayı öğretilirdi. Tutunuyordu yünlerine, koyun da götürüyordu. Düşerse de bir şey olmuyordu. Çocukları yetiştirmeleri bile farklıydı.

Oradan niye döndünüz?

Hanım buradaydı. O rahatsız olmaya başladı. Evlenmiştim, büyük oğlum oldu. Öyle gitmiştim. Biz Sanat Okulu mezunu olduğumuz için hiç sıra beklemeden bizi aldılar. İş ve İşçi Bulma Kurumu aracılığıyla gitmiştim. Sene 1965 idi. Sanatımızla ilgili bilgi ve görgümüzü geliştireyorduk. Böyle bir Almanya maceram oldu benim.

Ben yedek-subay öğretmenlik yaptım. Bizim zamanımızda biz yedek subay öğretmenlik yapabiliyorduk. İki sene Sivas'ın Zara kazasında öğretmenlik yaptım. O hayat da güzel bir hayattı. Zara'da iyi dostlarım vardı. Oraya bir daha gittim sonra, eşimle beraber. Orada bir çeşme yaptırdım. Zara'nın Kaplan köyü. İki senem orada geçti. Orada Alevi köyleri de çoktur da bunlar sünniydiler. Köye çeşmeyi 2016'da yaptırmışım. Ben oraya yardım gönderirim. Zekatlarımın bir kısmını oraya gönderirim. Fakirler dağıtırlar. Orada öğrencilerim de var.

İki yıllık bir hatıram var ama elli yılı aşkın bir dostluğumuz devam ediyor. Köy de güzel bir köydür, yeşillikler içerisinde...

Oraya bir defa daha hanımla beraber gittik. Onlar bir defa daha geldiler; Muhtar eşimle beraber. Onları burada ağırladım. Talebelerim vardı orada öğretmenlik yaparken... Onlarla görüştük. Velhasıl böyle renkli bir hayatım oldu.

Almanya dönüşü buğday pazarında zahirecilik yapıyordunuz. Bu baba mesleği miydi?

Tabi. Babam buğdaycılık yapardı. İlk ticarete orada başladı. Mustafa Öztürk amcam da öyle...

Bir de sizin genç yaşta siyasete atılmanız olmuştu, değil mi?



Evet. Ben 22-23 yaşlarında politikaya girdim. O zaman Adalet Partisi vardı. Almanya dönüşü, bana çok şeyler kattı. Dünya görüşüm değişti. Kültürüm değişti. Bakış açım değişti. Arkadaşlarımı bana belediye başkanlığını önerdiler. Ben onlara: "Ben yapamam" diyordum. "Abi içimizde bunu senden başka yapacak insan yok!.. Sen Belediye Başkanı olacaksınız!" dediler, olduk. Tabi o da maceralı bir belediye başkanlığı oldu. O zamanlar belediye başkanı olmak önemli bir olaydı. Herkesi belediye başkanı yapmazlardı. Bizim arkadaşlarımız beni tam desteklediler. Belediye başkanı olduk.

Belediye Başkanlığı da bize çok şeyler öğretti.

Başkan olmanız, il yönetiminin kararıyla mı oldu? Yoksa yukarıdan talimatla mı belirlendi?

Gayet tabi il yönetiminin kararıyla. Manisa'daki il ve ilçe yönetimlerindeki arkadaşlarımızın müşterek kararlarıyla oldu. Manisa önemli illerden bir tanesiydi. Hatta Ankara'dan Sadettin Bilgiç vardı. O geldi 'kim bu çocuk' diye. Tanımak için tabi. 35 yaşında bir gencim o zaman öyle herkesi belediye başkanı yapmazlardı. Süleyman bey göndermişti onu Manisa'ya. O bizi inceledi. Benle



görüştü. Görüşmesi gereken insanlarla görüştü. Sonra gidip olumlu rapor verdi. Parti teşkilatı ve Ankara bizi belediye başkanlığına layık gördü.

Kâmuran İnan ile de Faik Türün'le de çalıştım. İkinci Ordu Örfi İdare komutanıydı. Böyle sivri isimlerle çalıştım. Tabi onlardan da çok şeyler öğrendim.

Kamuran İnan bildiğim hariciyeciydi. Onunla çalışmanız nasıl keşişti?

Kamuran İnan'ı Manisa'dan aday gösterdiler, Milletvekilliğine. Sonra ne oldu bilmiyorum, O olmadı.

Bana çok söylediler; "abi hatıralarını yaz" diye, ben onlara girmedim hiç. Kendimi reklam ediyormuş gibi olmak istemedim. Manisa'da renkli bir insan dım. Ama reklamı olan bir insan değilim. Çok mütevazı yaşadım.

Doğru. Bizde ise öldükten sonra adamı yüceltirler. Yaşarken fazla değer vermezler de. Öldükten sonra heykellerini yaparlar, resimlerini yaparlar. Ölmüş artık bu adam ya... Ölmeden evvel bu itibarı gösterseniz ya...

Sağlığında nice ehl-i hünerin Bir tutam tuz bile yoktur, aşına Öldürürler evvel âni açıklıktan, Sonra türbe dikerler başına

'GÖRDÜĞÜM RÜYADAN SONRA HACCA GİTTİM'

Ben içki içmem. On sene önce eşimle beraber hacca gittim. Bir gün rüyamda sarıklı beyazlar içinde bir adam gördüm. Anlattığım zaman "o peygamberimizdi" diyorlar. Yüzü görünmüyordu, hatırlamıyorum. Peygamberimiz rüyada ancak böyle görünürmüş, görünmezmiş. Yüz siması yok.

Kapı açtı, kapıdan sonrası bahçelik yeşillik bir yer. "Sen ölüme yaklaşıyorsun, kendine çeki düzen ver" dedi bana. Bundan sonra, Hacca gittim.

(21 ARALIK 2020'de kendisini kaybetti. Allah rahmet eylesin.)

'ANADOLU'DAKİ DAYANIŞMA KÜLTÜRÜNDEN ESİNLENDİK'



fuzul

Fuzul Tasarruf Finansman Anonim Şirketi Yönetim Kurulu Başkanı Konyalı İş İnsanı Eyüp Akbal, hayat hikayesini ve Fuzul fikrinin doğuşunu anlattı. Akbal, Fuzul Tasarruf Finansman olarak faizsiz, kredisiz ev, araç ve iş yeri sahibi olmanın bir yolu olan dayanışma ekonomisini uyguladıklarını belirtti. Dayanışma ekonomisinin Anadolu'daki dayanışma kültürü kökeninden doğduğunu ifade eden Akbal, "Fuzul'ün kültürel değerlerimiz üzerinde inşa edildiğini söyleyebiliriz. Ayrıca bir Konyalı olarak şehrimizin tanıtımı ya da gelişimine katkı sunacak her etkinlikte olmaya özen gösteriyorum." şeklinde konuştu.

Sizleri tanıyabilir miyiz?

1966 yılında Konya'da dünyaya geldim. İlkokul ve ortaokul öğrenimimi doğduğum şehirde, liseyi ise İstanbul Vefa Lisesi'nde tamamladım. Akabinde Gazi Üniversitesi Eczacılık Fakültesi'nden mezun oldum.

İş hayatına ne zaman, nerede başladınız; çalışma hayatınızdan bahsedermisiniz?

İş hayatına eczacılık ile adım atmış olmama rağmen 1992 yılında aile şirketimiz olan FuzulOto'da çalışmaya başladım. Kişilerin kredisiz ve faizsiz biçimde kendi bütçelerine uygun olarak otomobil sahibi olabilmelerine yönelik faaliyetler gerçek-

leştiriyorduk. Akabinde konut edinimini de oluşturduğumuz sistemin içerisinde dâhil ettik. Daha sonra sigortacılık sektörü ve inşaat sektörü gibi pek çok farklı alanda yer almaya başladık. Zaman geçtikçe çağın da gerekliliklerine adapte olarak yeni nesil konaklama hizmetlerinden ödeme teknolojilerine kadar kurduğumuz şirketlerle yeni sektörlere de 'Merhaba!' dedik.

Bugüne geldiğimizde Fuzul Holding; 30 yılın bilgi birikimi, tecrübesini ve gücünü arkasına alarak pek çok sektörde faaliyet göstermeye devam ediyor. Şu anda da Fuzul Holding iştiraklerinden Fuzul Tasarruf Finansman AŞ'nin Yönetim Kurulu Başkanı olarak görev yapıyorum.

Memleketinizden farklı bir şehre gitme serüveni nasıl şekillendi?

Konya'dan çıkıp İstanbul'a gelme serüvenim şöyle oldu: Çocukluğumda babam ticaretle uğraşıyordu. Ben ise başarılı bir öğrencilik dönemi geçiriyordum. Bir gün öğretmenlerimden biri bana ticaretle uğraşmaktan ziyade okumam, bunu da büyükşehirde yapmam gerektiğine dair telkinlerde bulunuyordu. O dönemin şartlarında ben de ticarete atılmaktansa okumaya karar verdim. Tam bu esnada da babam ile annem arasında bir fikir ayrılığı oldu. Babam, Konya ve Ankara gibi yakın lokasyonda bir yere gitmemin uygun olaca-

Konyalı İş İnsanı Eyüp Akbal, iş hayatının Fuzul Tasarruf Finansman'a dönüşüm sürecini aktardı. Akbal, dayanışma ekonomisinin, Anadolu'daki dayanışma kültürünün ekonomisiyle harmanlanmasıyla ortaya çıktığını söylüyor



ğını düşünürken annem ise ısrarla İstanbul'da okumamı istiyordu. Babam 'erkek çocukları benim yanımda olsun' diye düşünürken annem daha vizyoner bir bakış açısına sahipti. Annemle babamın fikir birliğine varmasıyla İstanbul'a geldim. 1981 yılında İstanbul Vefa Lisesi'ne kaydoldum. Sonrasında üniversite için Ankara'ya gittim, akabinde de İstanbul'da yaşamaya başladım.

Şirketinizle ilgili neler yaptığınız hususunda bilgi verir misiniz?

Fuzul olarak biz, 30 yılı aşkın bir süredir herkesin ev, araç ve çatılı iş yeri sahibi olabilmesi için finans kaynağı sunan tasarruf finansman sistemini 'Dayanışma Ekonomisi' felsefesiyle tanımlıyoruz. Bu alandaki faaliyetlerimizi 61 ilde bulunan 110 şubemizle gerçekleştiriyor, Türkiye'nin 81 ilinde kişilerin ev ve araç sahibi olmasını sağlıyoruz.

Dayanışma Ekonomisi ile ekonomik güçlerine göre bir araya gelen kişiler, tasarruflarını birleştiriyorlar. Akabinde de elde edilen finansmanla birlikte ev, araç ya da çatılı iş yeri sahibi olabiliyorlar. Fuzul olarak her ay bu sistemimizle binlerce kişinin ev ve araç teslimatlarını gerçekleştiriyoruz.

İş konusunda ya da sosyal alanda Konya'yla hâlâ bağlantılarınız var mı; bu bağlantıları nasıl koruyorsunuz?

Aile bağlarına ve Anadolu kültürüne çok önem veren biri olarak 42 yıl önce İstanbul'a eğitim görmek için yola çıktığımdan bu yana Konya ile bağım hiçbir zaman kopmadı. Aile büyüklerimden ve akrabalarımın hâlâ orada ikamet edenler var, ben de sıklıkla Konya'ya gelirim. Aslında Fuzul Tasarruf Finansman'ın kökenine baktığımızda da sistemin kökeninin Anadolu'daki dayanışma kültüründen geldiğini görebilirsiniz. Dolayısıyla

Fuzul'ün kültürel değerlerimiz üzerinde inşa edildiğini söylemek yanlış olmayacak.

Sivil toplumda da aktif bir rolünüz var; bunlardan da bahsetmek ister misiniz?

Türkiye'nin gelişimine katkı sunmak adına çalışmalar yapan, projeler geliştiren sivil toplum kuruluşlarında yer almaya gayret ediyorum. Hem Konya'ya hem de ülkeme katkı sunacak tüm işlerde elimi taşın altına koymaya hazır olduğumu söyleyebilirim. Bu bağlamda 20'ye yakın sivil toplum kuruluşunun yönetiminde ve yüksek istişare kurullarında yer alıyorum. Hâlihazırda aktif olarak pek çok sivil toplum kuruluşunda görevlerim var.

Örnek vermek gerekirse şunları sıralayabilirim: Türkiye'nin en yaygın ve aktif iş örgütlerinden biri olan MÜSİAD'ı temsilen İslam Dünyası Sivil Toplum Kuruluşları Birliği'nde (IDSB) Genel Sekreter ve Türkiye Gönüllü Teşekküller Vakfı'nda (TGTV) Başkan Yardımcısı olarak görev yapıyorum. Kültürlü Gençlik Derneği Yüksek İstişare Kurulu Üyesi, KONSİAD Yüksek İstişare Kurulu Başkanım, Finansal Kurumlar Birliği'nde Tasarruf Finansman Şirketleri Sektör Kurulu Başkanlığı vazifesini yürütüyorum. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu ve AmCham Türk Amerikan İş Adamları Derneği'nde görevlerim var. Ayrıca Türkiye Gezginler Derneği'ne de üyeyim.

Konya'yı şehir dışında temsil etmek nasıl bir duygu; bu konuda yaptığınız çalışmalar neler?

Konya ile güçlü bir gönül bağım var. Konyamızda yetişmiş bir iş insanı olarak, Konyalı Sanayici ve İşadamları Derneği (KONSİAD) üyeliğim bulunuyor. KONSİAD; Konyalı veya Konya'ya gönül vermiş, yurt içi ve yurt dışında yaşayan sanayici

ve iş adamlarımızın maddi, manevi olarak dayanışmalarını sağlayan güçlü bir kurum. Ben de buranın bir ferdi olmanın dolaylı çok memnunum.

Konyamızın kültürünün İstanbul'a taşınmasına vesile olacak tüm etkinlikleri önemsiyor ve mutlaka yer almaya gayret ediyorum. Kültürel bağlarımızı gelecek kuşaklara taşımak adına da gayret gösterdiğimizi belirtmek isterim. Konyamızın tanıtımı ya da gelişimine katkı sunacak her etkinlikte olmaya çalışıyorum.

Sektörünüzde Konya ne derece önemli bir mertebeye yer alıyor?

Tasarruf finansman sektörü için 81 ilimizde tüm vatandaşlarımız da çok kıymetli... Tabii ki memleketimiz olması hasebiyle Konyamıza karşı pozitif bir yaklaşımımız olduğunu söyleyebilirim. Öyle ki Anadolu'da yalnızca Konya'da dört şubemiz bulunuyor.

Konya'ya bir vefa borcunuz olduğunu düşünüyor musunuz; bunu nasıl ödüyorsunuz?

Elbette ki Konya'da doğmuş, büyümüş, yüzlerce anı biriktirmiş biri olarak memleketime karşı vefa borcum olduğunu düşünüyorum. Ben bu topraklarda büyüdüm, bugünlere kadar Konya kültüründen hiç kopmadım tabii ki şehrim karşı sorumluluğum olduğunu düşünüyorum.

İstanbul'da gerçekleştirilen Konya Günlerine katılarak kentimizin tanıtımına ve gelişimine destek olmayı sürdürüyorum. Ayrıca Konya'da yerel sporun gelişmesine katkıda bulunmayı ve şehrimizin sportif başarılarıyla gurur duymayı arzuluyoruz. Bunun için de Fuzul olarak Ömeranlı Spor Kulübü'ne destek vermekten mutluyuz.

Teşekkür ediyoruz.

fuzul

Çocuk yaşta Konya'dan yaz tatili için geldiği Bursa'da aşık olduğu mesleğine çıraklıktan girip, kurduğu şirketle dünya devi otomotiv firmalarına üretim yapar hale gelen memleket aşığı özgür bir ruhun başarı hikayesi.

“Özgür ruhumuzu hiç kaybetmedik”



Özgür Metal
Genel Müdürü
Fevzi SEVİM

Fevzi Bey Merhaba. Bizi konuk ettiğiniz için teşekkür ederiz. Okuyucularımızın sizi tanıması için bize kendinizden bahsedermisiniz?

Merhaba ben Fevzi Sevim. 1960 Yılında Konya'nın Ilgın ilçesi Kapaklı Köyü'nde çiftçi bir ailenin üçüncü evladı olarak dünyaya geldim. Beş kardeşiz. İlkokulu köyümüzdeki ilkokulda okudum. İlkokul bittikten sonra 1972 yılında geldiğim Bursa'da, 1988 yılına kadar otomotiv sektörü için metal, plastik, kauçuk kalıp imalatı ve üretimi yapan farklı firmalarda çalışarak deneyim kazandım. Ardından 1979 yılında evlendim. İki kız ve bir erkek çocuk sahibiyim. 52 yıldır Bursa'da ikamet etmekteyim. Özgür Metal Kalıp ve Plastik Sanayi Limited Şirketi'nin kurucu ortaklarındanım ve genel müdürlük görevini yürütmekteyim. Üç ortak ile çıktığımız bu yolda hala aynı heyecan ve disiplin ile çalışmaya devam etmekteyiz. Firmamız aynı zamanda bir aile şirketi. İkinci kuşak olarak iki kızım finans ve satış departmanlarında görev almakta.

Oğlum da otomotiv sektörüne kalıp imalatı yapan ve kendi firması olan Sekon Metal ile sektöre hizmet vermektedir.

Sizi Konya'dan Bursa'ya getiren sebep ne oldu?

Çocukluğumu geçirdiğim köyümüzde insanlar ilkokula kadar okur, ardından da aile geleneği olarak çiftçilik veya hayvancılık yapardı. Başka bir alternatifiniz, okuma seçeneğiniz bulunmazdı. Ancak ben küçüklüğümde beri elime geçen alet edavat ile uğraşmayı, bir şeyler üretmeyi çok severdim. Yaratıcı yanım baskındı. Hayvancılık ile uğraşmayı hiç istemiyordum.

O yıllarda Bursa'da yaşayan bir akrabam vardı. Bizim şu an yaptığımız iş olan kalıpcılık üzerine çalışıyordu. Kendisi bizi köye ziyarete geldi. Dönüşü esnasında bende onunla birlikte yaz tatilimi geçirmek için 1972 yılında Bursa'ya geldim. Bu ziyaret esnasında dayımın iş yerine de gittim. Çalışma ortamı çok ilgimi çekti. İstedğim işin o olduğuna o an inandım. Bu sebeple, Bursa'da kalmaya karar verdim. Henüz 12 yaşındaydım. Ve tabii ki ailemin tepkisini aldım. Yalnız başıma Bursa'da kalmamı istememişlerdi ancak dayımın anne ve babamı ikna etmesiyle, onun himayesinde ve desteğiyle 12 yaşında çırak olarak çalışmaya başladım. İki sene kadar dayımın yanında kaldım. Aynı işyerinde çalıştık. Bana işi öğrenmem için yardımcı oldu. Dayımın benim üzerimde büyük emeği vardır. Çok önemli bir yere sahipti bende. Allah rahmet eylesin geçen sene 81 yaşında kaybettik kendisini.



Ömer Faruk
Demirok



Bize Özgür Metal'in hikayesinden bahsedebilir misiniz?

15 yaşında kalfa, 18 yaşında usta oldum. Ustalık yaptığım dönemde şimdiki ortaklarım Özcan Bey ve Abidin Bey ile tanıştık. Üçümüz de çalıştığımız yerlerden ayrılarak kendi şirketimizi kurmaya karar verdik. 1988 yılında Özgürmetal Kalıp ve Plastik San. Tic. Ltd. Şirketi'ni kurduk. İlk yerimiz; Bursa Küplüpinar Mahallesi'nde 80 metrekarelik kiralık küçük bir atölye idi. O günlerde, biri torna ve biri de freze olmak üzere ikinci el iki adet makine alarak üretimimize beş kişi ile başladık. İşe başladığımızda ilk olarak sadece kauçuk ve sac metal kalıp üretimi yapıyorduk. O dönemde sektörde ne üç boyutlu modelleme imkanı vardı ne de gelişmiş CNC tezgahlar mevcuttu. Tüm işlemler el işçiliği ile yapılıyordu. Daha sonra teknolojinin ilerlemesi ile birlikte yeni makineleri de parkurumuza dahil ederek, iş hacmimizi günden güne arttırdık. Makine parkurunu genişlettikçe alüminyum zamak ve plastik kalıp da yapmaya başladık. Daha sonra Tofaş'ın taleplerinin plastiğe dönmesi ile sadece plastik kalıp üretmeye ve bu konuda uzmanlaşmaya devam ettik. Ürettiğimiz kalıpları denemek için ilk plastik enjeksiyon makinemizi aldık. Bir makine, bir makine daha derken biz plastik parça üreticisi olduk. Küçükbalıklı'daki ilk üretim tesisimizde 1988'den 2002 yılına kadar faaliyet gösterdik. 1999 yılında mevcut üretim tesisimizin bulunduğu Nilüfer Organize Sanayi Bölgesi'ndeki ilk fabrika binamızın inşasına başladık. 3 bin 700 metrekare kapalı alana sahip binamızın inşası iki yıl kadar sürdü. 2002 yılında bu ilk fabrikamıza taşındık. O dönemde Nilüfer Organize Sanayi Bölgesi yeni kurulmuştu. Biz buraya gelen dördüncü firmaydık. 2015 yılına kadar da burada üretimimizi sürdürdük. 2015 yılında ise yine NOSAB'ta yer alan yeni fabrika binamızı inşa ederek buraya taşındık. Burada da 10 bin metrekaresi kapalı olmak üzere toplam 12 bin metrekarelik alanda üretim faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. 300'e yakın kişiye istihdam sağlıyoruz.

İşiniz ile ilgili yeni yatırım planlarınız var mı?

Biz kendi sektörümüzde yer alan firmalar arasında ilk üç arasında yer alıyoruz. Hedefimiz daha da üst sıralara yükselmek. Bu hedef sizi sürekli yatırım yapmaya zorlar. Bizde yatırımlar hiçbir zaman durmuyor o nedenle. Ancak burada şunu da söylemek lazım. Biz direk ana müşteriye ürün vermekten kaçınıyoruz. Sebebi ise ana müşteri ile çalışmanın getirdiği, yüksek ölçekteki talebin büyük yatırım gerektirmesi. Biz kredi kullanmadan kendi öz sermayesi ile çalışmayı tercih eden bir firmayız. Krediyi sevmeyiz. Çok hızlı büyüyüp risk almayı tercih etmeyen bir yanımız var. Yavaş ama ayakları yere basan, kalıcı bir büyüme hedefliyoruz. Kesintisiz üretim yapabilmek ve büyümenizi sürekli kılmak için itidalli adımlar atmanız gerekiyor. Yeni projeler için mevcut binamızdaki kapasitemiz dolmak üzere, o nedenle sanayi bölgesindeki kiraya verdiğimiz ilk fabrika binamıza ilave üretim için tesis kuracağız. Sonraki safhada da yenilenebilir enerji yatırımları için fabrika binalarımızın çatılarına güneş enerjisi panelleri koyarak işletmemizde kullandığımız elektrik enerjisinin 20'sini buradan elde etmeyi planlıyoruz. Ülkemizin nüfusu sürekli artıyor. Benim evimin yanında bir lise var. Şimdi oradaki öğrenci kalabalığına bakıyorum. Ve içimden bu gençlere beş sene sonra iş lazım diyorum. O kadar öğrenciye nereden iş bulacağız? Elbette sanayicinin müteşebbisin yatırımları sonucu gerçekleşecek istihdam sayesinde olacak bu.

Şirketinizin ve ortaklığınızın uzun soluklu olmasını neye bağlıyorsunuz?

Şirketimiz 35 yıllık bir firma ve bu yolculukta tedarikçi, üretici ve müşteri işbirliği çok önemli. Her zaman çözüm odaklı, hızlı aksiyon alan yanımızla hiçbir sorumluluktan kaçmayarak, oluşturduğumuz güven ortamıyla bu günlere sağlam adımlarla geldiğimizi düşünüyorum. Ayrıca çalışanların bağlılığı da şirketler için çok önemli. Firmamızda ortalama çalışan süresi 11 yıldır. Bu da üretimde kaliteyi, müşteri memnuniyeti ve akabinde büyümeyi getiriyor.



Peki şirketinizin ismi nereden geliyor?

Özgür'ün anlamı şu. Düşünceye pranga vurdurmak. Biz kalıpların hep bir özgür tarafı vardır. Bizler baskı altına girmeden, hayal ettiklerimizi uygulayabilmeliyiz. Kendi işimizi kurmadan önce çok sayıda başka şirkette çalıştık. Kendimize özgü düşüncelerle planladığımız projelerde bize; şimdi zamanı değil, süre yeterli değil, para yok gibi bahanelerle vazgeç, yapma denilerek hep engel çıkarıldı. Siz bir şeyler yapmak istiyorsunuz ama amiriniz ya da patronunuz izin vermiyor size. Yeni bir şeyler denemek ve farklı bir şeyler üretmek için vize çıkmıyor. Biz işyerimizi kurduğumuzda dedik ki biz özgürlüğümüze kavuştuk. İstedikimizi yapabiliriz. Firmamızın ismi buradan geliyor. Bu düşünce bizim tüm çalışanlarımız için de geçerlidir. Bizim firmamızda herkesin gelişime katkıda bulunabilecek yaratıcı fikirlerini istediği şekilde sunma ve uygulama fırsatı bulunmaktadır. Buna müsaade ediyoruz. Çalışanlarımıza deneyin, vazgeçmeyin ve korkmayın diyoruz. Ar-Ge konusunda tüm çalışanlarımızın önü açık. Bu özgürlük sadece çalışanlarımız için geçerli değil. Biz müşterilerimizin de ufkunun açık olmasını sağlamaya çalışıyoruz. Siz özgürce düşünüp talep edin biz çalışıp üretelim diyoruz. Ar-Ge taleplerini bıkmadan usanmadan karşılıyoruz. Sonuca ulaşana dek denemekten asla vazgeçmiyoruz.

Fevzi Bey; müşterileriniz ve müşterilerinize sunduğunuz ürünleriniz hakkında da bilgi verir misiniz?



Üretimimizin tamamına yakını otomotiv sektörüne yönelik gerçekleştirilmekteyiz. Çok az miktarda da savunma sanayine yönelik üretim yapmaktayız. Üretim yaptığımız başlıca otomotiv şirketleri arasında Tofaş, Renault, Toyota, Ford, Nissan, Peugeot, Citroen ve Togg gibi firmaları yer almaktadır. Bu firmalara direkt olarak değil, bu firmalara parça teminini gerçekleştiren yan sanayi firmalarına tedarik sağlıyoruz. Şu an ürettiğimiz ürün grupları içerisinde vites grubu parçaları, dış ayna grubu parçaları, koltuk grubu parçaları, kaput içi parçaları ve bagajda kullanılan parçaları sayabiliriz. Ürün yelpazemiz oldukça geniş. Şu an bine yakın orijinal parçanın üretimini gerçekleştiriyoruz. Ürünlerimizin % 35'ini de yurt dışına ihraç ediyoruz. Bunları Gemlik Serbest Bölgesi'nden yurtdışına gönderiyoruz. İtalya başta olmak üzere, Fransa, İspanya ve Romanya gibi çok

sayıda ülkeye ürün gönderiyoruz. Ürünlerimiz Fas'a kadar ihraç ediliyor.

Yeri gelmişken, Togg'un geleceğini nasıl görüyorsunuz?

Otomotiv sektöründe şu an trend elektrikli araç üretimi. Tüm firmalar birer birer elektrikli araç modellerini piyasaya sürmeye başladılar. Küresel iklim değişikliği nedeniyle tüm dünyada fosil yakıt tüketimi azaltılmaya çalışılıyor. Tüm firmalar karbon ayak izlerini azaltmaya çalışıyorlar. Türkiye tam zamanında girdi bu işe. O nedenle bu girişimin geleceğinin parlak olduğunu düşünüyorum. Önümüzdeki yıl üretimdeki mevcut üst segment araçlara ilaveten sedan tipi araçları piyasaya süreceklerini öngörüyorum. Menzil konusunda da gerekli geliştirmeleri yapacaklardır.





Biz Togg'a koltuk parçalarının üretimini gerçekleştiriyoruz. Sıraya girerek 720. sıradan ilk kendi Togg aracımızı da teslim aldık. Aktif olarak bu aracı kullanıyoruz. Fabrika idari binamızın önüne şarj istasyonu da kurduk. Kendi ürettiğimiz parçaların yer aldığı aracı kullanmak bizim için ayrı bir gurur vesilesi. Örneğin şu an Togg'un bazı parçalarının üretimi için Tübitak ile birlikte ortak bir proje yürütüyoruz. Elektrikli araçlarda toplam ağırlığın düşük olması gerekiyor. Bu da otomobilin tüm parçaları için hafif parça üretimi yapma baskısını getiriyor. Buna mukabil bu hafifliğin sağlamlık ve dayanıklılığı da ortadan kaldırmaması gerekiyor. İlaveten bu araçlarda motor sesi olmadığı için parçaların sessiz parçalar olması da elzem. Çünkü elektrikli araçlarda kabin içi sessizlik kriteri oldukça önemli. Yaşadığımız son pandemi sonrası bir de özellikle kabin içinde kullanılan parçaların antibakteriyel olmasının önemi de ortaya çıktı. Tübitak ile bu yönde de ortak proje çalışmamız devam ediyor. İşte tüm bu özellikleri bir arada barındıran özel malzemeden imal parçalar için Ar-Ge çalışmalarımız da devam etmekte. Biz hep keşke yerli bir otomobil için adım atılsa da

bizde ona parça üretsek, destek olsak diye hayal ederdik. Bu hayalimizi gerçekleştirmek nasip oldu çok şükür.

Fevzi Bey iş hayatınızda unutamadığınız bir anınız veya işiniz ile ilgili bir dönüm noktası olarak tanımlayabileceğiniz bir olay var mı?

Olmaz mı? Dile kolay 52 yıl. Çok anımız var elbette. Hem unutamadığım bir anı hem

de işimizin dönüm noktası diyebileceğim bir olayı aktarayım size. Sektörde alaylı olduğumuz ve çıraklıktan yetiştiğimiz için teknik anlamda prosedürleri çok iyi bilmiyorduk. Ama otomotiv sektörü de bu tip şeylere çok önem veriyor. Bizde bu nedenle kalite belgeleri edinmeye başladık. Bu esnada bizi Tofaş'tan denetlemeye geldiler. Yıl 1996. Kalite yönetim sistemleri noktasında daha kimsenin çok fazla bilgi ve deneyimi yok tabi. Biz denetim öncesi hazırlığımızı yaptık. Hazırlıktan kastımda temizlik yani. Denetimin ne olduğunu bilmiyoruz ki. Firmadan görevli denetçi geldi. Makinelerin başına geçti. Başladı bize sormaya. Bunu nasıl yapıyorsunuz, şunu nasıl yapıyorsunuz diye. Biz tek tek anlattık. Ölçümlerimizi, testlerimizi ve üretimin merhalelerini inceledi. Yeni aldığımız bir terazimiz var. Hemen onun kalibrasyonunu sordu. Cihaz yeni ama tabi bunun doğru ölçüm yaptığına dair bir kalibrasyon belgesinin olması gerektiğini bilmiyoruz. Biz denetçiye cihazın yeni olduğunu falan söyledik ama tabi denetçi bizim bir şey bilmediğimizi anladı. Ardından da oldukça kaba bir ifadeyle bu şekilde olmayacağını söyledi ve denetimi bitirdi. Ardından da aracına bindi ve gidecek. O esnada personelimden birine bir cesaretle kızan denetçiye arabadan inmesini söylemesini rica ettim. Sonra kendisine siz bu işi çok iyi biliyorsanız gelin bize öğretin dedim. Bize bu konuda eğitim verin dedim.



Kimya mühendisi olan Tofaş'ın laboratuvar personeli olan bu kişi aynı zamanda firmanın baş denetçisiydi. Siz bu iş böyle olmaz diyorsunuz ama bu işin Bursa'da okulu var mı? Kalıpcılığın okulu enjeksiyonculuğun okulu var mı? Bizim öğrenebileceğimiz bir eğitim kurumu var mı? Olmaz dediniz ama bu konuda eğitim alabileceğimiz bir tane yer yok. Biz ne yapabiliriz. Biz öğrendiğimiz kadarını yapıyoruz. Eğer siz varsanız biz öğrenmeye hazırız dedim. Önce düşünüyem dedi. Daha sonra arayıp teklifimizi kabul etti. Ve biz tam yedi yıl sürecek bir eğitim sürecine girdik. Sadece kalite yönetim sistemleri değil, plastiğin kimyasını, işimiz ile ilgili tüm standart ve normların tamamını öğrendik, ezberledik ve firmamızda uyguladık. Sonraki denetimlerde, tüm ana marka müşterilerin yanı sıra bizden ürün alan ne kadar marka alt tedarikçileri varsa, bizden ne istedilerse önlerine koyduk. Ne talep ettilerse bu bizde var dedik. Sonra ne oldu işler gelmeye başladı. Ender de olsa arada çıkan ihtilaflarda kalitemizi, hep belge ve analizlerle ispat edip haklı çıkan taraf olduk. Daha bilinçli profesyonel iş yapmaya başlayınca haliyle işlerimiz daha da arttı.

Çıraklıktan gelip büyük başarılarla imza atmış bir sanayici olarak gençlere neler öğütlersiniz?



Öncelikle ülke kalkınması için üretime dahil olmalarını tavsiye ederim. Kendilerini geliştirmelerini öğütlerim. Hangi işi yapacak olurlarsa olsunlar, mutlaka işin içinde, mutfağında olmalarını tavsiye ederim. İmkanları var ise yurt dışında işleri ile ilgili araştırma yapmalarını, orada bulunmalarını ve edindikleri tecrübe ile ülkelerine hizmet etmelerini öneririm. Bakın biz bu işin okulunu okumadık. Çıraklıktan yetiştik. O nedenle gençlere ve

özellikle bu sektör ile ilgili bölümlerde eğitim alan öğrencilere karşı çok büyük bir destek arzusu var bizde. İşletmemiz adeta bir okul gibi. Milli Eğitim Bakanlığı'nın sürdürdüğü Metek 3 Eğitim Projesi kapsamında iki okul ile protokollerimiz mevcut. Öğrenci kabileleri işletmemizden hiç eksik olmaz. Meslek lisesi öğrencileri, üniversite öğrencileri üretim tesisimizde öğretmenleri ile birlikte özgürce gezip, deneyimlerimizden faydalanırlar. Öğrenciler firmamızda mesleki eğitim ziyaretleri sırasında, teknik ekiplerimizden ve çalışanlarımızdan bilgi alırlar. Ar-Ge laboratuvarlarımız öğrencilere her zaman açıktır. Hatta onlar için eğitimler sırasında kullanabilecekleri özel materyaller hazırlarız. Çalışmaları esnasında personelimizde olduğu gibi denemekte, araştırmakta gerekirse ürün heba etmekte serbesttirler. Onlara bilgimizi aktardığımızda duyduğumuz mutluluk tarif edilemez.

Konya ile bağınızı ne ölçüde devam ettiriyorsunuz?

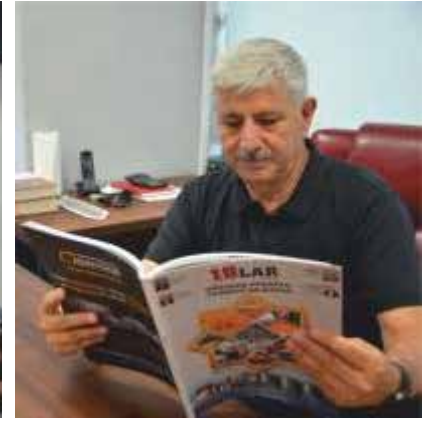
Memleketimiz ile bağımız hala çok kuvvetli. Konya'da köyümüzde ata yadigarı arazilerimiz duruyor. Toprakla bağımız hiç kopmadı. Orada ekip biçmeye devam ediyoruz. Arazileri ekim dikim işi için başkasına da vermiyoruz ki biz gidip gelmeye devam edebilelim. Köyümüz ile bağımız sürsün. Oraya sürekli gitmek için bir sebebimiz olsun diye. Buğday ve arpa üretimi yapıyoruz arazilerimizde. Bizim köyümüz Isparta'ya ve dolayısıyla göller yöresine daha yakın bir konumda. Oranın iklimine sahip. Isparta gibi Burdur gibi yerlerde lavanta bir zirai ürün olarak



yetiştirilip işleniyor. Bizim yöremizde ise daha önce hiç yetiştirilmedi bu ürün. Bizim buralarda neden olmasın diye ben kendim deneme üretimlerine başladım. Bulgaristan'dan özel fide getirdik. 15 dönüm yerde üretime başladık. Güzel de verim elde ettik. Ancak lavanta öyle bir



özelliğe sahip bir bitki ki toplandıktan hemen kısa süre sonra işlenmesi gerekiyor. Uçucu bir yağa sahip. O nedenle köyümüze bir de lavanta işleme tesisi kurduk. Deneme üretiminin ardından elde ettiğimiz ilk hasadı da kendi tesislerimizde işleyerek yağını çıkardık. Köylülerimize bunun ekimi için öncülük etmek istiyorum. Örneğin ilk deneme ekiminden verim elde edince, bu sene 80 dönüme lavanta ektik. Lavantadan, dikildikten anca üç sene sonra yüksek verim elde edebiliyorsunuz. O yüzden başlangıçta yüksek yatırım maliyeti olan meşakkatli bir ürün. Tesislerimizde ürünü işledikten sonra hammadde olarak piyasaya vermeyi düşünmüyoruz. Yine kendimizin kuracağı ilave üretim tesislerinde kozmetik ürün imalatı yapıp nihai ürün olarak satışa sunmayı hedefliyoruz. Yatırıma kendi köyümüzde de devam ediyoruz. Bakın, köyümüze büyük bir Türk Bayrağı diktim ben. Köyümüzün yanından geçen karayolunda seyredenlerin, rahatça görebileceği en yüksek noktasına. Onlarca metre yukarıda dalgalanan 54 metrekare bir bayrak bu. Bu bayrak bizim memleket hasretimizi temsil ediyor. Gurbette de olsak kalbimizin hep orada olduğunun bir simgesi. Ülkemiz için üretme yolundaki azmimizin nişanesi olarak orada gönderde dalgalanıyor.



Fevzi Bey sizin bir memleket aşığı olarak, yöresel hemşehri derneklerinde oldukça aktif çalışmalarınız olduğunu biliyoruz. Bu hususta da sizden bilgi almak isteriz.

Daha önce Bursa Konya Yöresi Kültür ve Dayanışma Derneği'nde faaliyetler sürdürüyordum. Orada da Konyalı hemşehrilerimiz ile güzel etkinliklere imza attık. Ancak daha sonra kendi köy derneğimizi kurma kararımız nedeniyle ayrılarak, arkadaşlarımla birlikte çalışma başlattık. Ardından Konya Ilgın Kapaklı Köyü Yardımlaşma ve Dayanışma Derneği'mizi kurduk. Kendimize ait dernek binamızda faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Bursa'da köyümüzden 830 hane bulunmakta ve 3 binin üzerinde insanımız burada yaşamakta. Derneğimizin şu an 670 kayıtlı üyesi var ve oldukça aktif çalışmaları mevcut. Köy muhtarımız ile de sürekli irtibat halindeyiz. Hem köyümüz ile Bursa arasında hem de buradaki köylülerimizin birbirleriyle iletişimde aktif rol oynuyoruz. Hastalık, düğün ve cenaze gibi durumlarda hemşehrilerimiz arasında irtibatı sağlıyoruz. Asker eğlenceleri çok olur bizde. Bu eğlencelere destek veriyoruz. Aşure ayında Bursa'da bir camimizde hemşehrilerimiz ve Bursalılar ile bir araya gelip, dernek olarak aşure ve lokma ikramında bulunuyoruz. Dernek üyeleri ile birlikte aile piknik organizasyonları gerçekleştiriyoruz. Dernek olarak üniversite eğitimi alan köylülerimizin çocukları için burs imkanları sağlıyoruz. Ramazan ayında ihtiyaç sahibi ailelerimize erzak yardımında bulunuyoruz dernek olarak. Örneğin dernek üyelerimizin yaptığı senede 50 civarı cemiyet için düğün salonları ile indirimli toplu anlaşmalar yapıyoruz. Yine üyelerimiz için özel sağlık kuruluşları ile

özel indirim anlaşmaları yapıyoruz. Her yıl mayıs ayının ilk haftası Bursa'da yaşayan çok sayıda hemşehrimiz ile otobüslerle köyümüze gezi tertip ederiz. Bu geziler oldukça kalabalık olur. Köy günü niteliğindeki bu etkinliklerimiz bin 500 kişi kadar köylümüzün katılımıyla gerçekleşir. Bu gezilerimizden birinde Bursa'nın yerel medya kuruluşlarından da temsilcileri köyümüze götürerek misafir ettik. Onlarda bizim ile birlikte etkinliklere katıldılar. Örneğin buradaki etkinliklerde türküler söylendi, folklor ekipleri gösteriler yaptılar. Bir futbol turnuvası düzenledik. Köyümüzde düzenlediğimiz fidan dikim törenlerinde yüzlerce fidan toprakla buluştu. Bu faaliyetlerimizin medya kuruluşlarının haberlerinde yayımlanmasıyla ve hem derneğimizin hem de köyümüzün tanıtımına vesile olmuş olduk.

Peki Konya deyince aklınıza ne geliyor ve Bursa'da kendinizi Konya'da gibi hissedebiliyor musunuz?

Konya deyince aklıma köy ve tatil gelir benim. Ben şehir hayatını çok sevmiyorum zaten. O toprakları özlüyorsunuz hep. İçimdeki memleket hasreti hiç dinmez benim. Senede hiç olmazsa 10 defa köyüme gider, ziyarette bulunurum. Tüm

şahsi ve şirket araçlarımızın plakasının sonu hep 42'dir. Burada 24 saat kapalı alanda yoğun tempoda çalışıyoruz. O nedenle memleketimize gitmek bize bir tatil gibi geliyor. Deniz kenarında köyümdeki gibi ne dinlenebilirim ne de rahat edebilirim. O nedenle kendinizi burada Konya'da gibi hissediyor musunuz sorunuzun cevabı bende hayırdır. Benim çocuklarım torunlarım burada doğdular. Gelinim Bursalı mesela. Ama torunlarıma sorsanız nerelisiniz diye Konya Ilgın Kapaklı'yız derler size. Bayramlarda bizim köye gittiğinizde sokaklarda araç park edecek yer bulamazsınız. Ve hepsi Bursa plakalıdır. Bizim köyümüzün Bursa'da yerleşik çalışan insanların %80'i de bizim bu iş kolumuz üzerinde çalışmaktadır. Biz burada yöremizden gelen insanlara bir nevi rol model olduk diyebilirim. Kendi firmamızda da 50 civarı hemşehrimizi istihdam ettik.

Fevzi Bey, bu çok keyifli sohbet için size teşekkür ediyoruz. Ülkemizin kalkınması için sürdürdüğünüz üretim mücadelenizde başarılarınızın artarak devamını diliyoruz.

Bende sizlere verdiğiniz bu imkan için teşekkür ediyor ve sizleri ağırlamaktan duyduğumuz memnuniyeti ifade etmek istiyorum.



BİR VEFA BORCUMUZ VAR

Çumra'dan Almanya'ya 4 yaşında ailesiyle birlikte göç eden İş İnsanı Harun Danışık, hala Konya ile irtibatını sürdürüyor. Türkiye'nin kendileri için 'öz vatan' olduğuna dikkat çeken Danışık, "Genelde Türkiye'ye, özelde Konya'ya mutlaka bir vefa borcumuz var." diye konuştu

Küçük yaşlarda Çumra'dan Almanya'ya giderek Almanya'da yetişen İş İnsanı Harun Danışık, Danışık Medikal olarak yurt dışında yapmış oldukları faaliyetlerden bahsetti. 3 sağlıklı kız kardeşiyle birlikte medikal işini farklı yatırımlarla da desteklediklerini belirten Danışık, Türkiye'nin öz vatanları olduğunu ve ülkeleri için elinden geleni yapmaya hazır olduklarını belirtti.

Sizleri tanıyabilir miyiz?

Harun Danışık. 1987 yılında Çumra'da doğdum. 4 yaşındayken Almanya'nın Dortmund şehrine göç etmişiz. İlkokuldan başlayarak üniversite de dahil eğitimimi burada tamamladım. Uluslararası ticaret bölümü mezunuyum.

Çalışma hayatına nasıl başladınız?

Farklı şirketlerde pazarlama departmanında tecrübe edindikten sonra bir firmanın genel müdürlüğünü yaptım. Yeteri kadar tecrübe kazandıığımız düşündükten sonra kendi firmamızda çalışmaya başladım.

Babamın kurmuş olduğu medikal firmasını birlikte genişletmeye karar verdik. Danışık Medikal ismindeki işletmemiz zaten 20 yıldır var olan bir firmaydı ancak son 5 yıl içerisinde daha kurumsal bir yapı elde ettiğimize inanıyorum. Bu sektörde Almanya'da da iyi bir konuma geldik ve güzel bir ivme yakaladık. Bu şekilde çalışmalarımıza devam ediyoruz.

Yaptığınız iş hakkında biraz daha detay verebilir misiniz, Türkiye'deki gibi tıbbi ürünlerin tedarikini mi sağlıyorsunuz?

Burada biraz daha farklı bir iş üzerine yoğunlaştık. Hastane ve çeşitli sağlık kuruluşlarından aldığımız kullanılmış ama geri dönüştürülebilir ürünleri alarak

Avrupa standartlarında yenileyip gerek Avrupa gerekse dünyanın farklı ülkelerine satıyoruz. Firmanın CEO'luğunu yapıyor ve gün geçtikçe geliştiriyoruz.

3 kız kardeşim doktor olduğu için bu sektörle ilgili farklı planlarımız var. Bunun ilki, kurduğumuz hasta bakım merkezi. Daha sonra ise bilgi işlem şirketi kurarak çalışmalarımıza devam ediyoruz.

İşiniz koşulları Almanya'da ve Türkiye'de ne gibi farklılıklar gösteriyor?

Türkiye'de takip ettiğim kadarıyla ekonomik olarak çok fazla dalgalanma yaşanıyor ve bunun iş dünyasına oldukça fazla etki ettiğini düşünüyorum.

Şu anda Türkiye'nin kaçılması gereken ve yurt dışının ne pahasına olursa olsun gidilmesi gereken bir yer olduğu algısı var; bunu ne derece doğru buluyorsunuz?

Türkiye'de yaşanan birtakım sıkıntılar dolayısıyla Avrupa ülkelerine gitmek isteyenlerle aynı düşüncede değilim çünkü Almanya eski Almanya değil. Başarılı insanların Türkiye'de kalıp orada mücadele etmeleri çok daha iyi olur.

Almanlar uzun yıllardır bir göç ülkesi olmasına rağmen ırkçı sayısı garip bir şekilde gün geçtikçe artıyor. Bu nedenle Almanların diğer milletlere bakışı çok sıcak değil. Başarılı olan yabancıların zaman zaman önu kesilebilmekte. Özetle buraya göç etmek, kalanlar için güzel görünse de ciddi zorluklar göz ardı edilmemeli. Dünyadaki ekonomik kriz Almanya'daki hayatı çok ciddi bir şekilde etkilemiş durumda.

Kültürel ve sosyal düzeyde yalnızlık duygusuyla karşı karşıya kaldığınız oluyor mu?

Yaşadığımız ülke Hristiyan bir ülke. Mutlaka yaşanan zorlukları var: Dini bayramlar Türkiye'deki bayramlara oranla çok sönük geçiyor. Diğer birçok maneviyat konusuna Almanya, Türkiye'dekinden fazlasıyla uzak. Fakat yaşadığımız ülkeye adapte olduğumuz için çok ciddi bir yalnızlık hissetmiyoruz. Küçük yaşlardan beri burada büyümüş,



yetmiş biri olarak Almanya bizim ikinci vatanımız durumda. Ailemiz ve dostlarımız sayesinde kendimizi yalnız hissetmiyoruz.

İş konusunda ya da sosyal alanlarda Konya'yla hala bağlantılarınız var mı; bu bağlantıları nasıl koruyorsunuz?

Konya'yla olan bağlantımız devam ediyor. O topraklar, bizim doğduğumuz, vatanımız olan yerler. Konya'da evimiz var, sıklıkla Konya'ya gidiyoruz. Akrabalarımız, dostlarımız var. Acılarımızı, sevinçlerimizi onlarla paylaşıyoruz.

Konya ya da Türkiye'yle iş yaptığınız oluyor mu?

Türkiye ile ticaretimiz var. Türkiye pazarı bizi zorlasa da vatanımızla iş yapmaya devam ediyoruz. Memleketimizin iyi yerlere gelmesi için bizler de buradan elimizden gelen ne varsa yapmaya hazırız.

Konya'ya bir vefa borcunuz olduğunu düşünüyor musunuz; bunu nasıl ödüyorsunuz?

Genelde Türkiye'ye, özelde Konya'ya mutlaka bir vefa borcumuz var. Bunun için ne gerekiyorsa yapmaya hazırız.

Teşekkür ediyoruz.



KALİTEYSE KALİTE



FİYATSA FİYAT



DANA KABURGASINDAN **KÖFTE**

Ekrem Coşkun®

DÖNER

TÜRKİYE GENELİ

250

ŞUBE

444 4 922 | www.ekremcoskundoner.com.tr |



'KONYALI, GİTTİĞİ ŞEHRE KAZANDIRIR'

Alanında Türkiye'nin ikinci büyük şirketi olan Bortar Catering Yönetim Kurulu Başkanı Konyalı Küçükkurt, şirketin kuruluş sürecini aktardı. Küçükkurt, Konyalıların gittikleri şehre sadık olduklarını ve yaptıkları işlerle kazandırdıklarını söyledi

Türkiye'nin en büyük, hizmet kapasitesine sahip alanıyla catering işinde çığır açan Konyalı İş Adamı Hasan Küçükkurt, İzmir'deki işinden sonra şimdi de Türkiye'nin dört bir yanında yemek hizmeti vermek için yatırımlarına devam ediyor. Hazır yemek ve servis hizmetlerinde müşteri memnuniyetini ilk ve değişmez ilke olarak kabul eden Bortar Catering Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Küçükkurt, Konyalı'nın gittiği şehre sadık olduğunu ve o şehre kazanç elde ettirme amacıyla çalıştığını söyledi.

KÜÇÜK BİR İŞLETMEDEN TÜRKİYE'NİN İLKİNE!

Uzun yıllar meyve ve sebze sektöründe çalıştıktan sonra 1993 yılında küçük bir yerde, ileride Türkiye'de ilk olacak bir işletmenin temellerini attıklarını söyleyen Konyalı İş Adamı Küçükkurt, kendi bakış açılarını daha iyiye taşımak amacıyla sektöre aktardıklarını ifade etti. Küçükkurt, catering işin başlangıçtan bu yana yapmış oldukları yatırımları şu şekilde aktardı: "1962 yılında Konya Ereğli'de doğumdum. Uzun yıllar meyve, sebzeçilik sektöründe çalıştıktan sonra 1993 yılında, bundan tam 30 yıl önce, küçük bir yerde Bortar'ın temelinin at-

tık. Kendi bakış açımızla, daha sağlıklı koşullarda nasıl yemek üretilir bunu daha iyiye taşımaya çalıştık. 2004 yılında kendi yerimize taşındık ve burası, 'Türkiye'de ilk yemek fabrikası inşaatı' diye başlanan fabrikadır." şeklinde konuştu.

AVRUPA'NIN EN BÜYÜK ENTEGRE TESİSİ!

2015 yılında şu an bulunmuş oldukları fabrikaya geçtiklerini belirten Küçükkurt, bu fabrikanın entegre anlamında önemli bir yeri olduğuna dikkat çekti. Bortar'ın Avrupa'da ve Türkiye'de imza attığı başarıları Küçükkurt şu ifadelerle dile getirdi: "2015 yılında şimdiki yerimize geldik. Burası Avrupa'nın entegre anlamında en büyük yemek fabrikası. Bizler de taşıma yemek yapan Türkiye'nin en büyük ikinci firmasıyız. Yeniliklerle çalışmalarımıza devam ediyoruz. 30 tane de üretildiği yerde yenilen, 'yerinde üretim' dediğimiz projemiz mevcut. Ancak biz, taşıma kapasitesi olarak çok büyük bir firmayız ve bu anlamda ön plana çıkıyor ve tercih sebebi oluyoruz."

AMİRAL GEMİMİZ, CATERİNG OLSA DA...

Yaklaşık 1 yıl önce Manisa'ya açmış oldukları yeni bir fabrikayla beklentilerin üzerinde bir ivme yakaladıklarını vurgulayan Küçükkurt, Bortar Grup olarak diğer çalışmalarında da bahsetti. Küçükkurt, "Manisa'da bin 100 çalışanımızla beklentilerimizin daha ötesinde bir ivme yakaladık. Amiral gemimiz Bortar Catering olsa da bunun yanında içinde bulunduğumuz farklı sektörler de mevcut. İzmir Torbalı'da büyük baş çiftliğimiz var. İş sağlığı, iş güvenliği ekipmanları alanında da üretimlerimiz var. Manisa Saruhanlı'da zetinyağı tesisimiz var." diye konuştu.

BAŞARIMIZDA 'AHLAK' VAR!

İnsanlara istihdam sağlamanın mutluluğunu yaşadıklarını söyleyen Küçükkurt, başarıya ulaşma serüvenlerini şu şekilde özetledi: "Bu işe başladığımızdan beri felsefemiz şudur: açımızdan gıda mühendisimize, şahsımıza kadar yemediğimiz bir yemeği bir başkasına yedirmiyoruz; müşteriye göndermiyoruz. Kimsenin hakkını çalmadan, adil davrandık. Ticarete ahlaklı olacaksınız! Bizim başarımızda ahlaklı olmak var. Taviz vermeden ancak kaliteli yapmaya özen gösterdik. İnanmak, başarmanın yarısı, ahlaklı ve

dürüst olurlarsa başaramayacakları bir iş yok.”

'HEDEFİMİZ: İYİ BÜYÜMEK'

Mevcut durumu ve gelecek hedeflerini aktaran Küçükkurt, dünya koşullarına göre güzel bir yol kat ettiklerini ve şirketin büyümesi hedefiyle yatırımlarının devam ettiğini dile getirdi. Küçükkurt, yatırım ve hedeflerle ilgili, “Biz her zaman ‘büyümeyi’ hedefimize koyduk ve bugüne kadar da büyüyecek ilerledik. Pandemi sonrası krizde fabrika açmak cesaret işiydi, 6 milyon dolar yatırımla bunu başardık. Hedefimiz ‘iyi büyüme’, ayaklarımızı sağlam basarak yürümek. Menemen’de bir Güneş Enerji Sistemleri (GES) projesi var, inşallah bir sonraki ay faaliyete geçecek. Koşulları uygun hale getirerek büyümeye devam edeceğiz.” ifadelerine yer verdi.

'KONYALI, BULUNDUĞU ŞEHRE HİZMET EDER'

İzmir’in çeşitli sektör ve alanlarında Konyalıların görünür olduğunu aktaran Küçükkurt, Konyalıların başarılarına da dikkat çekti. Konyalı iş insanları için ‘iyi ki varlar’ diyen Küçükkurt, sözlerini şu şekilde tamamladı: “İzmir’de çok ciddi bir Konyalı potansiyeli var. İzmir’in siyasetinde, turizmde, tarımında, sanayisinde Konyalılar var. Konyalıların İzmir’de var olmadıkları alan yok. İyi ki varlar çünkü Konyalılar işini, hakkıyla yapar. Hamallık yapıyorsa da tüccarlık yapıyorsa da işini hakkıyla yapar. Konyalı, ekmeğini yediği şehre katkı sunmaya çalışır.”



Muzaffer
Tulukcu

Hasan Ali Gültekin 1973 yılından beri Almanya'da Hayat mücadelesine devam ediyor.



Hasan Ali Gültekin çalışanı ve oğlu Halim Gültekin.

ALMANYA'NIN AKÖRENLİSİ!

50 yıl önce Almanya'ya giderek kısa süre içerisinde kendi şirketini kurmayı başaran Akörenli İş İnsanı Hasan Ali Gültekin, yaptığı başarılı çalışmalarıyla adından söz ettiriyor. Gültekin, aldığı ihalelerde asfalt ve konut sektöründe Almanya'daki çalışmalarına devam ediyor

Çocuk yaşlarda babasının isteği üzerine lise öğrenimini yarıda bırakarak Almanya'ya giden Akörenli İş İnsanı Hasan Ali Gültekin, bu gün kendi şirketinin başında. Almanya'ya gittikten sonra kendini geliştirerek gerekli belgelerini tamamlayan Gültekin, kısa bir sürede kendi şirketini kurmayı başarıyor. Birçok taşeron firmaya çalışan ve devlet ihaleleriyle bulunduğu kentte adından söz ettiren Gültekin'in başarı hikayesi:

1956 yılında Akören'de doğdu. Beş çocuk babası. İlk ve ortaokulu Akören'de okudu.1973 yılında Konya Ticaret Lisesi'nden ayrılarak Almanya'da çalışan babasının isteği ile Almanya'ya gitti. Frankfurt'ta babasını formen olarak çalıştığı Buluu İnşaat firmasında işbaşı yaptı.14 yıllık iş hayatı sonrası kendini geliştirmek amacı ile kurslara giderek kendini yetiştirdi.

YETKİLİ USTA VE YÖNETİCİ OLDU!

Haziran 1981 tarihinde sertifikalı KFZ Motor Teknik Mekanik er belgesi (14.11.1981 tarihinde DEUTSCHER VERBANT FÜR SCHWEİßTECHNIK'e den sertifikalı teknik Kaynak Belgesi), 2003 Begie-rungsprasadium Geiben sertifikalı inşaat ustası diploması olarak PFT makinatekniği bilen usta olarak çalışan el sanatları birliğine kayıtlı diplomalı, bu dallarda çalışan ve

1978 tarihinden bu güne kadar kendi inşaat şirketinin sahibi olan Hasan Ali Gültekin, Almanya'da yol kanal-yer altı elektrik, telefon, gaz ve yol üstü aşamaları, asfalt ve konut yapan işlerden sorumlu H.A.G-Baugmbh şirketinin yetkili usta ve yöneticisi olarak büyük devlet işlerinin ihalelerine katılmakta.

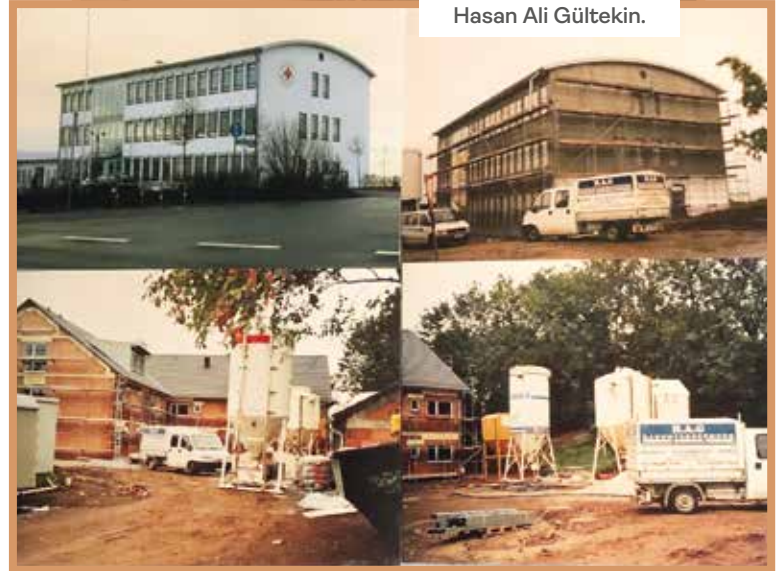
Hasan Ali Gültekin büyük devlet işlerine katılarak büyük çapta okul, hastane, üniversite, huzurevi, engelli okulu, Kızılay, anaokulu, itfaiye, spor sahası ve binası yaparak bu konuda taşeron firmalara iş vermektedir.

İyi derecede Almanca bilen Hasan Ali Gültekin'in kızı Meryem Gültekin, proje mimarı ve kendisine ait atölyesinde, okullara kurs vermekte ve aynı zamanda büyük projeler imza atmaktadır.

50 yıldır Almanya'da iş hayatını sürdüren Hasan Ali Gültekin, yetiştirdiği oğlu Halim Gültekin ile birlikte her geçen gün güçlenerek hizmetlerini sürdürmektedir.



Hasan Ali Gültekin.





ZADE | VITAL®

Güçlü Durun!



**Zade Vital
Çörek Otu Yağı**





'KONYA'YI TEMSİL ETMEKTEN GURUR DUYUYORUZ'

Konya başta olmak üzere Türkiye'nin dört bir yanı ve yurt dışında çalışmalarını sürdüren Onur Makine Malzeme yeni yatırımlar ile de büyümeyi hedefliyor. Onur Makine Malzeme sahibi Hulusi Nur, Konya'yı temsil etmekten gurur duyduklarını belirtti

Kuruluşundan bu yana başarı ile sunduğu ve geliştirdiği hizmetler sayesinde yerel, bölgesel ve ulusal düzeyde önemli başarılarla adını yazdırmış ve ülke ekonomisine büyük katkılar sağlayan Onur Makine Malzeme emin adımlarla yoluna devam ediyor. Konya başta olmak üzere Türkiye'nin dört bir tarafı ile yurtdışında çalışmalarını sürdüren Onur Makine Malzeme yeni yatırım-

lar ile de büyümeyi hedefliyor. Onur Makine Malzeme Sahibi Hulusi Nur sektördeki başarılarını anlattı. Nur, "Başarımızın ve gelişimizin arkasında nitelikli insan kaynağımız, bilgi birikimimiz ve güvene dayalı iş ilişkilerimiz yer almaktadır. İşbirliği içerisinde olduğumuz tüm kurum ve kuruluşlarla tesis etmiş olduğumuz karşılıklı güven, çalışma anlayışımızın en önemli değerini oluşturmaktadır. Güvene dayalı güçlü

ilişkilerimizin bundan sonraki süreçte de tüm paydaşlarımız ile sürdürülmesi en önemli gayretimiz olacaktır. Çalışmalarında kaliteyi sürekli iyileştirmeyi ve başarılarını sürekli kılmayı hedefleyen şirketimiz, kurumsal yapısı içinde ISO 9001:2000 Kalite Yönetim Sistemi'ni uygulamaktadır. Sektördeki engin tecrübemizden hareket ederek insana ve çevreye duyduğumuz saygıyla dün, bugün ve yarını gelecekle



buluşturuyor, perakende sektöründe çığır açan projelerimizle sizlere daha erişilebilir hizmetler sunuyoruz.” dedi. İş hayatına 1990’lı yıllarda girdiğini ifade eden Onur Makine Malzeme Sahibi Hulusi Nur, o günden bu yana ülke ve Konya ekonomisine katkı sağladığını ifade ederek, “ İsmim Hulusi Nur 1984 Konya doğumluyum. 5 çocuk babasıyım. 1990’lı yıllarda babam ile birlikte başlattığımız işimize 2000 yıllarında fikir ayrılığı yaşamamız sebebi ile babamdan ayrıldık. Babamdan ayrıldıktan ardından Onur Makine Malzeme’yi kurduk. 2000 yılından bu yana yerli ve ithal ürünleri satıyoruz. Sektörün gelişen sistemine ayak uydurarak yurt dışından ve yurt içinden otomasyonlu makineler getiriyoruz. Sektörün ihtiyaçlarını giderecek şekilde farklı kalitelere ayakkabı ve mobilya imalatında kullanılan dikiş makinelerini kendimiz ithal ediyoruz. Bununla birlikte 4 Bin 650 ürünümüz var. Ayakkabı mağazaları, sayacı, tamirci, saracıye grubu ayakkabı imalatında kullanılan birçok malzememiz var. Müşterilerimizin talepleri doğrultusunda 2019 yılında Ankara’da Ulus’ta 420 metrekare iki katlı bir binamız var. Ayakkabı satış malzemeleri olarak açtık. 2024 yılında da kısmet olursa İstanbul’da yerimiz olacak. Hem iç piyasaya hem de yurtdışına satışımız söz konusu. Önümüzdeki süreçte ayakkabı iç tabanı geri dönüşüm tesisi kurma hedefimiz var. Bu projemizin de altyapısını hazırladık. Önümüzdeki süreçte geri dönüşüm ürünleri ile ayakkabıda kullanan malzemelerin tesisini kuracağız” ifadelerini kullandı.

‘HEDEFİMİZ İNSANLIĞA FAYDALI OLMAK’

Onur Makine Malzeme Sahibi Hulusi Nur, hedeflerinin Sektörün istediği ürünleri en iyi şekilde rahat bir şekilde ulaşabilecek, ekonomik ve uygun şartlarda ulaşabilen ve insanlığa faydalı olmak olduğunu ifade ederek, “ Biz-



lerin öncelikli hedefi insanlığa faydalı olmak. Biz Anadolu kültürü ile yetişmiş bir insanız. İnsanlara faydamız olsun. İnsanları aydınlatarak doğru ürünleri getirebilelim, üretebilelim ve insanlar mutlu olsun. Tabi ki insanlar hedefsiz yaşayamaz. Hedeflerimiz var. İstihdam anlamında da insanlara katkımız olsun hedefimiz var. Sektörün istediği ürünleri en iyi şekilde rahat bir şekilde ulaşabilecek, ekonomik ve uygun şartlarda ulaşabilsin gayemiz. Hedefimiz ise Konya’dan doğan bir firmayı yurt içinde ve yurt dışında başarıları ve ihracatları ile anılan bir firma konumuna getirmek.” dedi.

‘İŞİMDE TİTİZİM’

Titiz ve disiplinli çalışmasının başarıyı getirdiğine dikkat çeken Nur, “İşlerimi bir plan dahilinde titizlik ile gerçekleştiriyorum. Bu da başarıyı getiriyor. İşyerimizi sabah erken gelerek sabahın bereketinden işlerimizi yapıyoruz. İşimize önem veriyoruz. Yine işimizler ilgili AR-GE’ye önem veriyoruz. Sattığımız ürün ve makinelerin kullanacak kişiye faydasını ve o ürünü nasıl hızlı bir şekilde verim alabileceğine önem gösteriyoruz. Bizim için



dürüstlük düstur oldu. Firma olarak iyi yerlere geldiğimizi düşünüyoruz. Ama daha gidecek çok yolumuz var. Hedeflerimiz ve prensiplerimiz doğrultusunda emin adımlarla yürüyoruz.”

‘KONYA’YI TEMSİL ETMEKTEN GURUR DUYUYORUZ’

Konya’nın ayakkabı sektöründe güçlü olduğunu firmaları ile Konya’yı hem yurt içinde hem de yurt dışında temsil etmekten dolayı gurur duyduklarını ifade eden Nur, “ Konya’dan Kırgızistan’a, Moğolistan’a Özbekistan’a, Azerbaycan’a, zaman zaman İtalya’ya , Fransa’ya ayakkabı mağazalarına ve üreticilerine de kısım kısım makine ve malzeme veriyoruz. Bu da bizler için gurur verici bir durum. Bizler para kazanmanın yanında Konya’yı tanıtmak ve temsil etmekten dolayı gurur duyuyoruz. İnşallah yeni hedeflerimiz ve yatırımlarımız ile Konya’nın ismini daha çok ön plana çıkarmak istiyoruz. “ şeklinde konuştu. Başarılı olmak için tecrübelerini aktaran Nur kazanılan paraya şükrederek işe yatırım yaparak dürüstlükten taviz verilmeden çalışmaya devam edilmesi gerektiğini ifade etti.





Kuruluşundan bugüne kadar 1987-2022 arası Başkanlık yapmış yönetimler

AVRUPA'DA TÜRKİYE'Yİ TEMSİL EDİYOR!

Avrupa'da geçen 51 yıla rağmen Konya'yla olan bağını sürdüren İş İnsanı Hulusi Yüksel, Türkiye'ye olan özlemini ve memleketini Avrupa'da temsil etmek için yaptıklarını aktardı. Yüksel, Konya'dan gelen firmalara da yardımcı olduğunu söyledi

Konya'da doğan, büyüyen ve Konya'dan geçememiş insanların içinde bir borç olarak kalıyor Konya. Geçmişi Konya'da kalan ve bu şehre bir 'vefa borcu' olduğunu düşünenlerin şehri Konya'dan çıkan birçok insan, 'Konya'nın Yüz Akları' olarak kalıyor bu şehirde. Hulusi Yüksel de onlardan biri. 1972 yılından beri Almanya'da bulunan ancak işi münasebetiyle memleketi Konya'yı unutmayan Yüksel, Konya'ya değer katarken, Türkiye'deki firmalara da yardımcı olmayı sürdürüyor.

KONYA'DA DA GÖREV ALDI!

1972 yılında, çocuk yaşlarda gitmiş olduğu Almanya'da kendi memleketini unutmayan Yüksel, zaman zaman

Konya'ya gelerek memleketiyle olan bağlarını korumaya devam ediyor. Eğitim ve iş sebebiyle Konya'ya geldiğini bildiren Yüksel, Konya'da yer aldığı görevlerden de bahsetti. Yüksel, "1992- 1998 arası Konya'da Afra Alışveriş Merkezleri'nde yönetim kurulu üyesi ve genel koordinatörlük görevim oldu. Kombassan Holding bünyesinde yönetim kurulu üyesi olarak yaklaşık 6 yıl görev yaptım. 1998'de istifa ederek tekrar Almanya'ya, kendi şirketlerimin başına döndüm." diye konuştu.

'TOPRAKLARIMIZDAN KOPMADIK'

Şu anda Almanya'nın Duisburg kentinde toptan gıda dağıtımını yapan Yüksel, 2000 yılından bu yana farklı

sektörlerde olan deneyimlerini aktardı. Gastronomi, seyahat acenteleri gibi sektörlerde çalışan Yüksel, Türkiye'den ve özellikle Konya'dan ithal ettikleri ürünlerin dağıtımını yaptıklarını ifade etti. Konya'daki bilinen birçok gıda şirketinin Avrupa'da var olmasına yardımcı olduklarına işaret eden Yüksel, Konya'yı temsil eden firmalara yardımcı olmaktan memnuniyet duyduğunu söyledi. Bunu bir iş haline getirmek istediğini ve Türk şirketlere danışmanlık hizmeti vermek istediklerini söyleyen Yüksel, "Hedefimiz Konya'nın burada fahri ihracat kuran şirketlere danışmanlık yapmaktı fakat gereken resmi ticari odalardan gerekli ilgi ve alakayı görmedik. Hala Konya'da ikamet ediyorum, yaşamımın bundan sonraki kalan bölümünü inşallah orada geçir-





meyi düşünüyorum. Her şeye rağmen kendi ülkemiz kendi memleketimiz ve topraklarımızdan hiçbir zaman kopmadık, her zaman bağlantılarımız devam ediyor.” şeklinde konuştu.

‘TÜRK KÜLTÜRÜNÜN YAŞATILMASI İÇİN DE ÇALIŞIYORUZ’

Yüksel, yalnızca ticari olarak değil, Türk kültürünün yaşatılması için de çalışmalara yer verdiklerini söylerken, bu çalışmalar hakkında şunları aktardı: “Almanya’da Türk toplumunun kendi milli kültürünü örf, adet, gelenek ve inançlarını korunması noktasında sosyal faaliyetlerimiz ve gelecek Türk neslinin burada yok olmaması, kaybolmaması için gereken sosyal ve siyasi faaliyetlerimize de aktif olarak devam ediyoruz. Sadece ticaretle değil, burada da kendi kültürümüzün varlığının devamı için aktif olarak mücadele veriyoruz.”

‘TİCARET EHLİ, HER YERDE BAŞARIYI ELDE EDER’

Avrupa’daki iş fırsatlarını Türki-

ye’dekilerle kıyaslayan Yüksel, ticaret konusunda başarılı insanın her yerde başarılı olacağını altını çizdi. Yüksel, “Özelde Almanya, genelde Avrupa olmak üzere iş fırsatı olarak ben Türkiye’den daha farklı görmüyorum. Her kim ticaretini yapıyorsa her yerde başarılı olabilir, iş yapabilir. Avrupa’yı bir cazibe merkezi olarak görmüyorum.” ifadelerini kullandı. Türkiye’deki vatandaşların yurt dışı ve Avrupa’ya özenmesini doğru bulmadığını açıklayan Yüksel, yurt dışında bir ‘yabancı’ muamelesi gördüklerini ifade etti. Yüksel, sözlerini şu şekilde tamamladı: “Oysaki Türkiye kendi ülkemiz, kendi topraklarımız. Son zamanlarda medyada bu şekilde bir algı var, yani sanki adeta insanlar yurtdışına gitmekle kurtulacaklarını zannediyorlar. Özellikle genç kuşak üzerinde de etkili olmaya çalışıyorlar. Yanlış bir algı ve anlayış olarak görüyorum, hala Konya’da beraber ticaret yaptığımız şirketler var. Birlikteliğimiz var. Ben 51 yıldır burada çocuklarımız, torunlarımız olduğu için bir yerde tamamen irtibatımızı kesemiyoruz. Türkiye’imize dönmeyi arzu ediyoruz.” ifadelerini kullandı.




“geleneksel fırından”
bi konya lezzeti
“tavuk but kebap”

59 TL

b  **but**
KEBAP
“geleneksel fırından...”

MENÜ

 0(530) 3

HEP TAZE.
100%
DOĞAL



İÇERİĞİ: Tavuk But Kebap + Bulgur Pilavı + Ezme + Turşu & Soğan + Ekmek

382 59 19 |   bibutkebab | bibutkebab.com.tr

Konya'da oto lastik sektörü ile başlayıp bir kaplıca tatili sayesinde Bursa'ya uzanan ticaret hayatının, dünyaya tekstil ürünü satar hale gelen yükselişinin hikayesi.



Ömer Faruk Demirok



KONYALILAR
TEKSTİL

Konyalılar Tekstil
Yönetim Kurulu Başkanı
Hüseyin EĞRİ

“Ev tekstilinde sektör bizi takip ediyor”

Hüseyin Bey Merhaba. Öncelikle yoğun iş temposunuzda zaman ayırıp bizi misafir ettiğiniz için teşekkür ederiz. Sizi kısaca tanıyabilir miyiz?

Asıl ben teşekkür ederim. Ben Hüseyin Eğri. 1966 Konya doğumluyum. Aslen Konya merkez Meram'a bağlı Kavak Köyü'ndenim. Bursa'da tekstil sektöründe faaliyet gösteren Konyalılar Tekstil Ltd. Şti. yönetim kurulu başkanımıyım. Firma olarak Bursa'da üç ayrı yerdeki fabrikamızda ve iştirakimiz olan iki fabrika ile birlikte toplam beş lokasyonda tekstil üretimi gerçekleştiriyoruz. Toplamda 500 kişiye yakın istihdam sağlayan firmamız, marka ve ürünleri ile özellikle ev tekstili alanında ülkemizde lider firmalar arasında yer almaktadır. 1991 yılından beri faaliyet gösteren, sektörde ülkemizin en büyük sivil toplum örgütü olan ve 1.300 üyesi bulunan Türkiye Ev Tekstili Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği TaETSİAD'ın, iki dönemdir mali sekreteri olarak da görev yapmaktayım. Ayrıca Bursa Konya Yöresi Yardımlaşma ve Dayanışma Derneği'nde başkan yardımcılığı görevini sürdürmekteyim.

Konya'dan Bursa'ya uzanan iş hayatınız nasıl şekillendi? Bursa maceranız nasıl başladı?

Aslında tam da macera gibi bir girişimcilik hikayesi bu. Babam ve annemin Bursa'ya kaplıca tatili için geldiği bir esnada, Bursa'da tekstil işi ile uğraşan amcamın kayınbiraderi babama tavsiyede bulunuyor. Kalabalık bir ailesiniz. Burada tekstil işi ile iştigal edebilirsiniz diyor. Biz daha önce Konya'da oto lastik işi üzerine çalışıyorduk. Eski garajın olduğu yerde işyerlerimiz vardı. Amcamız ile ortaklık ve birlikte çalışıyorduk. Bu teklif babamın kafasına yatıyor. 1974 yılında tekstil üretiminde kullanılan o dönemin teknolojisi olan ilk kara tezgahımızın siparişini veriyor. Bu ilk tezgahımızı bugün hala şirket binamızın girişinde sergiliyoruz. Konya'ya döndüğünde amcama Bursa'ya yerleşeceğini ve mevcut işten ayrılmak istediğini söylüyor. Amcam ise ortaklığa devam etmeyi teklif ediyor. Bir tezgah da kendisi için sipariş vermesini söylüyor. Böylelikle 1974 yılında Bursa'ya yerleşmiş ve tekstil işine girmiş olduk.

Hüseyin Bey, firmanız bir aile şirketi. Biraz da bundan bahsedebilir misiniz?

Biz üç erkek bir kız toplam 4 kardeşiz. Üç erkek kardeş de şirketimizin ortağı. Amca çocuklarımız da şirketin ortakları arasında. İkinci kuşak aile bireylerinin de hepsi Konya doğumlu. Çocuklarımız Bursa'da doğup büyüdüler. Şimdi üçüncü kuşak aile üyeleri işimizde görev almaya başladı. Hepsi üniversite eğitimi aldılar ve almaya devam ediyorlar. Örneğin bir yeğenim, Amerika'da bilişim teknolojileri üzerine eğitim aldı. Bir yeğenim Avusturalya'da eğitimini tamamladı ve yeni Türkiye'ye dönüş yaptı. Büyük kızım avukat. Küçük kızım konfeksiyonun başında. Kardeşimin bir kızı psikoloji okudu o da firmamızda. Bir yeğenimde Bilkent'te psikoloji okumaya devam ediyor. Diğer bir yeğenim Bahçeşehir Üniversitesi'nde işletme okudu, boyahanenin başında duruyor. Bir başka yeğenim yine Ege Üniversitesi Tekstil Mühendisliği'ni bitirdi ve planlama birimimizin başında. Bir başka evladımız mali müşavir ve muhasebenin başında. Firmamız tam bir aile şirketi.



Bize birazda şirketiniz ve ürünleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

1974 yılında ilk önce astar üretimi ile işe başladık. Bayan üst giyimi ve kadife üretimi derken yaptığımız yatırımlarla 1990 yılından sonra da ev tekstili sektörüne giriş yaptık. Bu konuda ihtisas edindik. Şu an iplik üretimimizi kendimiz yapıyoruz. Dokumamızı, boyamamızı da kendimiz yapıp en son nihai ürünü de tekstil bölümümüzde hazırlayabilecek entegre bir tesis haline geldik. Etuval markası altında ev tekstili ürünlerinin üretimini sürdürmekteyiz. Üçüncü nesil aile fertlerinden kızlarımız da işin başına

istihdam sağlıyoruz. Asya Dokuma firmamız Bursa'nın ilk 250 firması arasında yer alıyor.

Yurtdışına ihracat yapıyor musunuz?

Ürünlerimizi yurt dışında başta Amerika, İngiltere, Rusya, Bulgaristan, Azerbaycan, Makedonya, Kosova, Dağıstan gibi ülkeler olmak üzere çok sayıda ülkeye ihraç ediyoruz. Sektörün kalbinin attığı dünyanın en büyük fuarı olan Heimtextil fuarlarına katılıyoruz. Bunun yanında yine Rusya'daki ev tekstili fuarlarına iştirak ediyoruz. Türkiye'deki ev tekstili fuarlarının da katılımcıları arasındayız.

tedarik eden firmalar vasıtasıyla ürün satıyoruz.

İş yaşamında sizi bu başarıyı taşıyan dönüm noktası sizce ne oldu?

İşimizin gelişmesinde dört yıl önce kaybettiğimiz babam başta olmak üzere ve amcamın büyük emek ve gayretleri var. İşe başlama noktasındaki ilk adımları bugün bu yerlere gelmemize vesile oldu. Bence dönüm noktası babamın girişimciliği. 1974 yılında 35 yaşında Konya'dan kalk Bursa'ya gel ve yeni bir hayata atıl. Bunlar kolay şeyler değil elbette. Kendisi ciddi bir risk olarak bilmediği bir sektörde çalışmaya



geçince 2017 yılında Lufa Home adında bir ev konfeksiyon markası oluşturdular. Bu konuda da oldukça mesafe kat ettik. Uludağ Organize Sanayi Bölgesi'ndeki üretim tesislerimizde boyahane ve konfeksiyon ünitelerimiz yer alıyor. Barakfakih Organize Sanayi Bölgesi'nde dokuma tesislerimiz yer alıyor. Yalova yolu üzerinde yer alan tesisimizde ise iplik üretimi gerçekleştiriyoruz. İnşaatı devam eden yeni yatırımımız tamamlandığında Barakfakih Organize Sanayi Bölgesi'nde de iplik üretimi gerçekleştireceğiz. Bu üretim tesislerimizin haricinde firmamızın iştirakleri de mevcut. Asya Dokuma firmamızda iplik ve haşıl üretimi ile dokuma gerçekleştiriyoruz. Yine iştiraklerimizden olan Uludağ Organize Sanayi Bölgesi'ndeki Laya Tekstil firmamız ise daha çok dantel üretimi gerçekleştiriyor. Başta Zara markası olmak üzere iç pazara ürün sunuyor. Bu firmalarımızda toplam 500 kişiye yakın

Konyalılar Tekstil yurtiçi piyasada nerede?

Etuval markamız gerçekten yüksek kalite standartlarına sahip. Bu konuda çok mütevazı olamayacağız. Çünkü oldukça iddialıyız. Etuval markamız ev tekstili sektörünün Vakko'su, Beymen'idir. Bu konuda tüm sektörde herkes bizi takip ediyor. Hangi ev tekstili ya da çeyiz mağazasına gitseniz Etuval markasını bilir ve beğenir. Sektörde bilinirliğimiz çok yüksek. Etuval markamızın Türkiye'de farklı bölgelerde toplam 7 bayilik bir bayi ağı mevcut. İlk bayimizi ise memleketimiz Konya'da açtık. Safari Tekstil bünyesinde. Trabzon'da Manzak Tekstil, Samsun'da İlgı Tekstil, Adapazarı'nda Balıklı Sümer, İzmit'te Duygu Kumaş, İzmir'de de Dal Manifatura. Bu bayi ağımız ile tüm yurda ürün tedariki sağlıyoruz. Yurtiçinde ev tekstilinde çok kuvvetliyiz. Özdilek, Kervan, English Home, Kiğılı Home ve LC Waikiki firmalarına direkt veya bu firmalara ürün

başladı. Biz hepimiz tüm kardeş çocukları hep birlikte bu işte büyüdük tabiri caiz ise. 1974 yılında Bursa'ya ilk geldiğimizde, ben Konya Hakimiyet İlköğretim Okulu'nda ikinci sınıfa başlayalı henüz 1 hafta olmuştu. Bursa'ya gelince Yıldırım İlkokulu'nda eğitimime devam ettim. Bursa Ticaret Lisesi mezunuyum. Yoğun iş temposunda üniversiteyi bırakmak zorunda kaldım. Gece gündüz hiç durmadan çalıştık. Ne hafta sonu ne bayram sürekli işteydik. İş, işin içinde her safhasında çalışarak öğrendik. Sektörün alaylı bireyleriyiz. Ama bu yolda büyük tecrübeler kazandık. Örneğin küçük kardeşim tekstil konusunda bir tekstil mühendisini cebinden çıkarabilecek seviyededir. Şimdi eğitimli üçüncü kuşak da devreye girince işimiz daha ileri seviyeye taşınmış oldu.

Konya ile bağınız ne ölçüde devam ediyor?

Baba tarafımızdan kimsemiz kalmasa da anne tarafımız hala Konya'da hayatlarını sürdürmekte. O nedenle Konya ile bağımız hiç kopmadı. Hem ticari faaliyetlerimiz nedeniyle hem de hısımlara akraba ziyaretleri sebebiyle sürekli Konya'ya gidip gelmekteyiz. Köyümüzde baba yadigarı tarlamız arazimiz hala duruyor.

Konya ismi telaffuz edildiğinde aklınıza ne geliyor? Ne hissediyorsunuz?

Ben Konya sevdalısı bir insanım. 1996 yılından bu yana Konyalılar Derneği vasıtasıyla da Konya ve hemşerilerimiz ile bağımızı sürdürdük hep. Anavatan hükümetleri zamanında Konya Milletvekili olarak görev yapan Mustafa Dinek bizim köylümüzdür. O dönemlerde Konyaspor'un maçları olduğunda Bursa'ya bize uğradı ve birlikte Bandırma-Çanakkale, nerede müsabaka varsa oralara giderdik birlikte. Konyaspor sevdamızda bu manada oldukça fazladır. Yolda giderken bile bir 42 plaka görsem duygulanırım. İşimizin Bursa'da olması nedeniyle memleketimizden uzak olsak da yüreğimizde Konya sevdamız hep diri kaldı.

Bursa'da Konya gibi bir tarih ve mukaddesat şehri. Birçok benzerlikleri var. Siz Bursa'da kendinizi Konya'da gibi hissedebiliyor musunuz?

Kesinlikle hayır. Elbette Bursa'da Konya gibi manevi atmosferi olan bir şehir. Ancak Bursa Konya'ya göre çok daha kozmopolit bir yapıya sahip. Konya daha çok bir Anadolu şehri. Bursa için aynı şeyi söyleyemeyiz. İkisinin farklı özellikleri var. Konya daha tutucu bir yapıya sahip. Örneğin eşim Adapazarlı. Adapazarı'nı daha çok Konya'ya yakın görüyorum mesela.





Hüseyin Bey, biraz da Bursa Konyalılar Derneği'ndeki çalışmalarınız ile ilgili bilgi verir misiniz?

Derneğimiz 1996 yılında kuruldu. Bende kuruluşundan bu yana dernekte aktif olarak faaliyetlere katılıyor ve yönetiminde yer alıyorum. Derneğimizin adı Konya ve Karaman Yöresi Kültür ve Yardımlaşma Derneği idi. Karaman il olunca Karaman'ı da ilave etmiştik derneğimize. Karamanlılar daha sonra bizden ayrılarak müstakil bir dernek kurdular. Bursa'da Konya'nın ilçe dernekleri de mevcut. Ereğlililer ve Ilgınlılar kendi dernekleri çatısı altında faaliyet gösteriyorlar. Cihanbeyli Tüfekçipınar Köyü veya Ilgın Kapaklı Köyü gibi köy derneklerimiz bile mevcut Bursa'da. Bu manada çok sayıda dernek faaliyet gösteriyor burada. Yakın zamanda yeni bir Konyalılar derneği bile kuruldu. Bu açıdan baktığımızda Konya yöresel hemşehri derneklerinin çok bölündüğünü söyleyebiliriz. Nilüfer Belediyesi Mudanya yolu üzerinde Geçit semtinde bir dernekler yerleşkesi yapıyor. Burada bize ve Karamanlılar derneğine birer yer tahsis yapılacak. Bunu bekliyoruz şimdilerde. Biz kendi derneğimiz çatısı altında çok çeşitli faaliyetler yürüttük. Bir dönem derneğimizi vakfa döndürme yönünde çalışmalar yürüttük. Bir bina alıp faaliyetlerimizi burada sürdürüelim istedik yönetim olarak ama maalesef netice alamadık. Dernek olarak çok sayıda kültürel faaliyetlere imza attık. Yöresel geceler tertip ettik. Buralarda Sema gösterileri gerçekleştirildi. Yöresel türküler seslendirildi. Kış aylarında arabaşı geceleri tertip ettik. Konyalı hemşehrilerimizle birlikte arabaşı içtik. Yaz aylarında dernek üyelerimize yönelik piknik organizasyonları

tertip ettik. Ancak pandemiden bu yana 3-4 senedir bu tip organizasyonlara ara vermek zorunda kaldık. Pandemiden bu yana dernek faaliyetlerimiz azaldı ne yazık ki. Örneğin düzenlediğimiz gecelerde çekilişler düzenledik. Buradan da elde ettiğimiz gelir ve dernek üyelerimizin ilave destekleri ile Konya'dan gelip Bursa'da eğitim gören öğrencilere, özellikle de kız öğrencilere burs desteği sağlıyorduk. Şimdi bu desteği dernek organizasyonu haricinde herkes kendi uhdesinde gerçekleştiriyor.



Uzun yıllar iş hayatında emek vermiş bir iş insanı olarak, aile şirketinde genç kuşaklar ile birlikte çalışma fırsatını yakalamış ve onları gözlemlemiş biri olarak, gençlere ve genç girişimcilere neleri öğretmek istersiniz?

Genç nesil şimdi çok şanslı. Öncelikle bunu belirtmeliyim. İmkanları çok daha geniş. Şimdi çağımız teknoloji, internet ve sosyal medya çağı. Bizim eski kuşak buna uyum sağlamakta oldukça zorlandı, zorlanıyor. Ama genç nesil bu konuda işin içine doğdukları için konuya çok daha hakimler. İşin başarısı için bu alanda bilgi sahibi olmanız tecrübe kazanmanız önemli. Bir diğer mevzu yabancı lisan meselesi.

Yurtdışına iş yapan tüm sektörlerde bu konu büyük öneme sahip. Ben bunun eksikliğini hep hissettim. Şimdi eksikimizi kendi çocuklarımız ve yeğenlerimiz vasıtasıyla kapatıyoruz. Gençler bir iki yabancı dili muhakkak öğrenmeliler. 2000 yılında uluslararası tekstil fuarında yanıma Yunanlı bir bayan geldi. Standımızı ziyaret etti esnasında kartvizitimi verdim. Bana Yunanca sordu cevap veremedim.

Fransızca sordu o da yok. İtalyanca sordu o da yok. Holde yakaladığım bir arkadaşım vasıtasıyla İngilizce üzerinden gerekli iletişimi sağlayabildik anca. Düşünün fuarda sektörel gelişmeleri takip eden firma mümessili kaç lisan biliyor. Bu konu çok mühim. Gençlerin iletişim becerilerini geliştirmeleri gerekiyor. Yaptıkları işi layıkıyla öğrenmeleri gerekiyor. Tekstil mezunu genç mezun olmuş bize geliyor. Ancak hiçbir şey bilmiyor maalesef. Bursa Tekstil Ticaret Merkezi'nde satış ofislerimiz var. Burada

bulduğum esnada merkez içinde ellerinde defter-kitap olan ve öğrenci oldukları belli gençler dolaşıyorlardı. Çocukları fark edince çağırttım ve hoş geldiniz dedim. Üniversitede 3. sınıf öğrencisi olduklarını öğrendim. Ve bu gençlerle tekstil üzerine konuşmaya başladım. Maalesef tekstil konusunda çok az bilgiye sahip olduklarını fark ettim. Tekstil özelinde söylüyorum. Bu konuda üniversitelerde eğitim düzeyi çok düşük. Çocuk ne örgü biliyor ne kumaş cinsi ne boyama. Çok kötü bir durum bu. Bu nedenle özellikle iş hayatına atılacak, iş kuracak gençlerin muhakkak kendi işleri ile ilgili sahada pratikte bilgi sahibi olmaları gerekiyor. Biz kendi çocuklarımızda bunu bu şekilde yaptık. Sahada dirsek çürütmeden başarı gelmesi asla mümkün değil. Mutfağın kokusunu almadan olmaz.



Hüseyin Bey; ülkemizin mevcuttaki ekonomik durumu ile ilgili neler söylemek istersiniz?

Pandemi sonrası maalesef ticaret hayatı zaten kötü anlamda etkilendi. İşlerimiz düştü. Ardından başlayan ekonomik sıkıntılar sanayicileri oldukça zora soktu. Döviz kurlarındaki yükselme, enerji ve işçilik maliyetlerindeki artış belimizi büktü. Yaşanan deprem felaketi ülke sanayisini de çok etkiledi. Özellikle giyim sektöründe birçok firmanın tedarik zinciri kırıldı. Küçük ve orta ölçekli firmalar personelini izne ayırdı, birçok firma ise kapatma kararı aldı. Çok ilginç bir istatistik veri paylaşayım. Yüzlerce firmanın bulunduğu Uludağ OSB'de elektrik tüketimi geçen döneme göre % 40 oranında azalmış durumda. Üstelik yaz aylarını yaşadığımız şu dönem sonrasında, klima vs kullanımı da bitince bu oranın daha da düşmesi öngörülüyor. Bu üretimin yapılmadığına işarettir. Bu sıkıntıları aşmak adına özellikle enerji

konusunda maliyetlerimizi düşürmek için yatırımlar yapıyoruz. Fabrikalarımızın çatılarında güneş enerjisi sistemleri kurduk. Erdek Paşa Limanı'nda iki adet rüzgar enerjisi türbini kurduk. Sanayiciler



olarak bizde bir mücadelenin içerisindeyiz. Ekonomik daralmayı; yatırım yaparak, krizi fırsata çevirerek aşmaya çalışıyoruz. Hükümetin bu manada işi gerçekten zor.

Ben yakın gelecekte tünelin ucunda bir ışık görmüyorum. İnşallah ülke olarak bu sıkıntılı durumu atlattırız.

Konya Yenigün Gazetesi'nin eki olan ve 10 yıldır aralıksız yayımlanan 10'lar isimli dergimizi incelediniz. Dergimiz hakkında neler söylemek istersiniz?

Dergi çok hoşum gitti. Konya'mıza yakışır bir yayın olmuş. Gerek baskı kalitesi gerekse de içeriği açısından keyifle okudum. Ancak derginin Konya dışında yaşayan Konyalılara ulaşması noktasında bir çalışma yapılması iyi olur kanaatindeyim.

Hüseyin Bey, bu hoş ve samimi sohbetiniz için teşekkür ediyor, iş hayatınızda başarılarınızın artarak devamını diliyoruz.

Bende sizlere Konyalı hemşehrilerimiz ile buluşmamıza vesile olduğunuz için teşekkür ediyorum.





SÜREKLİ GELİŞİM VİZYONUyla
Geleceği şekillendiriyoruz...

www.korkmazbeton.com

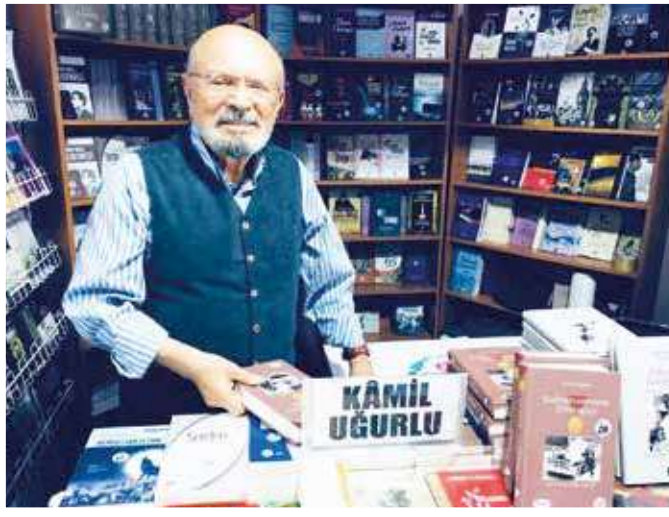
**KORKMAZ**
GROUP

**KORKMAZ**
BETON

**KORKMAZ**
İNŞAAT

**KORKMAZ**
MADENCİLİK

**KORKMAZ**
ENERJİ



TEMELLERİ KONYA'DA ATILDI

Şehirlerin ruhunu şehrengizleriyle ortaya koyan kültür insanı, mimar ve yazar Kâmil Uğurlu hayat hikayesini aktarırken edebiyatın ilk temellerinin, çocukluk yıllarının geçtiği Konya'da atıldığını söyledi

Siyasiden mimariye; edebiyattan eğitimciliğe kadar farklı birçok sektörde insanlığa faydalı olabilme adına çalışmalarına imza atan Başbakanlık Eski Müşaviri, Karaman Eski Belediye Başkanı Dr. Kâmil Uğurlu, hayat hikayesini aktardı. Özellikle şehirlerin güzelliklerini anlattığı şehrengizleriyle bilinen Uğurlu, şehirlerin ruhunu kitaplarına adeta nakış nakış işliyor. Şair Feyzi Halıcı eşliğinde edebi bir çocukluk geçiren Uğurlu, "Suda yüzen kayıklar, gemiler yaptım ve onlarla sadece İstanbul'u değil, çocukluğumun bütün kalelerini fethettim." diyor.

'O DÜNYANIN İÇİNDE MUTLU OLDUM'

Sizi tanıyabilir miyiz?

1942 yılında Dülgerler'de doğdum. Dülgerler şu anda Konya'nın Hâdim kazasına bağlı Aladağ bölgesinde kadim bir köydür. 1940'larda bölge Karaman ilçesine bağlıydı. Çocukluğumun önemli bir bölümünü burada, 'çocuk gibi' yaşadım. Kurulunca kendiliğinden yürüyen arabalar yaptım. Suda yüzen kayıklar, gemiler yaptım ve onlarla sadece İstanbul'u değil, çocukluğumun bütün kalelerini fet-

hettim. Yeteneksiz bulduğum pašaları azlettim, iyilerini taltif ettim. İki alaineğimiz vardı, sabah ezanlarıyla bile onları sürüye katmak için yola düştüm ve hep hayal kurdum. O dünyanın içinde mutlu oldum.

Konya'da çocukluğum, zaman ve mekân değiştirerek devam etti. Feyzi Halıcı rahmetli o zamanlar, sadece Konya'nın değil, Türkiye'nin kültür gündemini yapardı ve etkiliydi. Başta Arif Nihat Asya olmak üzere birçok tanınmış isim, sıkça Konya'ya gelir, şiir toplantıları, sohbetleri yapılırdı. Ve bu toplantılar ertesi günkü İstanbul gazetelerine haber olurdu.

Şimdiki Mimar Sinan Güzel Sanatlar Üniversitesi'nin adı, o zamanlar Devlet Güzel Sanatlar Akademisi'ydi. Mimarlık bölümüne ilk beş kişinin içinde girmek nasip oldu. Beş yıllık okulu altı yılda, fakat yine dereceyle bitirdim.

KONYA'DA İLKE İMZA ATILDI!

Üniversite bitiminde ne işle meşgul oldunuz; iş hayatına başlangıcınız nasıl oldu?

Talebesi olduğum Sedat Hakkı Eldem ile birlikte akademide M. Ali





Handan, Utarit İzgi, Muammer Onat, Asım Mutlu, Muhteşem Giray, Bülent Özer, Nihat Güner, Mehmet Çubuk gibi ünlü hocaların atölyelerinde eğitildim. Mimarlığı,ERCÜMENT TARCAN'ın atölyesinde çıraklık ederek pişirdim. İstanbul Üniversitesi'nin proje bürosunda çalışıyor, bir yandan da okula devam ediyordum.

Okuldan sonra Konya'ya döndüm. Belediye'de rahmetli Ahmet Hilmi Nalçacı ile çalışmak ayrıcalığını yaşadım. Çok şey öğrendim. Vefatından sonra, İl İmar Müdürlüğü'nde (İmar Bakanlığı) vazife gördüm. Askerlik sonrası kardeşlerimle birlikte kurduğumuz, soyadımızı taşıyan Mimarlık-Mühendislik şirketi, o güne kadar Konya'da denenmemiş bir modeli gündeme getirdi ve uyguladı.

Bu ofiste ilk sayılabilecek çok büyük işlere de imza attınız.

Evet, Nalçacı Caddesinde ve Sille Yolunda, binin üzerinde konutun projelerini ve inşaatlarını gerçekleştirdik. Ülkedeki ilk toplu konut uygulamasını gerçekleştirdik. Yeni iş sistemleri getirdik ve imkânsız sanılan birçok konuyu sektörde gerçekleştirdik. Konya bu çalışma sistemini önce yadırgadı, fakat zaman içinde benimsedi ve kredi notumuzu yükseltti.

'KANUN ÇALIŞMALARINDA GÖREV ALDIK'

Hangi projelerde görev aldınız?

Konya'daki çalışmalardan sonra dönemin başbakanı tarafından benzer çalışmaların İstanbul'a aktarılması konusunda yarı temenni, yarı talimat bir dâvet iletildim. Uzun süre İstanbul'da çalıştık. Orada da benzer çalışmalar yaptık.

Bu esnada çok önemli bir katkıımız oldu sektöre. Başbakan merhum Demirel'di; onun yardımcısı merhum Özal'dı. Özal'ın görevlendirmesiyle "Toplu Konut Kanunu" nun hazırlık çalışmasını yaptık. Merhum Adnan Kahveci İstanbul'da bizim Genel Müdürümüz Prof. Muzaffer Egesoy, biraderim İsmail Hakkı ve fakirle kanunun metnini ve yönetmeliklerini yazdık. Özal'a sunduk, ufak tefek ekleme ve çıkarmalarla metin kanunlaştı. Toplu Konut Kanunu önemli bir soruna çâre olarak hazırlanmıştı. Çünkü memleketin her bölgesinde "ihtiyaca uygun konut" sıkıntısı daima vardır.

İstanbul çalışmalarımız, Ortadoğu Şehircilik adıyla başladı. Daha önceki çalışmalarda teşekkül eden sermayeyi kullanarak Beylikdüzü'nden epeyce büyük bir arazi satın alındı ve onun

üzerinde çağdaş, şimdiye kadar Türkiye'de görülmemiş tarzda profesyonel bir plânlamaya girişildi. Etaplar şeklinde 10 bin konut yapılacaktı ancak işler yoluna gitmeyince üç birader üç ayrı kıtaya savrulduk. Birimiz Asya'ya, birimiz Avrupa'ya, üçüncümüz Afrika'ya gittik ve oralarda proje geliştirme gayretinde olduk.

İdari personelimizin sayısı 75'e yakındı. İçlerinde akademik ünvanlılar vardı. Maaşları ciddi yükünler tutuyordu. Ayakta kalmak için kaynak yaratmak mecburiyetindeydik. Bütün varlığımızı riske ederek Arabistan'a gittik. Arabistan'daki işler devam ederken, bir gün Türkiye'ye dönmem icabetti.

Belediye Başkanlığı döneminiz hakkında neler söylemek istersiniz?

MHP'den Konya Büyükşehir Belediye Başkanlığına aday gösterildim. Seçim çalışmaları yaptık ve partiyle birlikte müthiş bir oy oranına ulaştık. Fakat elbette kaybettik. Karşımızda yıllardır belediyede iktidar olan bir grup vardı. Bu grubun karşısında şimdiye kadar alınan en yüksek oy alındı: yüzde 35. Fakat yüzde 60, yüzde 35'ten fazlaydı. Sürpriz olan şeydu: Hükümet bir koalisyonla yönetiliyordu.





Seçim çalışmaları sırasında sergilenen performans sebebiyle, MHP'nin sorumluluğunda olan Toplu Konut İdaresi'nin yönetimini bize verdiler ve Ankara'ya çağıldılar. Koalisyon Hükümetinin üç yıla yakın TOKİ Başkanlığı'nı yürüttüm. TOKİ'deki görev, koalisyonun dağılmasıyla sona erdi.

Yaş haddi sebebiyle 2007'de emekli oldum. İki sene sonra mahalli seçimler yapıldı. AK Parti, Karaman'dan aday olmamı istedi. Oldum. Düzgün bir seçim programı uyguladık ve parti içinden birtakım kişilerin engellemesine rağmen yüzde kırk dokuz oy sağladık. Karaman'daki Belediye Başkanlığı dönemimi, Karamanlı olan eşimle birlikte hiç unutamayacağımız. Orada başlangıçta yadırgandık. Karamanlı olsa bile, devamlı orada oturmaman bir kişiyi önce 'yabancı' bellediler. Çok geçmedi, benimsediler, sevdiler. Karaman'ın gelecek 25 yılını plânladık. Karaman'ı "Türk Dünyasının Devamlı Dil ve Kültür Başkenti" ilân ettik, ettirdik.

5 SENEDE 6 KİTAP!

Yazdığınız kitaplar da belediye başkanlığından daha sonra sanıyorum?

Dönem bitti. Garip bir şekilde bizim yerimize milletvekilinin çocukluk

arkadaşı aday gösterildi. Kırılmadık, güvenmedik ama o güzel şehir için güzel düşüncelerimiz ve hayallerimiz yarıda kaldı. Onlar yarım kaldı diye hayıflandık. Fakat her olanda veya olmayanda bir hayır arama huyumuz olduğu için şükrettik, köşemize çekildik ve daha önce zamansızlık sebebiyle okuyamadığımız birçok kitabı, belirli bir programla okumaya başladık. Zamanın bereketi sayesinde, geçen bu beş senede altı kitap yazdık. Türk Dünyası Mimarlar ve Mühendisler Birliği'nin talebiyle (TDMMB) şehrengizler yazdık. Orta Asya'yı yeniden keşfettik ve notlarımızı yayınladık, resimledik, konuşmalara konu eyledik. Kahramanmaraş'ta, Eskişehir'de, Sakarya'da ve Oş'ta (Kızgıistan) bazen aylar süren oturumlar yapıp oraları kitaplaştırdık. Eşimle birlikte yaptık bütün bunları, severek, isteyerek, keyif alarak. Ve hiç yüksünmedik.

Üniversitede çalıştığınız dönem hakkında bilgi verir misiniz?

Üniversite sonrası, Selçuklu ve Türk-İslâm Sanatı konusunda bir doktora çalışmam olduğu için, Selçuk Üniversitesi Rektörü Halil Cin üniversiteye davet etti ve Mimarlık Fakültesinde çalışmaya başladım. Akademik kadroya kaydetttiler. On sene kesintisiz hocalık yaptım. Yüksek Lisans ve Doktora çalışmaları yönettim, kürsü

başkanlığı yaptım.

HOCALIK, TARLAYA TOHUM EKİP MEYVESİNİ YEMEK GİBİ BİR HİSSİYAT!

Gençlerle birlikte olmak ve bir eğitimci olmak sizlere neler hissettirdi?

Üniversitede hocalık yaptığımız zamanlar hayatımızda en fazla heyecan duyduğumuz zamanlardı. Hocalık, tarlaya tohumu ekip ertesi günü meyvesini derdiğin bir meslek, bir büyü alanıdır. Malzemesi insan olan, insanın üçüncü boyutu olan bir alandır. Hiçbir şeye değişilmez. Aşk ile çalıştık. Önce gençlere mimarlığın ne olduğunu anlatarak işe başladık. Mimarlığın, hayatı tasarlayan, tanzim eden ve bütün mesleklerin ondan neşet ettiği bir sanat olduğunu anlatmaya gayret ettik.

Mimarlık Tarihi Ana Bilim Dalı başkanlığına atandım. Fen Bilimleri Enstitüsünde yüksek lisans ve doktora dersleri için ders açtım. Şu anda üniversitede, bu fakültede hocalık yapan dostlarımız ile, yine farklı, sıra dışı çalışmalarımız oldu. Hâsılı, mimarlık eğitimine uygun bir sistem içinde on yıl zevkli, keyifli, faydalı bir dönem yaşadık.

Teşekkür ediyoruz.



Torku
Banada

Türkiye'nin
Kakaolu
Fındık Kreması



MANİSA'DA BİR KURUÇAY KURMAYI HEDEFLEDİ!

Manisa'ya gelen ilk Bozkır Kuruçaylı olan Koçtürk ailesinin hayatını Gazeteci Yazar İbrahim Yıldırım kaleme aldı. Dedesi Hamalbaşı Hacı Mustafa Ağa'nın hikayesini aktaran Prof. Dr. Osman Murat Koçtürk, dedesinin Manisa'ya gelen Konyalılarla yeni bir Kuruçay kurma hedefi olduğunu söyledi

Bozkır'ın Kuruçay köyünden Manisa'ya göç ederek Manisa'da yaşayan Koçtürk ailesinin hayat hikayelerini Gazeteci Yazar İbrahim Yıldırım kaleme aldı. Büyük dedesi Hamalbaşı Hacı Mustafa Ağa'nın hikayesini aktaran Prof. Dr. Osman Murat Koçtürk, 1850 yılında Kuruçay'dan Manisa'ya ilk gelen kişinin büyük dedesi olduğunu ifade ederken, ardından gelen Kuruçaylılarla Manisa'ya bir Kuruçay kurma hedefini aktardı.

Gazeteci Yazar İbrahim Yıldırım'ın Prof. Dr. Osman Murat Koçtürk ile olan söyleşisinde Koçtürk, büyük dedesinin Konya'dan Manisa'ya gelişini şu sözlerle aktarıyor:

"İlk 1850-1860 yıllarında Büyük Dedem Hamalbaşı Hacı Mustafa, Konya - Bozkır -Kuruçay'dan geliyor, Manisa'ya, hamallık yapıyor. Hamallık yaparken kendi hemşerilerini bir araya getirip bugün 'Tahmil- Tahliye Lojistik' dediğimiz faaliyetle taşıma işlerini bilinçli bir şekilde yapıyor.

Derken tüccarlığa yöneliyor. Tüccarlığa başlıyor. Mal- mülk ediniyor. Bu gün Manisa'nın doğusundaki Akpınar'ı geçince olan "Hamalın Kırı" denen mevkide yaklaşık 4-5 bin dönüm bir araziye o günkü Osmanlı Hukukuna göre sahipleniyor.

Hamalın Kırın'dan Sülüklügöl'e kadar uzanan bu alan daha sonra Cumhuriyet'ten sonra elinde 1350 dönümü

kalıyor. Bir kısmını hemşerileri kendi tapularını alıyor, kiraya verdiği adamlar filan alıyor.

Büyük Dedem Hamalbaşı Hacı Mustafa'nın bir oğlu oluyor; Ali Bey. Büyük dedem Hacı Mustafa Ağa, daha sonra hacca gittiği için 'Hacı Mustafa Ağa' olarak anılıyor. Hamalbaşı oluyor, tüccar oluyor.

Manisa'da bugün Ziraat Bankasının olduğu yerde eskiden kabri varmış. Orayı Camii olsun diye vakfetmiş. Ama maalesef Yunanlıların Manisa'yı yamasından sonra yapılan düzenlemede burası Ziraat Bankası binası olarak yer alıyor. Belki Vakıflardan araştırılsa çıkar ama doğrusu uğraşan da pek olmadı.

Hacı Mustafa Ağa yaşlanınca 40-50 odalı bir Hanı varmış. Manisa'ya gelen Konyalılar onun hanında kalırlarmış. Kendisi böylece bir otel de yapmış. Yaşlanınca kendisine bu handa bir oda yaptırmış. Hamallık yaparken kullandığı biz Küfe deriz, öz Türkçesi neymiş biliyor musunuz? Arkaleç...

Onu güzelce kadifelerle süslemiş, odanın duvarına asmış. Oğlu Ali Bey'i yanına odasına çağırılmış. Ali Bey Tüccar. Büyük. Manisa'nın tüccarı olmuş. İstanbul'a gider hanımına mücevherler filan alır... Hanımı da Manisa'nın ünlü bir hocası Müderris Mehmed Efendi'nin kızı.

Velhasıl Hacı Mustafa Ağa oğluna demiş ki : -"Bak Ali Bey! Sen Tüccar Ali beysin. Yaşamına, harcamana

dikkat et. Eğer sen mal -mülkünü kaybedersen sürünürsün. Aç ve yoksul kalırsın. Ama bak ben hamalbaşiyim. Aha benim sermayem daha da burada duruyor, Arkaleç'im. Ben mal mülkümü kaybedersem onu vururum sırtıma hamallık yapar, karnımı doyururum. Ona göre dikkat et." der.

Bu ekonomide Duesenberg Modeli vardır: Zenginken fakir duruma düşenler kendilerini yeni durumlarına adapte edemezler. Bizim dede bunu bundan 150 sene önce söylemiş. Duesenberg 'den daha önce söylemiş.

Hamalbaşı Ali Bey tüccarlığa devam ediyor; onun da bir tane kızı oluyor; Fatma Hanım.

Fatma hanım, Ali Bey'den sonra bu 1350 dönüm arazinin tek varisi olarak kendisine kalıyor.

Ali Bey'in mezarı da Çeşnigâr Camii Bahçesinde imiş. Maalesef 1970'li yıllarda oraları yıktılar... Şimdi mezarının olduğu yere tuvalet yaptılar. Ne yazık ki biz de bunu sonradan öğrendik, ecdadımızın orada olduğunu.

Fatma Hanımın 5 tane evladı oluyor, 4 kız 1 oğlan. O kızlardan bir tanesi benim babaannem. Babaannemin de 2 tane oğlu oluyor, biri çocuk yaşta vefat ediyor. Diğerleri babam Emin Fikri Koçtürk... Ben Manisa'da 6. kuşağım, Hamalbaşı Hacı Mustafa Ağa'dan sonra gelen.

MANİSA'DA KURUÇAY'I KURMAK NİYETİNDEYDİ!..

Arazimize Cumhuriyetten sonra el koyuyor devlet, dağlık olan kısmına. Yukarıda Sülüklügöl var, Sancaklı Çeşmebaşı tarafında. Bizim arazinin sınırı Sülüklügöl'e kadar dayanıyormuş. Diğer ucu da Nif Çayına kadar uzanıyormuş .

Niyeti de Konya -Bozkır Kuruçay köyünü buraya kurmak imiş. . Ama Cumhuriyetten sonra Tapu Sicilleri değişince, oralar hazine arazisi addedilmiş ve elimizde kala kala 1350 dönüm yer kalmış.

Biz de hâlâ o yerleri kullanıyoruz. Allah dedemize gani gani rahmet etsin. "





Hayattaki
dengenin
keyfine
varın!



‘DOYDUĞUN ŞEHİR’ SAÇMALIĞINA PABUÇ BIRAKMADI!

“

Küçük yaşlarda İstanbul’a göç ederek zorlu bir yaşam mücadelesine adım atan Konyalı Gazeteci Yazar Mehmet Ceylan, hayat hikayesiyle birlikte sürüklediği Konya özlemini anlattı. Azmederek kendini geliştirmeyi başaran Ceylan, Konya’ya olan vefasını da yaptığı başarılı işlerle ödemeye çalışıyor

”





Birçok gazete ve dernek kuruluşunda bulunarak Konya'yı en güzel şekilde temsil etmeye çalışan İstanbul Bayrampaşa Gündem Gazetesi İmtiyaz Sahibi Gazeteci Yazar Mehmet Ceylan, yaşam mücadelesinde Konya'ya olan vefasını anlattı. Küçük yaşlarda İstanbul'a giderek farklı sektörlerde kendine yer edinmeye çalışan ancak kendini geliştirmeyi de ihmal etmeyen Ceylan, başarısıyla takdir topluyor. Aynı zamanda yaptıklarıyla her fırsatta Konya'ya olan vefa borcunu ödemeye çalışan Ceylan, "Konya, büyükşehir olmasına rağmen, kültürüyle yaşayan bir şehirdir." diyor.

Sizleri tanıyabilir miyiz?

1962 Konya Bozkır Tepelice köyünde doğdum. Dört çocuklu bir ailenin üç numaralı çocuğuyum. O günün zor şartları içinde bir evde bir kişinin okuyup diğerlerinin okuyamadığı bir zamanda İstanbul'a gönderildim.

Yurdum insanının önüne 'Doğduğun yer değil, doğduğun yer' uydurmacası içinde, oluyorsa tarım, olmuyorsa hayvancılık daha da olmuyorsa sanayiye organize ederek yurdum insanını doğduğu yerde istihdam oluşturmak yerine, emperyalizmin kitlesel projesiyle kentler oluşturma amaçlı doğduğu yer için göçe zorlandı.

Bende bu zorlanmanın eseri olarak İstanbul'un yolunu tuttum. 1974 Yılında İstanbul'a gittim. Önce tamirci çirağı olarak işe başladım. Bu arada tanıştığım Yeniden Millî Mücadele hareketinin verdiği yol haritasıyla okuyamadım ama bireysel olarak kendimi okumaya verdim.

İş hayatınızla ilgili tecrübeleri aktarır mısınız?

1978 Yılında o günlerde yayın

yapan Bayrak Gazetesi'nde çalışmaya başladım. 1987 - 1992 yılları arasında İslahatçı Demokrasi Partisi İstanbul Eminönü İlçe Başkanlığı yaptım. 1989 yerel seçimlerinde Kartal belediye Başkan adayı oldum. 1991 Yılında Bozkır dergisini yayınladım. Bozkırlılar Derneği'nde ve Bozkırlılar Vakfı hizmetinde bulundum. Ortaokulu, liseyi dışardan bitirdim; hala üniversite öğrencisiyim.

2004 - 2007 yıllarında Esnaf Gazetesi yayın yönetmenliğini, 2007 yılında sahibi olduğum Bayrampaşa Gündem Gazetesini yayın hayatına başlattım. Çeşitli televizyonlarda moderatörlük ve program sunuculuğu yaptım. 2015 ve 2023 genel seçimlerinde Millet partisi Milletvekili adayı oldum.

'Ahmak Duygular' ve 'Değişmeli' adlı yayınlanmış kitaplarım var. Bayrampaşa Gündem Gazetesi yayını ve basılı işler üzerine ajanslık yapıyorum.

İşiniz koşulları ve sektörünüz, bulunduğunuz şehirde ve Konya'da ne gibi farklılıklar gösteriyor; açıklar mısınız?

İstanbul metropol bir şehirdir. Konya, büyükşehir olmasına rağmen İstanbul'un yanında daha kültürüyle yaşayan bir şehirdir. Yapılan yanlış politikalar insanımızı göçe zorlamıştır. Böyle bir durum toplumun değerlerini, kültür değerlerini de istemeden zaafa uğratmıştır. Onun için İstanbul'da yaşayan her insanın iki yaşam alanı vardır. Doğduğu yerde yaşamasına rağmen doğduğu yeri, baba ocağını



unutmamış bir toplum var. Bizim Konyalılar, özellikle kırılılar baba ocağından kopmak gibi çabaları yok ama zorunlu olarak doğduğu yerde daha fazla yaşıyorlar.

Kültürel ve sosyal düzeyde Konya ile diğer bulunduğunuz şehirlerin farklı olduğunu düşünüyor musunuz; varsa bu farklılardan bahsedermisiniz?

Türk milleti her bölgede zengin kültüre sahiptir. Her yörenin, bölgenin kendine has kültürü vardır. Konya'mızın da kendi kültürü vardır. Her ilçenin kendine has kültür ve folklor özellikleri vardır. Bozkırlılar olarak gerek Bozkır'da gerekse İstanbul'da birçok kültürümüzü, folklorumuzu yaşıyoruz.

Konya'ya bir vefa borcunuz olduğunu düşünüyor musunuz; bunu nasıl ödüyorsunuz,

Konya ile bağınızı ne derece devam ediyorsunuz?

Milli ve manevi değerlerimizi yaşatmak adına öncelikle ata yurdumuzu yaşatacağız ki, devletimizi yaşatalım. Tabi ki Konya bizim için olduğu kadar global anlamda önemli bir kenttir. 'Ne olursan ol yine gel' diyen Mevlâna kentidir. Tarihi özellikleriyle ilim ve iklim kentidir. Dolayısıyla her daim Konya'ya ve Bozkır'a tabi ki de vefa borcumuz var. Ben bu borcu ödemek adına ilk TV programımda, Bozkır Derneği'ni konuk ettim, bir dönem 'Bozkır'ın Sesi Yarman Yerli' adıyla program yaptım. Köy derneğimizi kurduğumuz zaman ilk program Konya derneklerini biraraya toplamak oldu. Hiç Konya'dan irtibatımız kesilmedi.

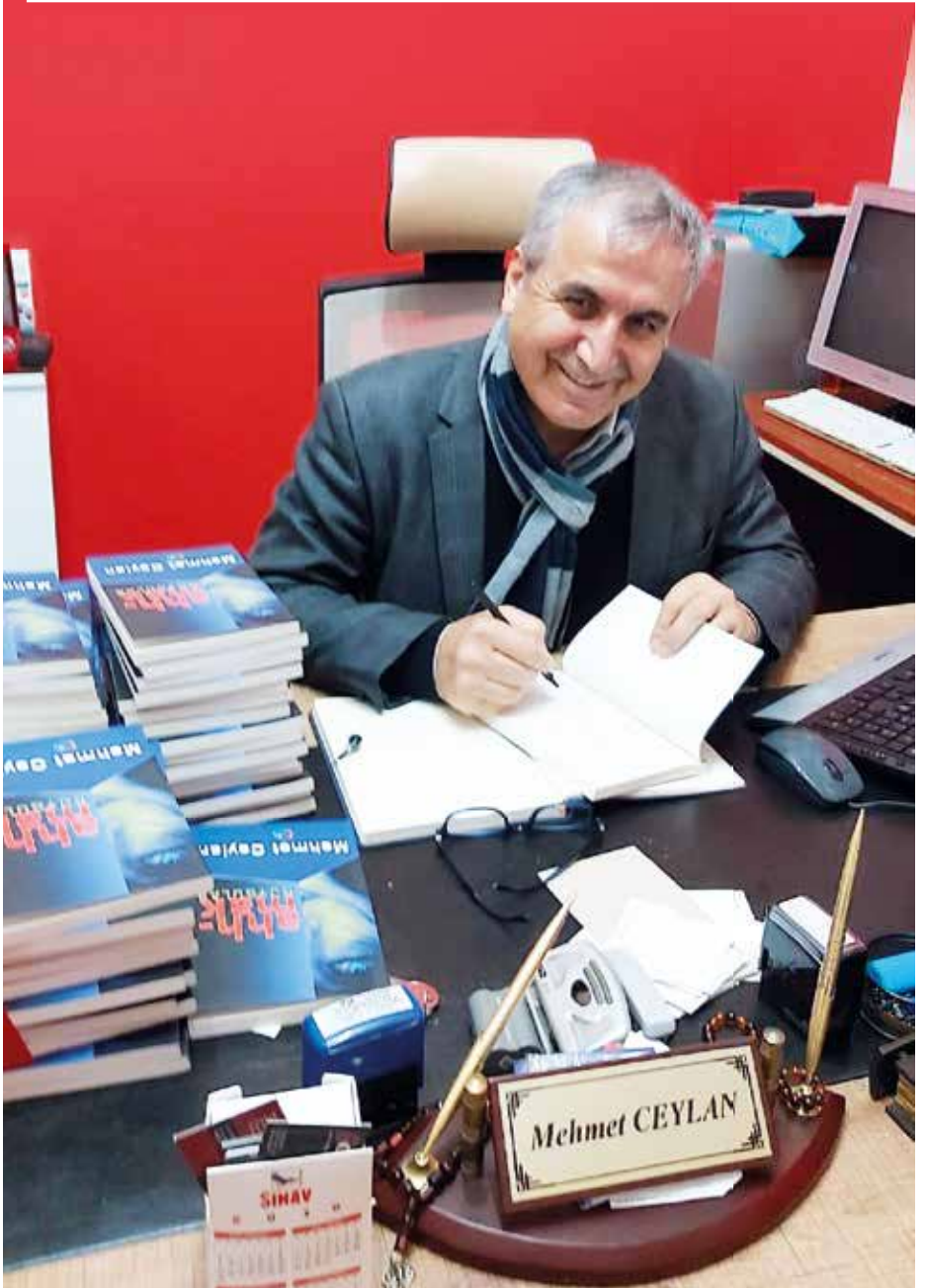
Varsa siyasi ve sivil toplumdaki çalışmalarınızdan bahsedermisiniz?

Siyasetle küçük yaşımdan beri ilgilendim. Henüz 11 yaşında 1973 seçimlerinde MSP'ye oy toplamaya çalıştım. 1975 Yılından sonra Yeniden Millî Mücadele Hareketine katıldım. 1984 Yılında İslahatçı Demokrasi Partisi Eminönü ilçe kuruluşunda yer aldım. 1987 - 1992 yılları arasında İslahatçı Demokrasi Partisi İstanbul Eminönü İlçe Başkanlığı yaptım. 1989 yerel seçimlerinde Kartal Belediye Başkan adayı oldum. 2015 ve 2023 genel seçimlerinde Millet Partisi milletvekili adayı oldum.

Siyaset yazarı ve siyaset yorumcusuyum.

Bozkırlılar Derneği'nin kuruluşundan itibaren içinde oldum. Tepelice köyü kuruluşunu yaptım ve şu anda da başkanlığını devam ettiriyorum. Kızılay ve Yeşilay derneklerinde de üyeyim.

Teşekkür ederiz.



”Emin Adımlarla İlerliyoruz “


İhracat kapasitesini her geçen gün artırmakta ve bununla beraber yatırımlarını da hiç kesmeden devam ettirmekteyiz.





 **MIRMAX**[®]
Elevator Systems

www.mirmaxgroup.com

MIRMAX ASANSÖR MAKİNE İÇ VE DIŞ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

 Fevzi Çakmak Mah. Medcezir Cad. B-Blok
No: 8 İç Kapı: B10 Karatay/KONYA

+90 549 191 90 00 
info@mirmaxgroup.com 

Üniversite yıllarında yapmış olduğu girişimcilik faaliyetlerini bir marka haline getirerek Konya'daki üretimi dünyaya buluşturan Girişimci Muhammet Candan, hayat hikayesini anlattı. Markanın doğuşuyla ilgili de bilgi veren Candan'ın hedefi, Konya'yı dünyaya duyurmak

TÜRK ZARAFETİNİ DÜNYAYA DUYURUYOR!

Geleneksel el işçiliği zarafetle buluşturarak dünya pazarına açılan Girişimci İş İnsanı Muhammet Candan, hayat hikayesini aktardı. Üniversite yıllarında başlayan girişimcilik faaliyeti ve hobisini yıllar içinde ticarete dönüştüren Candan, bugün Konya'da ürettiği ürünleri Amerika başta olmak üzere Avrupa'ya pazarlıyor. Candan, tamamen el işçiliğinden minimal ürünler tasarlayarak ürünleriyle Konya'yı dünyaya tanıtmak istiyor.

Sizi tanıyabilir miyiz?

Muhammet Candan, Konyalıyım. Boğaziçi Üniversitesi İktisat bölümü mezunuyum. Bir girişimci olarak Vav Craft markamızın Yönetim Kurulu Üyeliğini yapıyoruz. Deri malzemeden ürettiğimiz ürünlerin satışını gerçekleştiriyoruz.

Girişimle başlayan bir çalışma hayatınız var, bu serüveni sizden dinleyebilir miyiz?

Aynı üniversiteden işletme mezunu olan bir arkadaşımınla birlikte daha önce farklı girişimlerimiz de oldu. Ofis malzemeleri, polar gibi ürünlerin üretimini yaptırıp sattığımız dönemler olmuştu. Bu yüzden aslında markamızı oluşturmadan önce ticaret konusunda tecrübemiz vardı.

Kendi markamızı oluşturmamız da benim deri ürünlere olan ilgimle ortaya çıktı diyebiliriz. Konya'da deri patik ve mest üreten bir firmadan ürün alıp satıyordum. O zamanlar tek olarak çalışıyordum. Daha sonra piyasadaki



rağbet gören deri ürünleri inceleyip hobi olarak cüzdan, çanta gibi ürünler dikmeye başladım. Zaten ticaret eğilimimiz vardı ve bunu da iş haline dönüştürebileceğimizi düşündüm. Bu şekilde Vav Craft markasını oluşturduk ve arkadaşımınla birlikte yaklaşık 2 yıl önce işletmemizi açmış olduk.

Üretim Konya'da mı devam ediyor?

Evet, üretimimiz benim kontrolümde Konya'da devam ediyor. Ürünlerimiz tamamen el yapımı, ustalarımız yapıyor. Başlangıçta home ofis olarak çalışıyorduk, işlerimizin büyümesiyle birlikte üretimhanemizde çalışmalarımız devam ediyor. Çanta çeşitleri, cüzdan, kartlık, tablet, anahtarlık,

bilgisayar kılıfı üretimlerimiz var. Ortağım Harun ise bu işin satış ve pazarlama kısmını İstanbul'daki ofisimizden takip ediyor.

Üretim hacminiz nedir; satışlarınızda ihracat var mı?

Tamamen e-ticaret üzerinden yapmış olduğumuz satışlarımızda ürünlerin çoğunluğunu Amerika olmak üzere Avrupa ülkelerine ihraç ediyoruz. Ürünlerimizin hepsi el yapımı olduğu için büyük hacimlerde iş yapamıyoruz. Derinin ilk alındığı halinden son haline kadar elle işliyoruz. Bu yüzden aylık yaklaşık bin adet ürün çıkarmış oluyoruz.

Network ve şirket olarak kendinizi tanıtmak için neler yapıyorsunuz?

Genelde sektörümüzle alakalı olan ya da bizlerin de gelişim gösterdiği dünya geneli ülkelerden insanların yer aldığı fuarlara katılıyoruz. Bu fuarlar tanınırlığımızı artırırken bizlere pazar kapısı da açmış oluyor. Ancak e-ticaret üzerinden satış yaptığımız için bizim için en iyi reklam, ürünlerimiz oluyor. Ürünlerimizi kullanan insanlar üzerinden bizimle iletişime geçen birçok firma oldu.

Türkiye'de deri ürünlerin en çok üretildiği şehirlerden biri olan Konya'da üretime başladınız. Kendinizi bu konuda şanslı hissediyor musunuz?

Deri, çeşitliliği çok fazla olan bir malzeme ve farklı şehirlerden aldığımız deriler de oluyor. Ancak deri



malzemeye en çabuk ulaşabileceğimiz kentlerden birindeyiz. Elimizde olmayan acil malzeme ya da hiç yapmadığımız bir ürün çeşidi hakkında fikir sahibi olmak için Konya'da birçok ustanın olmasının avantajlarından yararlanıyoruz. Sektördeki birçok büyük firmanın Konya'da üretim yaptığını biliyoruz; network sağlamaya çalışıyoruz. Deri işçiliği ve üretimi konusunda Konya gelişmiş bir şehir.

Deri üretiminde çok iyi bir şehiriz ancak baktığımız zaman sektörde 'markalaşmış' firmaların yok denilecek kadar az sayıda olduğunu görüyoruz. Bunun sebebi sizce nedir?

Bu konudan bizler de bir Konyalı olarak çok mustaribiz. Deride olan bu durum, sanayi sektöründe de aynı şekilde. İhracatı da olmasına rağmen özellikle fason üretimin fazla olmasından kaynaklı ortaya çıkan bir durum olduğunu düşünüyorum. Her sektörde birkaç büyük firma var; diğer firmalar ya küçük ya da orta ölçekli işletmeler. Konya'nın daha iyi seviyelere gelmesini umut ediyorum.

Konya'da üretim, üretimin neredeyse tamamını yurt dışına ihraç etmek, yurt dışında bir Konyalı olarak Türkiye'yi temsil etmek nasıl bir duygu?

Bireysel olarak bu durum bizlere bir onur kaynağı. Satış kısmında Türkiye'yi temsil etmiş olsak da 10 yıl önce bu sokaklarda top peşinde koşarken bugün şehrimizi temsil etmek, güzel bir hissiyat. Konya'da doğmuş, bu şehrin ekmeğini yiyen biri olarak hiçbir zaman Konya'yı göz ardı edip ikinci plana atmıyoruz. Biz de bu şehre katkı sağlamak istiyoruz. Çok yeni bir firmayız ancak inşallah ilerleyen süreçte satışını gerçekleştirdiğimiz ülkelere gittiğimizde, satış yaptığımızda 'Türkiye'nin Konya şehrinden geliyoruz' demek, bizler için gurur verici olacak.

Peki hedefiniz nedir?

Vav Craft, bu şirketin ayrılmaz bir parçası ancak farklı ürünlerin satışını gerçekleştirmiş olduğumuz farklı markalarımız da mevcut. Çevrimiçi market ve e-ticarette öncelikle Türkiye; daha sonra dünyada bir marka haline gelmek istiyoruz. Bunun için 'güvenilir site' olma yolunda gerekli sertifikaları da hazırlıyoruz. Vav Craft markasına emek verdik. Üretim yapmayı seven ve bu hedef yolunda ilerleyen biri olarak bireysel hedefim de markamızı daha güzel bir basamağa yükseltmek istiyorum.

Teşekkür ediyoruz.



TÜRKLER, ROMANYA'DA İŞ DÜNYASINA HÂKİM OLUYOR!

20 yıldır Romanya'da yaptıkları çalışmalarla başarıyı elde ederken aynı zamanda farklı projelerle yeni hedeflere emin adımlarla ilerlediklerini söyleyen Bimeks Invest SRL Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Çetin, Türklerin Romanya iş dünyasında ağırlıklarının her geçen gün arttığını belirtti



İnşaat konusunda Türkiye'deki başarısını Romanya ile taçlandırarak Bimeks Invest SRL olarak 20 yıldır Romanya'daki hizmetlerini İş İnsanı Mustafa Çetin aktardı. 15 yıldır Romanya'da bulunarak konuttan arsa üretimine kadar farklı sektörlerde Türkiye'yi temsil eden Çetin, yaptığı çalışmalarla örnek oluyor. Çetin, Romanya'daki pazar olanağı ve ticari kolaylıklardan bahsederken, Romanya'nın yerli halkı gözünde Türkleri de değerlendirdi.

Sizleri tanıyabilir miyiz?

Mustafa Çetin. Konya doğumlu-yum, inşaat mühendisiyim. Kardeşlerimle birlikte Konya'da bulunan iş yerimizin Romanya'daki kısmıyla ilgileniyorum, bu kapsamda 15 yıldır Romanya'dayım. Rumen bir hanımla evliyim, 3 çocuk babasıyım.

Romanya'da hangi sektörlerde faaliyetleriniz devam ediyor?

Romanya'da ana faaliyet konumuz inşaat olmakla birlikte, Bimeks Invest SRL ismiyle arsa üretimi dediğimiz arazi ıslahı ve imar çalışmaları da yapmaktayız. Toplu konuttan villaya kadar farklı segmentlerde konut üretiyoruz. Romanya Bükreş'te ağırlıklı mermer ve traverten bulunan depomuzda Türkiye'den 55 farklı yerden ürün alıp inşaat malzemeleri ihraç ediyoruz. Ben 15 yıldır Romanya'da olsam da buradaki faaliyetlerimiz 2003 yılından beri devam ediyor ve her geçen gün ivme kazanıyor.

Peki tercihiniz neden Romanya oldu; orada iş ahlakı nasıl?

Romanya ekonomisi, diğer Avrupa ülkeleri kadar iyi olmasa da istikrarlı olarak devam ediyor, ekonomik dalgalanmalar ülkemize göre daha az. Türkiye'deki alışverişe göre daha avantajlı olduğu ancak diğer Avrupa ülkelerine göre pazarın ve yatırım fırsatının fazla, yarışın daha az olduğu bir ülke olduğu için de son yıllarda Romanya ekonomisinde Türklerin yeri giderek artıyor.

İş ahlakını konuşacak olursak, Romanya'da da -diğer Avrupa ülkelerinde olduğu gibi- kurallar nettir; tartışmalara çok fazla yer yoktur. Bir ürün satın alınacağı zaman tavsiye etme ya da yönlendirme yoktur. Fiyatlar bellidir ve pazarlık kültürü yoktur. Ancak buraya gelen Türk firmaların buradaki işlerde standardı yakaladıktan sonra Türkiye'ye dönme arzusu hep var.

İleriye yönelik proje ve hedeflerinizden de bahsedebilir misiniz?

Yeni yatırımımızdan bahsedecek olursak, 2022 yılında bir plastik fabrikası kurarak farklı bir alanda daha atak gösterdik ve genellikle tarımsal sulama boruları üretmek için geri dönüşüm malzemeleri üretmeye başladık. Tabii bu sektörde daha önce tecrübe-



miz olmadığından bu işi bilenlerle yola çıktık. 2024 yılında da inşaatla ilgili düşündüğümüz birkaç projeyi hayata geçirmeyi planlıyoruz.

Romanya dışında iş yaptığınız farklı ülkeler var mı?

Türkiye'den bağlantı kurduğumuz ve çalıştığımız ülkeler oluyor ancak devamlı değil, geçici olarak çalıştığımız işler oluyor. Bu konuda Kırgızistan, Özbekistan'la ilgili girişimlerimiz oldu.

Olayın sosyo-kültürel boyutunu konuşacak olursak Romanya'da yabancılaşma çekiyor musunuz?

Romanya'da çok sayıda Türk firması, sivil toplu kuruluşu ve orga-

nizasyonlar var. Türkiye'deki yiyecek-icecekler de aynı şekilde. Bu yüzden vatan hasretini fazla hissetmiyorsunuz. Romanya ve Türkiye'nin yakın tarihine baktığınız zaman savaşların yaşanmadığını da ele aldığımızda rahat bir yaşam sürebiliyorsunuz. Tüm bunlara rağmen bazen bir burukluk hissedebiliyoruz. Örneğin, çan sesi çaldığı zaman insanların kiliseye gitmesi temeldeki ayrılığı hissediyorsunuz. Ancak yerel halkın Türklere saygısı vardır ve Türklerin cömert ama aynı zamanda agresif oldukları kendi aralarında konuşulur. Genel olarak Türkler sevilir, sözünün eri insanlar olarak bilinir.

Teşekkür ediyoruz.





AKÖREN'İN DERYASI

Akören'in mütevazı iş adamı Nurullah Ercan, köyünde yaptığı yatırımlarla Akören'in Deryası olarak anılıyor. Başarının temellerini, çalışma hayatına başlangıçta atan Ercan'ın iş hayatı Ankara merkezli olarak Türkiye geneli farklı illerde devam ediyor



Muzaffer Tulukcu

Doğup büyüdüğü topraklara olan vefasını her fırsatta gösteren Akören'in Deryası Nurullah Ercan, özellikle öğrencilere yönelik yaptırdığı hizmet binalarıyla eğitime vermiş olduğu desteği de gösteriyor. Bolu, Bursa ve Bilecik başta olmak üzere Türkiye'nin çeşitli birçok noktasında yaptığı yatırımlarla bilinen ve Ankara merkezli olarak çalışmalarına devam eden Konyalı İş İnsanı Nurullah Ercan'ın iş hayatına yönelik başarı öyküsü:

1942 yılında Konya merkezde doğdu. Babası Alırıza Ercan Akören'i olup 1950 yılında 9.Dönem Demokrat parti Konya Milletvekili olarak mecliste görev yapmıştır. Annesi ise aslen Silleli Meliha Çapar Hanım. Ercan, ilkokul 1.ve 2.sınıfı Konya'da şu anda Devlet Su İşleri Bölge Müdürlüğü'nün yerinde bulunan Bey Hekim İlkokulunda okudu. Devamında ilkokulu, ortaokul ve liseyi Ankara TED Kolejinde tamamladı.1965 yılında Ortadoğu Teknik Üniversitesi'nden madem Yüksek Mühendisi olarak mezun oldu.

Sınıf arkadaşları 'en kolay nerede staj yaparım' derken, Nurullah Ercan ise mesleğinde başarılı olabilmek için en zor olanı seçti.

TEMELİ SAĞLAM!

Almanya'da maden ocağında başına baret takarak, maden işçilerinin arasında, maden ocağı giriş ve çıkışlarında muavinlik yaparak staj yaptı. Başarının temelini sağlam atmıştı. Askerliğini yedek subay olarak Ankara'da Şereflikoçhisar'da yaptı. Devlet memuru olmayı hiç düşünmedi. İlk iş

hayatına 1967 de madencilik ile başladı. Sonrası turizm, inşaat malzemeleri, imalatı ve hidroelektrik santrali işi ile ilgilendi. Her geçen gün bu meleği ilerletti. Akören'in en büyük iş adamı olarak 4000 personeli ile halen şu işler ile iştigal etmekte:

Bolu, Çorum, Bursa ve Manisa'da maden ocağı işletmeleri; Aydın ve Muğla'da kömür ocağı işletmeleri; turizm işletmeleri, Petro Kent Turizm şirketi, Abant'ta tatil köyü, Manavgat'ta Otel ve tatil köyü, Bilecik ve Bozüyük'te seramik fabrikası, Mustafa Kemalpaşa'da Hidroelektrik santrali, Aydın Çine'de dünyanın en uzun bantlı seramik fabrikası, Trabzon Çinko ve Kurşun maden işletmeciliği.

KÖYÜNÜ UNUTMADI

Akören'in mütevazı iş adamı Nurullah Ercan ülkesini, babasını, annesini ve memleketini unutmadı. Bu konuda toplum yararına 10 adet büyük proje

hizmete sundu. Meliha hanımın 'Oğlum babanızın memleketini unutmayın' arzusundan feyz alan Nurullah Ercan Akören'de doğup büyümesine rağmen,2002 yılında Akören'de Ali Rıza Ercan Meslek Yüksekokulu, 2004 yılında Ali Rıza Ercan Öğrenci Yurdu, 2020 yılında Akören Ali Rıza Ercan Ormanı'nı hizmete sundu. Nurullah Ercan Annesi adına 2018 yılında Selçuk Üniversitesi tesisleri içerisinde Meliha Ercan Konukevi,2019 yılında Bozüyük'te Meliha Ercan Ortaokulu, 2022 yılında Sillede Meliha Ercan Huzurevi'ni yaptırdı. Nurullah Ercan bunun dışında, 2019 yılında Bilecik'te Bilen Bilgi Evi, aynı yıl Odun Boğazı köyünde misafirhane ve Manavgat'ta Ali Rıza Ercan Yaşam Merkezi'ni, son olarak da 2023 yılında Manavgat'ta Meliha Ercan Eğitim Merkezi'ni yaptırarak ülkesini annesini babasını unutmadığını gösterdi. Nurullah Ercan 1967 yılından beri Ankara merkezli iş hayatına devam etmektedir.



ONUR

MAKİNA MALZEME



Ayakkabı Tekstil Ve
Mobilya
Üretimine
Yardımcı
Malzeme
Ekipmanlarının Satışı





İŞİNE VİZYONUNU KATTI

Yılların verdiği tecrübeye vizyonunu da katarak Türkiye geneli yaptığı çalışmalarla başarıya imza atan İş İnsanı Şehir Planlamacısı Oktay Mermer, hayat hikayesini aktardı. Mermer, sivil toplum kuruluşlarındaki aktif rolleriyle de dikkat çekiyor



Muzaffer Tulukcu



Konya yerel basınında bir dönem köşe yazarlığı yapan, Harita Mühendisi ve Şehir Planlamacısı Oktay Mermer, başarı hikayesini aktardı. Türkiye geneli yapmış olduğu çalışmalarla örnek gösterilen bir isim olan Mermer, hala Türkiye'nin farklı noktalarında yaptığı çalışmalarla şehre vizyon kazandırmaya devam ediyor. 1995 yılında kurmuş olduğu şirketle 150'den fazla taahhüt işiyle hafızalarda yer edinen Mermer, sivil toplum kuruluşlarındaki aktif rolleriyle de dikkat çekiyor.

150'DEN FAZLA TAAHHÜT İŞİYLE HAFIZALARA KAZINDI

Harita mühendisliği ve proje üretimi konusunda aldığı eğitim ve yaptığı başarılı işlerle adından söz ettiren Mermer, kendine has görüş ve vizyonu ile sektörde öne çıkmayı başarıyor. Selçuk Üniversitesi Harita ve Kadastro Mühendisliğinde Şehircilik ve İmar Planlama üzerine yazdığı tezle mezun olan Mermer, akademik kariyeriyle ilgili şunları söyledi: "Selçuk Üniversitesi'nde lisansımı tamamladıktan sonra Necmettin Erbakan Üniversite-

si'nde Kentsel Dönüşüm üzerine tez vererek yüksek lisans yaptım. Anadolu Üniversitesi'nde Yerel Yönetimler bölümüyle de ikinci üniversite eğitimimi tamamlamış oldum." Bir süre inşaat malzemeleri sektöründe özel mühendislik şirketinde çalışmanın verdiği tecrübeyle 1995 yılında kendi Mühendislik ve Proje Şirketini kuran Mermer, bu süreçte 150'den fazla taahhüt işiyle hafızalara kazınıyor. Kent planı ve şehircilik üzerine önemli görevler üstlenen Mermer, aynı zamanda çeşitli sivil toplum kuruluşlarında yaptığı yöneticilik ve Konya yerel basınında yazdığı köşe yazılarıyla dikkat çekti.

'BİRÇOK PROJEYE İMZA ATTIK'

Türkiye geneli yaptığı ses getiren çalışmaları sıralayan Mermer, "Ankara Büyükşehir Belediyesinin önemli ana cadde ve bulvar yollarının etüd ve projelerini yaptık. Yine aynı şekilde projelerden bahsedecek olursak, Millî Eğitim Bakanlığı -İl Özel İdaresi ve Belediye iş birliğinde okul, sağlık ocağı, hastane, konut, ticaret merkezinin müşavirliğini; alt yapı, şehir imar ve kentsel dönüşüm, harita ve kamu-





laştırma projeleri gibi birçok projeye imza attık. 2010 yılından sonra taş ocakları işletmeciliği ve yol yapımı işlerinde bulunduk. Şu an hala yol etüd, köprü-kavşak projeleri yapmakta; değişik il ve ilçelerde yol yapım işlerine devam etmekteyiz. Aynı zamanda Rönesans İnşaat Anonim Şirketi'nin Karadeniz'de çıkarılan doğalgaz projesinde alt yapı sorumlusu olarak bir buçuk yıl çalıştıktan sonra şimdi yine aynı şirketin İstanbul'da ultra lüks rezidans inşaatında şantiye şefliği yapmaktayım." diye konuştu.

STK'LARA GÖNÜLDEN BAĞLI!

Aynı zamanda sivil toplum kuruluşları yöneticiliğiyle de dikkat çeken bir isim olan Mermer, sivil toplumda kuruluşlarında üstlendiği rollerle ilgili şunları aktardı: "Konyalı Sanayici ve İş Adamları Derneği (KONSİAD) Ankara Şube Başkanlığı, Ankara Konyalılar Dayanışma Derneği Başkan Yardımcılığı, Ankara Akörenliler Kültür ve Dayanışma Derneği Yönetim Kurulu Üyeliği, Selçuk Üniversitesi Mezunları Derneği Yönetim Kurulu Üyeliği, Serebral Palsili-Engelliler (Serçev) Derneği Yönetim Kurulu Üyeliği, Ankara Ticaret Odası (ATO) Üyesi ve Delegesi, Harita ve Kadastro Mühendisleri Odası Üyeliği, Harita Müteahhitleri Derneği Kurucu Üyeliği, Meslekte Birlik Üyeliği, Genç Girişim ve Yönetişim Derneği Üyeliği (Genç İş Adamları) yaparak sivil toplumda da aktif olmaya gayret gösteriyorum."



-Türkiye ve Konya'da Özel Eğitim İle İlgili Gelişmeler -Pandemi Döneminde Özel Eğitim



MUSAB AŞIRAN İLE

DÜZLEM

PAZARTESİ
18:00

07 ARALIK 2020



Prof. Dr. Hakan Sarı
NEÜ Özel Eğitim Bölüm Başkanı



Oktay Mermer
İşadami

www.kontv.com.tr

KONTV HD

kontv





TÜRKİYE'DE YAŞAYANLAR YURT DIŞINDA DAHA BAŞARILI!

2008 yılında Almanya'ya giderek ticari hayatına orada devam eden Konyalı İş İnsanı Selman Meral, Almanların bir iş konusunda yaşanan olumsuzluk karşısında geri adım attıklarını söyleyerek, Türkiye'de yetişen insanların daha azimli ve başarılı olduğuna dikkat çekti

Konya'dan Almanya'ya uzanan bir hikayenin baş rolünde bulunan Selman Meral, Konya'da başlayan ticareti Almanya'da nasıl devam ettirdiğini anlattı. Dönemin Konya'sının en ünlü unlu mamullerinden biri olan Başak Unlu Mamulleri'nin sahipliğini yapan Meral, kriz sonrası Belçika'ya gittiğini aktardı. Daha sonra Almanya'ya geçen Meral, Konya'yla olan bağlarını ticaretle birlikte daha da güçlendiriyor.

Sizi tanıyabilir miyiz?

Selman Meral. Konyalıyım, şu anda Almanya'da yaşıyorum. Ağırlıklı olarak elektronik ürünlerde e-ticarette uğraşıyorum.

Asıl mesleğiniz tüccarlık mıydı, Konya'da da ticaretle ilgilendiniz mi?

Yıllarca ticaretin döndüğü Mevlâna civarında babamızın yanında ticaretle uğraştık. 1980 yılından önce oradaki dükkanlar yıkılmadan önce turistik eşya satıcısıydık. 1987 yılında açmış olduğumuz Başak Unlu Mamuller olarak Konya'nın ikinci unlu mamulleri olarak hizmet verdik ve unlu mamullerde güzel bir ivme yakaladık. 22 yıl hizmet ettik.

Türkiye'den ne zaman ve niçin ayrılmıştınız?

Konya'da yaklaşık 20 yıl esnaflık yaptıktan sonra o dönemdeki ekonomik krizlerden dolayı 2008 yılında yurt dışına çıktım. Kayınbiraderim Belçi-

ka'daydı ve bizi yanına çağırmasıyla önce Belçika'ya; daha sonra Almanya'ya gittik.

Türkiye'den farklı bir yerde, farklı bir kültürle yaşamın zorlukları oldu mu?

İlk olarak 'gidelim, olmazsa geri döneriz' düşüncesiyle gitmiştim. Orada birinci dereceden tanıdıklarım da olmasına rağmen ilk haftalarda dönmek istediğim çok oldu. Başka ülkelerden gelenler için belki bu kadar zor olmayacaktır ancak Türk kültürüyle yetişmiş birinin Avrupa'ya alışması çok zor.



Konya'da ticaret ilişkileri daha samimi ve esnaflık gerektiriyor. İstanbul'la bile kıyasladığımızda fark gözlemlemek mümkün. Peki yurt dışında ticari ilişkiler Konya'ya kıyasla nasıl ilerliyor?

Konya gibi samimi bir memleketten böyle bir yasalar ülkesine geçiş yapmak, gerçekten zorlayıcıydı. Türkiye'nin farklı bölgelerinde bazı işleri güler yüze, tatlı sözle halledilebiliyorsunuz ya da derdini anlattığın zaman 'olmaz' denilen bir konu hakkında düşünce değişebilir. Ancak Belçikalı ya Alman biriyle ticaret yaptığın zaman anlaşmak çok zor. Bizler konuşarak bazı olumsuzlukları aşabiliyorken özellikle Almanlar 'hayır' dedikleri zaman konu kapanıyor. Kuralcı olmanın getirdiği birtakım güzellikler de yok değil. Örneğin ödemeler, anlaştığınız gün yapılıyor ve aksaklık yaşanmıyor.

Yurt dışına gittiğinizde bir hedefiniz vardı; o hedeflerin ne kadarını hayata geçirebildiniz?

Sağ olsunlar yakınlarımızın da destekleriyle hedeflerimizin büyük bir kısmına ulaştık. Elektronik ticaretiyle başladığımız işimizde daha sonra farklı sektörlerde devam ettik.

2011 yılı Almanya'sında çok çetin bir kış geçirmiştik. O zaman kar o kadar yoğundu ki, ülke geneli tuzlama ihtiyacı beklenenden daha fazla oldu. Devletin tuz ihalelerine girdik ve beklemediğimiz bir anda ihaleyi kazandık. Konya'dan 450 TIR tuzu

bir haftada Almanya ve Belçika'ya getirerek tuz sektöründe de güzel bir başarı elde ettik.

Bahsettiğiniz örnekte olduğu gibi farklı sektörlerde iş yaptığınız zamanlar da oluyor mu?

Evet, örneğin burada market zincirlerin seri sonu gelen ve raflardan kaldırılan ürünlerini TIR'larla satın alabiliyorsunuz. Almanya'da bu iş çok hareketli, onları alarak direkt satışlarını yapmaya çalışıyoruz.

Belçika'daki akrabalarımız, şirket grubumuz dahilinde gayrimenkulle uğraşıyorlar. Eski binaları alıp yenileyip kiralama ya da satışını gerçekleştiriyoruz. Yine Belçika'da otel hizmeti veriyoruz.

Türkiye'yle olan ticaretiniz hala devam ediyor mu?

Tabi, satmış olduğumuz elektronik ürün grubunda standart olarak sattığımız ürün; uydu verici ve bunun montesinde kullanılan malzemeler. Bu ürünlerin teminini Konya'dan sağlıyor ve kentimize gerekli desteği buradan da vermeye çalışıyoruz. Son 2 yıldır IP yayınların ve internete erişimin artmasıyla birlikte işlerimizde de azalma oldu.

Ancak fark etmiş olduğum bir detayı da sizlerle paylaşmak istiyorum. Ticarete Türkiye'de başlamış olan insanlar, ticari hayatta daha başarılı oluyorlar. Biraz daha atılgan, riskleri göz önüne alabildiğimiz için daha başarılı oluyoruz fakat buradaki insanlar olumsuz bir durumla karşılaştıkları zaman sınırları zorlamıyor ve kabulleniyorlar.

Peki Konya'da hala yakınlarınız var mı?

Çocuklarım, eşim, annem, babam hala Türkiye'de. Aslında bu yüzden de sık sık Türkiye'ye geliyorum. Bir ayağım hala memleketimde. Tatillerde de onlar buraya geliyor. Konya'da arkadaş grubumuz var, onlarla muhab-



betimiz devam ediyor.

Türkiye'nin özlediğiniz kültür ve sosyal yönler var mı?

Olmaz mı! Buradaki en büyük sıkıntı da aslında sosyallik. Burada iş hayatı çok stresli. İnsanlar sosyalleşmediği için bu stresi atamıyor-sunuz ve yaşamın kendisi stresli bir hal alıyor. Belçika'ya ilk geldiğimde akşam saat 6'dan sonra caddelerin boş olmasına hayret etmişim çünkü bizler için yorgunluğunu muhabbetle atan insanlarız. Burada ise hafta içi insanlar yalnızca işe odaklanmışlar ve iş dışında başka bir aktivite yapmıyorlar, akşam evine gitmek değil, telefonuna bile ulaşamıyorsun. İş dışındaki zamanı yalnızca kendilerine ayırıyorlar. Hafta sonu kültürleri ise bize uygun değil. Ancak cami gibi mekanlarda kendimize uygun sosyal

alan bulabiliyoruz.

Türkiye, kaçılması gereken bir yer ya da yurt dışına mutlaka gidilmesi gerekiyor gibi bir algı var; bunu doğru buluyor musunuz?

Türkiye'nin kıymetini, yurt dışında yaşayan insanlar daha iyi biliyor. Mimarideki ezan sesini duymak bile Türkiye'de kalmak için bir sebep. Maddi olarak Avrupa'nın daha fazla getiri sağladığı düşünülür ancak asgari ücretle çalışan biri için aldığı ücretin 3'te 1'i ev kirasına gidiyor. Ancak bazı kentlere baktığımız zaman bir evde tek kişinin asgari ücretle çalıştığı var sayılırsa Münih gibi merkez kentlerde yaşamak imkânsız. Ancak Almanya'da sosyal devlet anlayışı olduğu için devletin insanlara yaptığı yardım fazla ve bu durum insanlarda iş beğenmezliği ortaya çıkarıyor. Türkiye'de asgari ücretle yaşamla buradaki asgari ücretle yaşam arasında tercih yapacak olsaydım; tercihim Türkiye olurdu. En azından sosyal faaliyet ve maneviyat anlamında bir eksikliğinizi olmuyor.

Ben yurt dışına bu kadar rağbet olmasını, zor olan şeylerin daha fazla istenmesi gibi görüyorum. Bir serbestlik verilse ve insanların bu yaşam koşullarını görme şansları olsa yüzde 80'i geri döner. Ancak yurt dışında kazanıp Türkiye'de harcaabiliyorsan avantajlı oluyorsun.

Peki geri dönme gibi bir düşünceniz var mı?

Ülkemi çok seviyorum ve belirttiğim gibi her fırsatta gelmeye çalışıyorum. Şu anda oğlum da Almanya'ya yeni geldi ve işleri öğrenmeye çalışıyor. Gelecek hedefim; oğlum işleri öğrendikten sonra Almanya kısmının yönetimini oğluma devredip vaktimin çoğunluğunu Türkiye'de geçirmek, Türkiye'de yaşamak istiyorum.

İnşallah hayallerinize ulaşmanız ümidiyle. Teşekkür ederiz.



O BANA BORÇLANDI!

Uzun yıllar Danimarka'da görev alan Konyalı Bilim İnsanı Servet Şahin, hayat hikayesinin yanında Türkiye'ye dönüşünü de aktardı. Çevresinin Türkiye'ye dönmemesi yönündeki sözlerine aldırış etmeden vatanına döndüğünü söyleyen Şahin, yaşadıklarına karşısında sitem etti



Konyalı Bilim İnsanı, Mühendis Enerji Uzmanı Servet Şahin ülkesine verimli olmak için yarım asrı geçen yaptığı çalışmalardan bahsetti. Şahin, mühendislik ve enerji ihtiyaçları alanında yaptığı çalışmalarla biliniyor. Uzun yıllar Danimarka'da çalışan Şahin, gurbette yaşamının kendisine hissettirdiklerini tanımladı. Gurbetin yalnızca 'uzakta olmak' olmadığını söyleyen Şahin, vatan hasretini şu sözlerle ifade etti: "Gurbet, yaşamadan bilinmez; Sadece yakınlardan uzak olma değildir. Vatan, aynı zamanda gurbeti de barındırdığı için vatanıdır. Özel bir yurt, kendi toprağınız, nereye gitseniz sizi çeker, asılır; En sıkı zamanlarınızda dahi tepenizde dolaşır, en ufak bir kıvıltıda size dokunur, varlığını hissettirir durur."

Sizi tanıyabilir miyiz?

Servet Şahin. 1957 Çumra-Apa doğumluyum. İlk ve orta öğrenimimi Çumra'da, öğretmen lisesini Çanakkale Gökçeada'da, ilk mühendislik tahsilimi ise Konya Selçuk Üniversitesi'nde tamamladım.

Konya Selçuk'ta öğrenci iken yurtdışında yaşayan bir köylüm ile evlenip Danimarka'ya gidip gelmeye başladım. Yetmişli yılların sonlarında ülkemizi kasıp kavuran iç kargaşa ortamından bu sayede kurtuldum; 12 Eylül'ün hemen bir yıl sonrasında da fakülteyi ikmal edebildim.

1981-1983 yılları arasında hem Danca öğrendim hem de bir Türk mühendisi olarak iş aramaya koyuldum. Yetişkinler ve özellikle de kendi vatandaşlarımıza eğitim veren özel okul ve kurslarda öğretmenlik yaptım. Bu arada, pedagojik formasyon için dersler aldım.

Bir Türk mühendisi olarak tanınıp iş alamayınca, Şubat 1983'te Kopenhag'ta bulunan Danimarka Teknik Üniversitesi'ne kaydoldum. 1984 yılında, Kopenhag Ticaret Üniversitesi adı altında, 'Ticari

Muhaberat Yüksek Okulu'nda ihdas edilen 'Akşam Tercüman Okulu'nda öğretim görevlisi olarak çalışmaya başladım. 60 kadar Türkçe-Danca-Türkçe tercüman yetiştirdik.

Mesleki olarak en çok nelerle ilgilendiniz?

1990'lardan beri de, çokça amatör bir biçimde ya da Türkiye'nin konjonktürel enerji ihtiyaçları söz konusu olduğunda, aylarca, yıllarca çözüm önerileri ve projeler geliştirdim.

Üç yıldan fazla bir zaman içerisinde 'yeni nesil rüzgâr türbini' -ki üzerinde hala çalışıyorum. Türkiye şartlarında, çok daha ucuz ve en randımanlı bir rüzgâr türbini projesini serbest doktora olarak yaptığımı söyleyebilirim.

Son iki yılda, Karadeniz'de bol miktarda bulunan H2S gazından saf hidrojen üretimi hususu.

Artan kuraklık ve susuzluğa çare olarak geliştirdiğim bir proje ile eş zamanlı hem elektrik hem sıcak su hem de bol ve hızlı şekilde tatlı su üretimi...

Son zamanlarda üzerinde durduğum ve beni zaman zaman 24 saat meşgul eden 'Doğal Enerji Tüpleri' projesi ki tüm enerji yoksulluğumuzu kökünden halledecek bir proje.

... Projelerin karakterlerinde gördüğümüz, hepsinde karbon salınımı sıfır ve kirletici fosil yakıtlardan uzaklar. Hem bol enerji hem de sıfır karbon salınımı.

Çok isteyip de yapamadığınız ya da yapmak istediğiniz bir şeyler var mı?

Kimya ile aram iyi olsaydı, 'yakıt hücreleri' ile de uğraşmak isterdim. Bunların yanı sıra enerjiyi, suyu ve toprağı bir arada bir ve bütün gördüğümünden, enerji eldesinin en olumsuz tarafının çevremizi kirletmek olduğunu bildiğimden, üç dört yıldır, 'Koruyucu Tarım' üzerinde de uygulamalı olarak duruyorum.

Türkiye'deki kuraklığın önüne



geçebilmemizin temel şartı, koruyucu toprak işlenmesine ve rejeneratif tarım uygulamalarına geçmektir.

Gurbetçisiniz. Gurbet sizin için nedir, vatandan uzak yaşamak nasıl bir duygu?

Gurbet, yaşanmadan bilinmez; Sadece yakınlarından uzak olma değildir. Vatan, aynı zamanda gurbeti de barındırdığı için vatanıdır. Özel bir yurt, kendi toprağınız, nereye gitseniz sizi çeker, asılır; En sıkı zamanlarınızda dahi tepenizde dolaşır, en ufak bir kımltıda size dokunur, varlığını hissettirir durur.

Gurbet, bazan, herhangi bir film ya da tv programında, geri planda duyduğunuz bir ezan sesi, bazan, uçsuz bucaksız yollarda bir Türk tırı, bazan, haftada bir yayınlanan yarım saatlik bir tv ya da hergün beş dakika sunulan Türkçe radyo... Özel bayram günleri, yollarda çoğalmış hemcinsleriniz, bazan bir konser, bazan bir konferans... hepsinde buram buram gurbet kokar.

Gün gelir, ajanslardan kötü haberler gelir; Deprem olur, sel baskını olur,



savaş olur... Herkesten fazla etkilenirsiniz, dokunsalar ağlarsınız; İçiniz içinize sığmaz, fırsat bulsanız hemen gitmek, ulaşmak istersiniz.

Vatan gurbetçi için her daim, 24 saat yanan bir meşaledir, ışığı vardır, sevinci vardır, yası vardır. Gurbetçi Vatanı asla kanıksamaz, unutmaz, diri diri, canlı canlı her fırsatta yaşar. Şuurlu Gurbetçi, askerliğini yapmış olsa da gurbette her daim vatanının askeridir, nöbettedir, duyarlıdır, gözleri kulakları hep açıktır.

‘ÜLKEMİZ, DÜNYANIN EN GÜZEL ÜLKESİ’

Türkiye’yi terk etmeyi düşünmek size nasıl bir duygu?

Avrupanın çoğu ülkesini gördüm, takip ettim; Yurttaşlarını gözlemledim. Bakımlı, korunmuş güzel şehirleri, ormanları, gölleri ve arazileri var; Ancak bizim bir parça korumuzun sıcaklığı, topraklarımızın kokusu, suyumuzun tadı bir başka güzel. Bizde, ne kadar bakımsız bıraksak da kirletsek de ayrı bir manevi ve sıcak havası var. Avrupanın monoton ve ıslak yeşili ile

bizdeki, tabiatın her türlü ezasına cefasına direnmiş yeşil farklı şeyler.

Milyonlarca insan için güzel yurdumuz bir çekim merkezi olmuş iken, kendi insanlarımızın vatanlarını terketme sınırına gelmiş olmaları kabul edilebilir bir durum değil; Üzerinde özellikle durmak ve önlem almak zorundayız.

Avrupa’da daha iyi ekonomik şartlarda bulunmama rağmen, gözüm ve yüreğim hep vatanım oldu. Son birkaç yıldır da hemen her saniye, geri dönüş için fırsat kolladığımı yakınlarım bilirler.

Ülkemiz dünyanın en güzel ülkesi. Kendimizi toplayıp, aklımızla, Allahın bize bahşettiği bu güzel vatanın bize sunduğu imkanları değerlendirebilirsek, dünyada tekten olabiliriz. Bunun şartları var:

Türkiye’nin daha iyi olabilmesi için neler yapılmalı?

Planlı bir üretim seferberliği başlatacağız; Halkımızın ihtiyaçlarıyla, ihracata göndereceğimiz ürünlerimizi yörelere uygun şekilde projelendirip üreteceğiz. Devletimiz hem programı





uygulayacak hem de üretimde alım garantisi verecek.

Hem sularımızı kirletmeden tasarruflu ve bilinçli kullanacağız hem de yağmur çekebilmek için toprak işleme ve orman oluşturma yöntemlerini devreye sokacağız.

Karadenizdeki hidrojeni, boşa akan boğazlarımızı, güneşimizi, rüzgarımızı ve bitkisel ve sair organik atıkları kullanarak biogaz/metanol üretimleriyle değerlendireceğiz.

Çöplerimiz şimdiye kadar ihmal edilmiştir. Burada iş, özellikle belediyelere düşmektedir. Evlerden toplanan çöplerin mutlaka ilk elden beş altı grup halinde seçilip ayrıştırılmaları sağlanmalıdır. Kağıt, cam, metal, plastik, evsel atıklar ve yanacak atıklar ayrı ayrı biriktirilip değerlendirilmelidir.

Kağıt, cam, metal ve plastik geri dönüşüme, evsel atıklar toprak üretimine, yakacak atıklar da termik santrallere gönderildiğinde hem çevremiz temiz olacak hem istihdam yaratacağız hem de geri dönüşümden kazanç elde edeceğiz.

Konya'nın sizin gözünüzde bir ayrıcalığı var mı?

Konya'lı olmam hasebiyle, Konya'nın gözümde ayrı bir yeri var haliyle. Konya daha güzel daha modern daha üretken olabilir. Birçok branşlarda marka değeri oluşturabilir.

Konya'ya karşı kendinizi borçlu hissediyor musunuz; buradaki ilişkileriniz nasıl?

Hem doğduğum topraklara hem tüm Türk yurtlarına hem de tüm insanlığa bir borcum olduğuna hep inandım. Fırsatını buldukça, alan açıldıkça, her türlü fedakarlığa hazır oldum. Ancak, benim şahsen çok istekli olmamla fırsatlar oluşmuyor maalesef. Yönetimde bulunan şahsiyetlerin kararlarıyla çoğu şeyler mümkün olabiliyor. Yöneticilerin kriterleri farklı olabiliyor. Kaynaklar değerlendirilemiyor. Tabiatla da bu böyledir. Su akar gider, rüzgâr eser, mevsimler gelir geçerler. Ağustos böcekleri vardır, karıncalar vardır...

Hem Avrupa'da hem de Türkiye'de yadlandım. Avrupa'da 'Çok başarılı bir

bilim adamısın; Ancak kafanda hep Türkiye var; Türkiye ile yatıp Türkiye ile kalkıyorsun. Biz sana neden yatırım yapalım?..' türünden çok itirazlar duydum. Adamlar kendilerine göre haklılar. Onlar için stratejik olan yerlere haliyle beni yaşıtırmak istemediler.

2007'lerden itibaren Türkiye'ye dönmek için gayret sarfettim. Birçok profesör arkadaşım 'Senin hiç aklın yok mu? Ayna gibi işini bırakıp buralara nasıl gelmek istersin! Profesör çantası mı taşıyacaksın! Burada açlıktan nefesin kokar!' türünden itirazlarla karşı çıktılar.

2013-2014 yıllarında, Batı Anadolu'da birçok üniversiteye başvurup onlardan ücra bir köşede kurulmuş yüksek okullardan herhangi birinde öğretim elemanı olarak iş istedim. Biliyordum ki, hoca yokluğundan, o okullarda hala bugün bile orta öğretimdeki öğretmenlerimiz kullanılıyor. Bir teki dahi 'Müracaatını aldık' demedi!

Çanakkale 18 Mart'ta, Çan Enerji Meslek Yüksek Okulu müdürü ve yardımcısı ile bir vesileyle tanıştım. Benim çalışmalarımı duyunca çok heyecanlandılar. Utana sıkıla 'Hocam, yüksek okulumuz iki yıldır açık ve enerji derslerine hoca bulamıyoruz. Çok maaş veremiyoruz. Kabul eder misiniz? Çocuklarımızın dersleri boş geçmesin' dediler.

Kabul ettim. Maaş üç bin lira. Çan, Çanakkaleye 70 km. Maaşım yol masraflarına gidecek. O sırada Avrupadaki aylık kazancım 100 bin lira civarında. 'Olsun' dedim. Derdim maişet değil; Hiç de olmadı. Dokuzuncu ayın birinde başlayacağım.

Atamam Rektörün önüne gidiyor. Deliriyor. 'Siz benim üniversiteme, Avrupa'da cemaatimizin en büyük düşmanını almaya kalkarsınız ha! Cehennem olun! Sizi de atarım!..'

Müdür ile yardımcısı bir daha karşıma çıkmadılar, kayboldular.

...

Zaman zaman, çeşitli iş insanlarından, müşterek arkadaşlarımız aracılığıyla teklifler geldi. Ancak, projelere dahilimden çok, projemi bedelsiz olarak en kolay şekilde nasıl sahiplenirler, onun telaşında oldular.

Aralık 2022'de, sağ olsun, Çumra Belediye Başkanı Avukat Sayın Recep Candan Beyefendi şahsıma çeşitli tekliflerde bulundu. Çumra Belediyesi bünyesinde bir Ar-Ge Enstitüsü kurup orada, çeşitli bilimsel projelerin hazırlanıp, şehirde uygulamaya koymamız hususunda. Ancak, bunun bir ön hazırlık gerektirdiği kesin.

58 SENELİK BİRİKİMİN İSRAFINI KİM AÇIKLAYABİLİR!



Sonuçta, evet, benim tüm çalışmalarımı ve çabamı, ülkeme olan borcumu ödemek üzere kurgulamış olsam da, kimsenin göstermeyeceği fedakarlıkları yüklenmiş olup sabırla beklemiş olsam da, herhangi bir şekilde istihdam edilmedim; Bu uğurda herhangi bir çaba görmediğim gibi, çokça engellendim, göz ardı edildim, dışlandım. Hem Konya'ya hem de ülkeme katma değeri yüksek sayısız projeler kazandırabilirdim. Artık, kendimi borçlu olarak hissetmiyorum; Borçlu falan değilim; Bilakis, özellikle Konya bana borçlandı. Ancak, kimse-den bir şey beklemiyorum. Bir parça ekmek de israf ama, 58 senelik dolu dolu, muazzam bir birikimin israfını kim açıklayabilir? Benim, Allaha şükür, şahsen hiçbir maddi ihtiyacım yok; Konu bereket maişet değil. Avrupa'yı anlarınız ama kendi insanlarınızı nasıl anlayayım? Ben nasibe inanırım. Fakat, kimin nasibi kesik, ancak Allah bilir.

Sosyal çalışmalarınızdan da bahseder misiniz?

Efendim, 1986-87 yıllarında, Bulgaristan'daki soydaşlarımızın maruz kaldıkları derin asimilasyon programlarının karşısında, Kopenhag'ta iki kez, Rahmetli Murat Öz(Bozkır'dan) ile birlikte, binlerce vatandaşımızı toplayarak Bulgaristan Büyük Elçiliğine karşı çok anlamlı miting ve yürüyüşler tertip ettik; Göçmenlerimize yardım kampanyaları düzenledik; Danimarkaya gelen sığınmacı soydaşlarımıza maddi manevi yardımları yönettik.

1988 yılında, Kopenhag'ta, Türk cami ve kültür derneklerinin yüzde doksanını bir federasyon çatısı altında ortak bir tüzük etrafında topladık; Danimarka Türk İşçi Dernekleri Federasyonunu kurduk. İlk kurucu genel başkan oldum, defalarca yeniden seçildim; 15 yıl kesintisiz genel başkanlık yaptım. Değişik şehirlerde birçok cami ve dernek lokallerinin edinilme-



sinde bizzat görev yaptım. Diyanet imamlarının oturum sürelerinin uzatılmasında Danimarka devlet görevlileri ile görüşmeleri idare ettim; Bir yıllık süreleri dört yıla çıkarttım.

1986 yılında, Kopenhag'taki ilk Diyanet camisinin 'Kocatepe'nin üç yıl başkanlığını yaptım. Diyanet Vakfı ile birlikte 'Cenaze Fonu'nu kurduk.

1993-1998 yılları arasında, altı kez, 'Dünya Türk Devlet ve Toplulukları Dostluk Kardeşlik ve İşbirliği Kurultayı'nda, İskandinav Türk Toplumu temsilcisi olarak çalışmalara iştirak ettim. Dördüncü Kurultay'da, Kurultay'ın beş Komisyonundan birisi olan 'Uluslararası İlişkiler'e başkanlık ettim.

Avrupadaki Türkler, Batı Trakya Türkleri, Kırım Türkleri, Irak Türkmenleri, Azerbaycan Türkleri ile ilgili sayısız miting, yürüyüş ve yardım kampanyaları tertip ettim, sayısız devlet adamı, bilim adamı, yazar ve gazeteci ile tanıştım, ilişki içerisinde oldum.

1993-1995 yılları arasında, Danimarka Millet Meclisi-Göçmenler Danışma Kurulu'nu Türklerin ağırlıkta olduğu bir

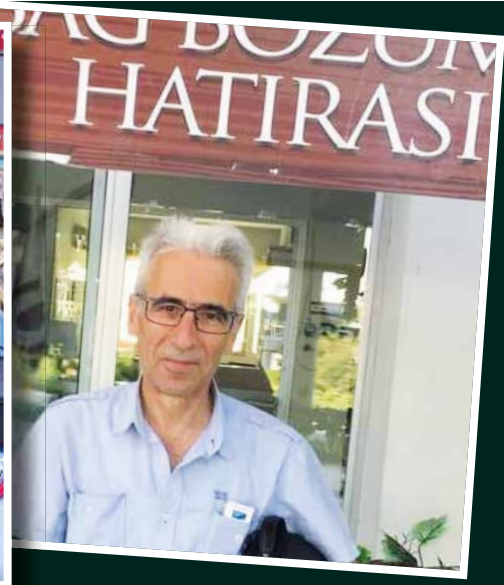
yapıya kavuşturup orada, vatandaşlarımızı en nitelikli şekilde temsil ettim; Geri dönüş yasa teklifleri verdim ki, şimdilerde uygulanmaktadır.

Yukarıda anılan tüm sosyal çalışmalarımın hiçbir surette maddi menfaat temin etmedim; Bilakis, çoğu masrafları kendim ödedim. Devletime ve milletime, kimseye farklı muamele yapmaksızın en güzel şekilde hizmet ettim.

Geçiminizi ne ile sağlıyorsunuz?

1988 yılından beri sahibi bulunduğum 'Danimarka Türk Danış' ile başlayan müşavirlik şirketim bugün hala kendi ismim ile devam etmektedir. Hemen hemen her hususta firmalara ve kişilere danışmanlık ve müşavirlik hizmeti vermekteyim. Ancak, istediğim kadar ve seçtiğim işleri yapmaktayım. Yakında çekilmeyi düşünüyorum.

Bu güzel sohbet ve yaptığınız o değerli çalışmalar için sizlere teşekkür ediyorum.



CESARETİN ADI: SINAN KINAÇ

Konya'nın Akören İlçesi kütüğüne bağlı ancak Ankara'da doğan ve hayatını orada sürdüren Sinan Kınaç, ticaretteki başarılı adımlarıyla bilinirken, Yapı Malzemeleri sektöründeki çalışmalarını Ankara'da sürdürüyor

Konya'nın Akören İlçesi kütüğüne bağlı ancak Ankara'da doğan ve hayatını orada sürdüren Sinan Kınaç, ticaretteki cesur adımlarıyla tanınıyor. Üniversite'de İktisat Fakültesi'ni bitirdikten sonra iş hayatına atılan Kınaç, bir süre inşaat sektöründe çalıştıktan sonra kendi işini kurmaya karar verdi. Yapı Malzemeleri sektörüne giriş yapan Kınaç, bu alanda başarıyı yakaladı. Hala Ankara'da sektördeki çalışmalarını başarılı bir şekilde sürdüren Kınaç'ın Ankara'daki iş hayatına dönük başarı öyküsü:

ANKARA'DA DOĞRU

Kınaç 7 Haziran 1970 tarihinde Ankara'da doğdu. Çankaya Lisesi sonrası, İktisat Fakültesinden mezun oldu. Evli 4 çocuk babası. Yüksek Okul sonrası Tuna İnşaat'ta teknik ressam olarak iş hayatına başladı. Bir süre sonra ticaret yapmaya karar verdi. İlk olarak Ankara Hoşdere'de bulunan Keklikoğlu Şirketinde çalışmaya başladı. Bir süre sonra aynı firmanın Rüzgarlı'da bulunan şubesinde yöneticilik yaptı. Medeni cesareti ve tecrübesini dayanarak Ankara'da Mevlana Grup Yapı Malzemeleri Şirketini kurarak Rüzgarlı'da bulunan şubesinde yöneticilikle işini geliştirdi. Halen Rüzgarlı'nın merkezi konumunda bulunan Agah Efendi Sokak'ta bulunan 4 katlı mağazasında mesleğini sürdürüyor.

MÜŞTERİYİ MEMNUN ETMEYİ BİLDİ

30 yıl içinde binlerce müşterisine malzeme temini ve 1000'den fazla ıslak hacim, tadilat ve tadilat, dekorasyon projesinin uygulamasını yönetti. En büyük gururu müşteri memnuniyeti. Mevlana Grup Yapı Malzemeleri Şirketi

yanı sıra Nort Kabin adlı firmasında ise kabin üretimini ve montaj hizmetini her geçen gün geliştiren Sinan Kınaç duş kabin üretiminde de malzeme tedarikini eşine dahil etti ve koordineli bir şekilde çalışmalarını sürdürmekte.

GENİŞ HİZMET AĞI VAR

Malzeme satışı yanı sıra usta ekibi ve mimarı ile tesisat, fayans, doğalgaz, elektrik ve boya uygulamaları da yapmakta. Ölçülendirme, projelendirme, render hizmeti, malzeme seçimi, satış uygulama işlerinin hepsini sahip olduğu iki şirketin bünyesinde hizmet vermeye devam ediyor. Bir satış elemanı olarak başladığı ticari hayatına Sevinç İş Hanı'ndaki iş yerinde tek çalışanla devam etmişti. Şu anda ise iki şirket, 22 çalışanı ve alanında uzman usta portföyü ile iş hayatına devam etmekte.

Sinan Kınaç'ın hedefi inşaat sektörüne giriş yapmak.

Şu an Seramiksan ve Rino bayiliği yapmakta. Buna ek olarak Çanakkale, Vitra, Eca, Adell, Artema, Serel, Creativ, Kyk, Weber, Orka, LineArt vb. gibi birçok markayla iş ortaklığına devam etmekte. Tesisat İnşaat Sanayi Malzemeleri Derneği üyesi olan İş Adamı Sinan Kınaç eşi Mariye Hanım (Tulukcu) Selçuk Üniversitesi Ziraat fakültesi mezunu ev hanımı. Büyük oğlu Ceyhan Kınaç, Bilkent Üniversitesi Güzel Sanatlar ve Mimarlık Fakültesi, Mimarlık Bölümü'nü burslu olarak bitirdi. Şu an Mimar ve Proje Yöneticisi olarak baba şirketi Mevlana Grup Yapı Malzemeleri şirketinde görevini sürdürmekte. Oğlu Ahmet Kınaç TEO Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Bilgisayar Mühendisliği bölümü 2. sınıf öğrencisi. İkiz kızları Zehra Kınaç ve Beyza Kınaç 7. sınıf öğrencileri.



Muzaffer Tulukcu



RENKLERİN *buluştuğu* NOKTA



ÇETİNKAYA
OFSET • MATBAA


Kelebek
davetiyeleri

📍 Fevzi Çakmak Mah. Hacı Bayram Cad.
No: 18 Karatay/KONYA
☎ 0332 342 01 09
☎ 0537 372 57 42
✉ cetinkayamatbaa@gmail.com



'TÜRKSENİZ KARŞINIZA HEP BİR ZORLUK ÇIKAR'

Avrupa'da Transport işiyle uğraşan ve 4 tane işletmesi olan Şükrü Ulusoy, yurt dışında çalışmanın olumlu ve olumsuz yanlarını anlatırken Türk olarak yaşadığı zorluklardan da bahsediyor. Ulusoy, uluslararası taşımacılığın yanı sıra ithalat ve ihracatla da uğraştığını belirtiyor

Avrupa'da uluslararası taşımacılıkta sektörün en iyilerinden olan ve başarılarıyla tanınan Şükrü Ulusoy, aynı zamanda ithalat ve ihracatla da uğraşmakta. Türk olarak Avrupa'da iş insanı olmanın getirilerinden bahseden Ulusoy, "Avrupa'da insanları verimlilik olarak görüyorlar. 'Ben insanların neresinden istifade ederim' diye düşünüyorlar. Seni tanıdıkça karakterine de bakıyorlar. Bu husus da Avrupalılar için önemlidir. Maaşını nereye harcadığına bakıyorlar. Eğer düşük maaş alıp parayı çok fazla israf ediyorsan sana kredi verirken 40 defa düşünürler" ifadelerine yer veriyor.

Kendinizi tanıtabilir misiniz?

Şükrü Ulusoy, 1961 yılında Konya'da doğdum. Aşağı yukarı 30 sene Türkiye'de yaşadım. Sonrasında Avrupa'ya gitmem gerekti ve şoför vizesiyle Hollanda'ya gittim. Şu anda 4 tane işletme yönetiyorum. İthalat-ihracat yapıyoruz ve Transport işiyle uğraşıyoruz. Yani uluslararası taşımacılık yapıyoruz.



İş hayatına nasıl başladınız?

Ben bu işe asker dönüşü babamın ısrarı üzerine başladım. Normalde mobilyacılık yapıyordum. Sonrasında ulaşım işine girdim. Çalıştığım yerin birçok TIR'ı vardı ve transport yapıyordu. Bir süre sonra, "bu işi neden kendim yapmıyorum" diye düşündüm ve bunu yapabilmenin yollarını aradım. Fakat bu yolların hepsinin kapalı olduğunu öğrendim. Çünkü Transport Lojistik diploması almam ve İngilizceyi çok iyi bilmem gerekiyordu. Her ne kadar benim İngilizcem olmasa da uzun süredir bu sektörün içerisindeydim. Sonrasında İngiltere Oxford Üniversitesinde bir imkan keşfettim. Tercüman aracılığıyla o sınavlara girdim ve diplomalarımı aldım. Ondan sonra kendi işimi kurdum. Şu anda ise Hollanda ve Bulgaristan'da olmak üzere 4 tane işletmem var.

İş hayatınıza girdiğinizde ne gibi zorluklarla karşılaştınız?

Türk olarak her yerde bir zorluk vardır. Mesela gümrüklerde 20 tane TIR bir arada gidiyorduk. Oradakilerin hepsi Alman, Belçika ve Hollandalı vatandaşlardı. İçlerinde bir Türk bendim. Gümrükte hepsinin pasaportunu alırken zorluk çıkarmıyorlardı ama beni bekletiyorlardı. Bunun haricinde Hollanda kanalında bir program yabancı insanların hayatta yaşadıkları zorlukları gündeme getiriyor. Oraya çıktım. Bu sayede 6 ay içerisinde pasaportum geldi. Mücadeleci ruhum sayesinde bu zorlukların üstesinden geldim. En büyük sorunumuz ise şofördür. Bize eğitilmiş bir insan gelmiyor. Dil sorunundan tutun mesleki soruna kadar birçok şeyle karşılaşıyoruz.

Bir Türk olarak Avrupa'da çalışmanın olumlu yanları nelerdir?

Avrupa'da insanları verimlilik olarak görüyorlar. "Ben insanların neresinden istifade ederim" diye düşünüyorlar. Seni tanıdıkça karakterine de bakıyorlar. Bu husus da Avrupalılar için önemlidir. Maaşını nereye harcadığına bakıyorlar. Eğer düşük maaş alıp parayı çok fazla israf ediyorsan sana kredi verirken 40 defa düşünürler. Bu düzenleri her zaman benim çok hoşuma gider.

Tecrübelerinize dayanarak iş insanlarına ne gibi tavsiyeleriniz olur?

Kesinlikle eğitilmiş olsunlar, şükretsinsinler ve helal kazanç sağlasınlar. Haramın hiçbir zaman bir kazancı olmaz. Helal kazanmanın bereketi kadar hiçbir şey yoktur. Zenginlik peşinde koşmasınlar. Sabırlı da olmaları gerekiyor. Başarı ve kazanç kolay elde edilmez. Kıskançlık rüzgarına kapılmasınlar.





DÜNYADAKİ İLKİ KONYA'DA AÇTI!

Konyalı şef Ulaş Tekerkaya Selçuklu Mevlevi mutfağını ve 10 bin yıllık mutfak kültürünü Hollanda'da başarılı şekilde temsil ediyor. Kendisinin Konya'ya vefa borcu olduğuna dikkat çeken Tekerkaya, yeni projelerin de hazırlığı içinde olduğunu da ifade etti

2022 Kasım'dan beri mesleğini ve kültürümüzü Hollanda'da devam ettiren, Sektörde çeşitli kurum ve kuruluşlarda gastronomi alanında danışmanlık hizmeti yürüten Ulaş Tekerkaya, emin adımlarla yoluna devam ediyor. Tekerkaya, "Konya'ya vefa borcum olduğu kadar Konya'nın da bana olduğunu düşünüyorum. Çünkü Selçuklu Mevlevi mutfağını ve 10 bin yıllık mutfak kültürünü çıkardım ve bununla da kimse ile yarışmadan hiç kimse rakip görülmeden insanlığa ve gıda ve geleceğe katkı sağladığı için İsveç'te ödül almam ve orada Türkiye yazması bile çok önemsiz kaldı" dedi.

Sizleri tanıyabilir miyiz? Ne işle meşgulsünüz?

Konya ili Bozkır ilçesi Çat Köyü'nde dünyaya geldim. Çekirdekten yetişme usta çırak ilişkisiyle 1989 yılında henüz çocuk yaşlarda iken

maliye çay ocağında başladığım meslek hayatına 1991 yılında otelcilik sektöründe komi olarak devam ettim. Yiyecek İçecek Hizmetleri Bölümü Mutfak Dalı'ndan mezun olarak ustalık ve usta öğretici belgesi aldım. Yurdumuzun çeşitli bölgelerindeki faaliyet gösteren otellerde farklı birimlerde görev yaptıktan sonra 1999 yılında Türk Hava Kuvvetleri Konya NATO Fob Müfreze Komutanlığı'nda protokol hizmetleri sorumlusu ve aşçı olarak hizmet sundum. Konya'daki askerî üstte komutanının, 'Mevlâna Hazretleri ne yermiş bir araştırmacı' sözü üzerine yaptığım çalışmalarla işimizi farklı bir noktaya taşımaya çalıştık. Bu araştırmalarından, özellikle Selçuklu, Mevlevî yemekleri hakkında edindiğim bilgilerden hareketle dünyanın ilk ve tek Selçuklu, Mevlevi mutfağı sunumu yapan işletmesini Anadolu Selçuklu Devleti'nin başkenti olan Konya'da açtık. İki seneyi aşkın araştırmaları

esnasında dört bin kilometre yol kat ederken, hazırladığımız yemekleri yüz otuz kişiye tattırıp yemeklerin yapılış usulünü adeta yeniden keşfettik.

12 yıllık görevimden istifa ettim, Somatçı Fihî Ma Fih restoranının işletmecisiyim, Dünya Aşçılar Birliği (WACS) jüri üyesiyim. Selçuk Üniversitesi Turizm Fakültesi Gastronomi ve Mutfak Sanatları Bölümü'nde misafir akademisyen olarak görev yaptım. Somata Sala Selçuklu ve Mevlevi Mutfağı kitabından sonrası 11 bin 600 kilometre yol kat edip 7 sene 3 ay birçok arkeologlar, araştırmacılar ile 10 bin yıllık mutfak kültürünü ülkemize kazandırdık. 'Neolitik Çağda Çatalhöyük 9000 Yıllık Mutfak Kültürü, Boncuklu Höyük Çatalhöyük 10 Bin Yıllık Mutfak Kültürü' kitabı ile Yemek Kitapları Nobelî Olarak bilinen Uluslararası Gourmad Cook Book A 6 Spacial Awards World 2022 Ödülünü İsveç'te aldık. 2022 Kasım'dan beri mesleğimi ve kültürü-





müzü Hollanda'da devam ettiriyorum Sektörde çeşitli kurum ve kuruluşlarda gastronomi alanında danışmanlık hizmeti yürütüyorum.

Hangi ülkede\ şehirde yaşıyorsunuz?

Dünyada ilk tek olan Selçuklu Mevlevi Konya mutfağı Somatçı Fihî Ma Fih markası ve restoran kurucusu şefi ve işletmeciyim.

Yurt dışına ilk olarak kendi yapmış olduğunuz mesleği icra ederek mi gittiniz; ilk yaptığınız iş neydi?

1 yıl oldu Türkiye'den geli. Somatçı Fihî Ma Fih markasının tescilini dünyada almış olduktan sonra bir karar verip birazcık ta değerini anlatabileceğim Selçuklu Mevlevi ve Konya mutfağını daha geniş kitlelere ulaştırmak adına Hollanda da bulunmaktayım. Hedefim ise kraliyet ailesini ağırlamak ve diğer topluluklar arasında Selçuklu Mevlevi ve Konya mutfağı kültürünü anlatmak tanıştırmak.

Konya'dan farklı bir yer olarak bulunduğunuz yere gittiğinizde ilk olarak ne gibi zorluklarla karşılaştınız?

Evet, tamamen gastronomi

alanındaki başarılarım buraya beni taşıdı. Gastronomi alanında Nobel ödülü olarak bilinen Best In The World Gourmand Cook Book A Special 2022 ödülünü İsveç'te aldım, dünyanın en iyisi seçilmiş olmam ve toplamda 32 ödül kazandım ve bunu daha geniş kitlelerde sunmak ve kültürümüzü daha iyi yaşatabilmek adına buradayım. Aşçılık mesleğim dışında başka bir işle uğraşmadım. Tabii ki yeni bir ülke yeni bir hayat belli başlı farklılıklar ve değişikliklerle karşılaştık bunların en başında bir lisan bir insan olduğumu net görmüş bulduk şükür İngilizce ile birazda olsun işlerimizi halledebildik.

Sizlere yardımcı olacak Türk birileri var mıydı; gözünüz Türk birilerini aradı mı?

Evet, Türk olarak benim büyüğüm Muzaffer Taşan çok yardımcı oldu. Türk biri ile karşılamak insanı mutlu ediyor.

İşiniz koşulları ve sektörünüz, bulunduğunuz ülkede ve Konya'da -Türkiye'de- ne gibi farklılıklar gösteriyor; açıklar mısınız?

Koşullar zor ama insanların saygı duyması ve herkesin selamlaşması çok etkileyici ve Hollanda olarak Hol-

landalıların cana yakın olmaları sizi bu ülkeye daha da bağlıyor.

Şu anda olan Türkiye'nin kaçılması gereken ve yurt dışının ne pahasına olursa olsun gidilmesi gereken bir yer olduğu algısı var; bu ne derece doğru\ doğru buluyor musunuz?

Doğru bulduğum noktalar var, burada emek ve fikir veya iş hırsızlığına hiç rastlamadım. Yalnız diğer konularda ülkemiz çok daha önde. Özellikle sağlık ve iş sigortasında ama haklı olduğun davada bile haksız çıkmam ise güzel ülkemde üzücü. Kurumların sahipliği son derece güzel, bizde ise çok zayıf bu sebepten ve yan yana bir işletme açılmaması ve ruhsat verilmesi en başta geliyor.

Kültürel ve sosyal düzeyde yalnızlık duygusuyla karşı karşıya kaldığınız oluyor mu?

Tabii ki bir Anadolu kültürü asla bir başka ülkede kendine özgü geleneklerimizi özletiyor.

Yurt dışına giderken hedefiniz neydi; hedefleriniz doğrultusunda çalışmalarına devam ettiğinizi düşünüyor musunuz?

Şükür hedeflerim sırası ile Al-



lah izin verirse devam ediyor yakın zamanda sizlerle paylaşmaya çalışacağım.

Konya'ya bir vefa borcunuz olduğunu düşünüyör musunuz; bunu nasıl ödüyorsunuz?

Konya'ya vefa borcum olduğu kadar Konya'nın da bana olduğunu düşünüyörüm. Çünkü Selçuklu Mevlevi mutfağını ve 10 bin yıllık mutfak kültürünü çıkardım ve bununla da kimse ile yarışmadan, hiç kimse rakip görülmeden insanlığa ve gıda ve geleceğe katkı sağladığı için İsveç'te ödül almam ve orada Türkiye yazması bile çok önemsiz kaldı. Konya ve ülkemde hiçbir yönetici bir teşekkür bile etmedi. Sadece Karatay Belediye Başkanımız Hasan Kılca Beyin yayınlanmasına teşekkür ederim, katkı sağladı. Sonrası için ise buruktu benim için, Çumra Belediye Başbakanı Sayın Recep Candan Bey gelip tebrik etti. Ben Konya'nın bana borcu olduğunu düşünüyörüm.

Ankara'da elimde İsveç Umea belediyesinden ödül davetiyem olmasına rağmen benim ödül alacağım gün vizemin son günü idi ama Hollanda'da başvurduğumdan 'bu ödül çok değerli' denilerek benim vizemi 15 gün uzatılar ve bununla Türkiye ismini İsveç'te ekranlara 10 bin yıllık mutfak kültürü ile yazdırdım. Yine de ne olursa olsun Kültürümüz Selçuklu Mevlevi Anadolu ve Konya mutfağını tanıtıyor. Türk mutfağı haftasında ise Hollanda'da Amersfoort şehrinde Hollanda Türkiye Büyük Elçiliğı ve Kültür Tanıtım Müşavirliğı ile beraber bir kolejde Türk mutfağı yemeklerini 60 öğrenciye ders vererek onlarla Türk yemeklerini yanında ise Konya'nın coğrafi işaretli olan Reyhan şerbetimizi yapıp yaklaşık olarak 200 Hollandalı ve okul yönetimine öğrencilere ikram ettik.

Teşekkür ederiz.





tam düşündüğünüz gibi | just as you thought...



Certificate
EN 131
Norm

Certificate
EN 131-7
Norm

Certificate
EN 1004
Norm



444 52 39

www.smsarayli.com.tr

Konya Organize Sanayi Bölgesi T. Ziyaeddin Akbulut Cd.
No : 19 42300 Selçuklu/KONYA/TÜRKİYE

Tel: +90 332 239 08 78 • Fax: +90 332 239 02 36
info@smsarayli.com.tr • bilgi@smsarayli.com.tr



/saraylimadeniesya

**ENDÜSTRİYEL
MERDİVENDE**

**EN ÜST
BASAMAKTAYIZ**

We are **the top** step of the industrial
type ladder

MUTFAĞINIZA ŞIKLIK KATAÇAK TASARIMLAR ERGÜL'DE



ergül
ANKASTRE VE HIRDAVAT

ARS

Tutku, bir teklife, hatta neden, keşfedilmeye ya da faaliyete alışmaya veya alışılmadık bir heyecan hissine duyduğumuza duyulan ilgi veya arkadaşça bir ilgi olabilir.



Horozluhan Mh. Yavuzeli Sk. No:18 Selçuklu/Konya
www.ergulhirdavat.com.tr

Zillardır USTALARIN TERCİHİ



TEKBAŞ UN olarak hedefimiz hali hazırda yakından takip ettiğimiz sektörde, son teknoloji ile güncellenen teknolojik altyapımızla, faaliyet alanımızı sürekli güncel ve aktif tutup, ürün güvenilirliği ve güvenliğinden ödün vermeden hizmet ve kalitemizle sürdürülebilirlik sağlamaktır.



tekbas
UN FABRİKASI



Bizi Sosyal Medyadan Takip Edin !



TekbasUnFabrikasi



TekbasUn

www.tekbas.com.tr

K O N Y A

YERKÖPRÜ

Ş E L A L E S İ

BENİM
ŞEHİRİM



UĞUR
İBRAHİM
Allay
KONYA İKTİSADİ VE SOSYAL BİLİMLER BAKANLIĞI